

IZUMI

2025・夏季号



特集Ⅰ▶ ビジネス最前線インタビュー

特集Ⅱ▶ この工場が凄い!

IZUMI

夏季号 2025年8月1日発行(年4回発行) 通巻287号

発行 株式会社小泉 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2F 〒167-0051

人・街・未来へ



Vol. 287



OPINION

4 キーパーソンインタビュー

デザイン性、創造性に富む新たな
水栓ブランドの展開で豊かな生活を実現

SANEI 株式会社 松井 優樹 氏

TOPICS

6 令和7年度「いずみ会会長会」「いずみ会連合会役員総会」

8 株式会社小泉 令和7年 経営概況説明会

SPECIAL FEATURE I

10 特集 I ビジネス最前線インタビュー

12 『やってみよう』をポリシーに
全ての仕事に向き合う

有限会社 大貫設備 大貫 雅史 氏

16 『とどけよう満足、つなげよう絆』を
理念に地域の暮らしや経済の発展に貢献する

オネストクリーンサービス 株式会社 蜂谷 正雄 氏

20 小泉の知識力とフットワークで
新たな需要の拡大を目指す

株式会社 小泉多摩 府中営業所

21 新たな顧客開拓を目標とし、
きめ細かい営業活動を遂行する

株式会社 小泉北関東 浦和営業所

22 限られた商圈の中でより深くお客様と
つながることが大きな鍵になる

株式会社 小泉相模 茅ヶ崎営業所

23 他社にない魅力的な商品を揃え
顧客満足度アップを図る

株式会社 小泉 プロストック前橋店

TOPICS

24 株式会社 セイコーコーポレーションが
小泉グループの一員となりました！

リフォーム業界に精通したスタッフが、
チラシ制作から印刷・折込までワンストップで広告制作を担う

26 KOIZUMI showroom with KOHLER

リニューアルオープン

SPECIAL FEATURE 2

30 特集 II この工場が凄い！

株式会社 KVK 本社工場

OTHERS

34 2025小泉サマーセール いずみ会 合同研修会

38 2025小泉サマーセール 優待旅行

40 1DAY TRIP

42 小泉グループ・サービスネットワーク



SANEI 株式会社
取締役 執行役員 営業本部長

松井 優樹 氏

KEY PERSON INTERVIEW

デザイン性、創造性に富む新たな 水栓ブランドの展開で豊かな生活を実現

水栓メーカーであるSANEIは、水と暮らしの理想を追求し、人々の暮らしに貢献してきました。1954年の創業以来「人類ある限り水は必要である」を理念とし、地球に生きる一員としての自覚を持ち企業活動に取り組んでいます。

2025年の新設着工戸数は改正建築物省エネ法や改正建築基準法の全面施工前に起こった「駆け込み着工」により3月までは順調に推移しましたが、施行後の4月には急落し、今後も苦しい状況が予想されています。その一方、リフォーム需要は助成金を受けられる製品を中心に堅調な推移を見せていますが、出荷数ベースでは厳しいという報告も届いています。

そんななか、近年で大きく成長したのはウルトラファインバブル発生装置を内蔵した製品です。当社は末端器具でファインバブルを発生させることで「確かな効能（エビデンス）をお約束できる」といったストロングポイントを武器に先行販売したバス製品以外にも、キッチンや洗面、ランドリーなど幅の広いラインアップを展開してきました。特にランドリー製品は当社にしかない強みとなり、多くのユーザー様から支持されています。今後はSANEIならではの強みを活かし、高級市場向けに立ち上げたハイグレード水栓に注力していきます。ラインアップとしてトップエンドに位置する「VERSE」を頂点に、既存のSANEI製品とのグレード分けを実施。これは水栓を自分の意思を持って『選ぶモノ』にする施策となっており、先細りが予測される建築業界に対して大きく貢献できるアクションになると考えています。日本では家具やオブジェなどにはお金を掛けても、水栓にわざわざお金を掛ける物件は非常に少ないのが現状。それは水栓が空間を彩り、生活を豊かにする様な物と思っていないから。VERSEはその考えを変える様なブランドにしていきたいと思っています。

昨今、世界的なエネルギー価格や原材料費の高騰が続

き建築業界にも大きな影響を与えています。私たち水栓メーカーとして使用する銅の建値は5年前と比較して3倍にも跳ね上がり、昨年は一時期1700円/kgを超えてしまい業界に激震が走りました。今後、材料費の高騰が続けば製品自体の素形材の見直しも視野に入れなければなりません。事実、世界的には既に他金属素形材の成型工場の設立も進んでいます。これから日本国内に進出してくる可能性も考慮し、私たちも新たな方向性を模索することが急務だと感じています。

近い将来、少子化や人口の減少などにより商品売ることが難しくなることが考えられますが、私たちにとって小泉様の販売力は大きなアドバンテージになると考えています。その発想力もさることながら、思い立ったらすぐに行動に移すそのスピード感は業界随一だと思っています。また企業としての守破離の精神がしっかりと根付いており、継承と改革を絶妙なバランスで調和させ、この業界を牽引している姿を見て、我々も大いに刺激を受けている次第です。また、販売店、ならびに施工工事者の皆さまには日頃からSANEI製品をご愛顧賜り感謝しております。最近、良くも悪くも「SANEIのイメージが変わった」とのお声を頂くことが多く、もしかすると一部の方々にはご心配をお掛けしているかもしれません。しかし、我々は創業して70年来、お世話になりました皆様に対してのご恩は決して忘れてはおりません。ただし、皆様方に対する還元の方法とそのイメージが変わってきたことは事実です。これから黙って指をくわえていれば先細りをしていくだけの未来になっていきますが、我々は建築関係に従事する皆様の『価値向上』と『機会の創出』を水栓メーカーとして“ものづくりの力”で提供していきたいと考えています。小泉様同様、良い事、良い文化はしっかりと継承しながらも、改革、挑戦を続けていく。何卒、今後も変わらぬご愛顧を賜りますよう、心からお願い申し上げます。



令和7年度

「いずみ会会長会」「いずみ会連合会役員総会」開催

昨年度の事業報告と収支報告、今年度の「いずみ会」の活動方針について説明が行われました。

- 1 株式会社小泉 代表取締役社長 長坂 剛
- 2 いずみ会連合会会長 宮本管機株式会社 代表取締役 宮本 誠一様
- 3 いずみ会連合会副会長 株式会社上杉設備 代表取締役 上杉 貴志様

- 4 いずみ会連合会副会長 岡村設備工業株式会社 代表取締役 岡村 崇様
- 5 TOTO株式会社 取締役 常務執行役員 北崎 武彦様
- 6 いずみ会連合会会計監事 株式会社新興設備 代表取締役 中村 猛様
有限会社サイトー冷熱 代表取締役 齊藤 均様

- 7 いずみ会会長会
- 8 いずみ会連合会役員総会
- 9 野球解説者 内川 聖一様
- 10 株式会社小泉北関東 代表取締役社長 小川 名 隆弘

- 11 いずみ会連合会副会長 サンキ設備工業株式会社 会長 西山 富美雄様
- 12 13 14 いずみ会連合会懇親会

いずみ会会長会

令和7年4月10日（木）12時00分より、新宿・京王プラザホテル南館5階「エミネンスホール」にて「令和7年度いずみ会会長会」が開催されました。冒頭、いずみ会連合会の役員ならびに地区いずみ会の新会長、株式会社小泉幹部役員の紹介がありました。次に、いずみ会連合会会長・宮本誠一様（宮本管機株式会社 代表取締役）の挨拶、小泉グループを代表して株式会社小泉・長坂剛代表取締役社長の挨拶がありました。令和7年度いずみ会会長会は盛会のうちに終了いたしました。

いずみ会連合会役員総会

令和7年4月10日（木）午後1時30分より、新宿・京王プラザホテル本館5階「コンコードボールルーム」にて「令和7年度いずみ会連合会役員総会」が開催されました。同総会は、いずみ会連合会副会長・上杉貴志様（株式会社上杉設備 代表取締役）の開会の辞、いずみ会連合会会長・宮本誠一様（宮本管機株式会社 代表取締役）の挨拶から始まりました。

続いて議長選出が行われ、いずみ会連合会会長・宮本誠一様が選出されました。議事審議に入り、令和6年度

事業経過報告及び収支報告、令和6年度チャリティー抽選会実施報告及び収支報告が行われ、監査報告ではいずみ会連合会会計監事の中村猛様（株式会社新興設備 代表取締役）、齊藤均様（有限会社サイトー冷熱 代表取締役）より報告があり、それぞれについて承認されました。

その後、令和7年度事業計画案及び収支予算案、チャリティー抽選会実施案について説明が行われ、満場一致で承認されました。

議事終了後、来賓として出席いただいたTOTO株式会社 取締役 常務執行役員・北崎武彦様より御祝辞を賜り、引き続き株式会社小泉・長坂剛代表取締役社長より、

出席されたいずみ会の会員の皆様方へ日頃のご愛顧に対する御礼の言葉と共に、本年度の経営方針が説明されました。さらに午後2時45分より、日本プロ野球における右打者史上最高打率記録保持者である元プロ野球選手の内川聖一様（野球解説者）による「夢が導く諦めない気持ち」と題した記念講演が行われました。

記念講演終了後は同ホテルにて懇親会が開かれ、いずみ会連合会副会長の岡村崇様（岡村設備工業株式会社 代表取締役）の乾杯から始まり、午後6時にいずみ会連合会副会長の西山富美雄様（サンキ設備工業株式会社 会長）の中締をもってすべて滞りなく終了いたしました。

株式会社小泉

「令和7年 経営概況説明会」

開催



株式会社小泉は、7月1日（火）新宿・京王プラザホテルにおいて、令和7年経営概況説明会を開催した。はじめに、長坂剛 代表取締役社長から、昨年度の決算及び事業報告と、今年度の基本方針について説明がなされた。その後、来賓のTOTO株式会社 取締役 常務執行役員 北崎武彦様、株式会社みずほ銀行 執行役員 エリア長の坂下欣吾様からご挨拶をいただき、五島剛洋 専務取締役 経営管理本部長の閉会の辞で締め括られた。

令和7年3月期決算及び事業報告

昨年度は、グループ国内の売上高が1,807億円、営業利益が37.3億円、税引前利益が68.1億円と過去最高の売上高・粗利金額を計上することができた。これは、値上げによる価格転嫁ができたことや、現場営業社員へのインセンティブシステムについての仕組みが上手くまわったことに加え、現場で優良顧客獲得を強く意識し収益を伸ばせたことが大きな要因と考え、長坂社長は振り返る。また海外部門もかなり伸ばせたと話し「今年度の利益予算は104億円。小泉は来年80周年を迎える。利益予算は弊社として初めての100億円超えとなるが、これまで通り愚直に業務を推進していくことで目標達成を目指す」と続けた。

今年度の基本方針を発表

今年度の重点推進項目は大きく5つ。昨年度に引き続き、新規顧客の開拓並びに補助金活用。続けて「K-Mobile」のさらなる活用や新ツールの拡充。また、プライベート商品拡販、効率化の取り組み、人財獲得推進、以上が推進項目となる。

小泉のITツール「K-Mobile」は、今期から出展メーカーの利便性向上を目指し展示会でのビジネスチャンス拡大を実現する「展示会入退場管理システム」を導入するなど大きく進化。また、IT効率化を進めることで見積りの内製化を図り、草加物流センターの配送エリアを拡大することで、営業社員が効率的に営業活動を担えるよう推進していく。さらに近年、大きな課題となっている「人財（人材）獲得」に対しては「マッチング人財紹介」「入社祝い金」「ウェルカムバック」など各種採用制度を引き続き推進することに加え、リモートワーク導入に向けた業務整備を進めることを発表。これらの取り組みにより、人財獲得については新卒獲得など昨年より良い方向に進んでいるとした。

その他の施策、事業について

重点推進項目のなかで大きなテーマとなるのが新規開拓と優良顧客の強化。小泉の大きな武器でライバルとの差別化が明確である「補助金申請サポート」とともに、新規顧客開拓において重要な役割を果たすのがデータドリブン経営・営業。「データ収集」「データの可視化」「データ分析」「計画の実行」「振り返り」、これら5つのステップを実践することで可能としたデータドリブン経営は、顧客別の情報管理やデータの見える化を実現するCRMやMAPSなどを有効活用。目標の洗い出しや新規顧客獲得に対する攻略方法を社内で常に共有し、営業スタイルを大きく変えることが目的のシステムとなる。今年度の目標は新規開拓店数を5,800店とするが、信用リスクが低い取引先に対して、それぞれのサービスに見合った対価の取得ができていくかを可視化する「粗利フラグ」を昨年度から導入するなど、優良顧客をいかに獲得するかを目標とし新規顧客獲得を目指すとした。

続けて2025年度に開設・移転予定の営業所について言及。とくに小泉の大きな柱になっているプロストックについては、お客様からの要望が大きかった前橋店をはじめ八王子店、町田店を2025年度に新設。2026年度

については練馬大泉店、横浜三ツ沢店、川崎宮前店がオープンする。そのプロストックは直近に新規出店した3店舗を除いた22店舗が黒字化を達成。売上・来店数ともに好調なことを踏まえ事業拡大を加速させていくと話した。また、ユニットバスの入れ替え需要により人気をあつめる「MURO」、ユニットバスとサウナを合体させた「MURO SAUNA」、耐震性・可変性に優れた開放的な空間を自由に提案できることが好評の「素箱プロジェクト」などの最新商品も引き続き展開することにも言及。女性社員の管理職登用についても今後の課題として対応していくとも述べた。

海外事業についても昨年に引き続き、ベトナム関連を中心に過去最高の売上高と利益を計上し、今後も重要なセグメントとして位置付け、さらなる業務拡大に努めるとの表明があった。最後に長坂社長は「従来、5月、6月の売上が多くない弊社ではありますが、今年度前期は好調なスタートを切ることができています。この勢いのまま、今年度は引き続き協力企業様とともに商売を広げていきたい。現場では利益を得ることがいかに重要なのかという意識がついてきた。適正な価格での提供を心掛け、安易な値下げは行わず、確かな成果を数字で皆様にお示します」と宣言し、説明を締め括った。

今年度基本方針

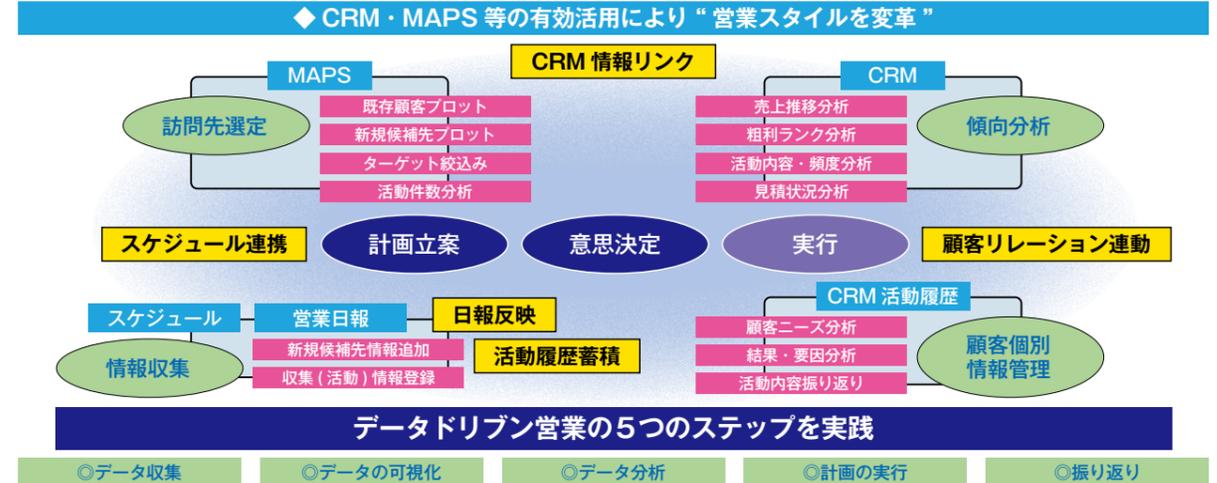
施策内容	具体的な施策
<ul style="list-style-type: none"> 新規開拓 補助金活用 データドリブン経営 	<ul style="list-style-type: none"> 新規開拓プロジェクト 環境事業部による「補助金申請サポート」 CRM・MAPS等、データに基づいた営業
<ul style="list-style-type: none"> K-Mobileの更なる活用 新ツールへの拡充 	<ul style="list-style-type: none"> WEB注文、見積連携システム プロストックキャッシュレス引取サービス アプリ→電子受領書、置配サービス 展示会入退場管理システム、ハンディ注文処理
<ul style="list-style-type: none"> プライベート商品拡販 	<ul style="list-style-type: none"> sani+ MURO、MURO SAUNA ショールームの活用（アネックス・南青山） 南青山ショールームリニューアル
<ul style="list-style-type: none"> 効率化の取り組み 	<ul style="list-style-type: none"> 物流、配送体制効率化 IT活用（ポータルスケジュール、分析機能） 業務標準化
<ul style="list-style-type: none"> 人財獲得推進 	<ul style="list-style-type: none"> マッチング人財紹介制度 入社祝い金制度 ウェルカムバック制度

K-Mobileの進化

◆展示会入退場管理システム“大幅人員削減”⇒お客様の入場スピード化



データドリブン経営・営業



ビジネス最前線 INTERVIEW

01 - INTERVIEW



02 - INTERVIEW



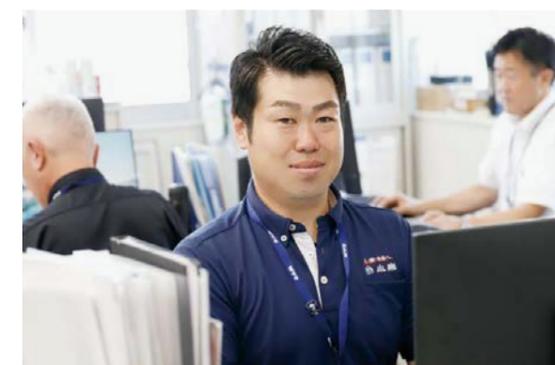
03 - INTERVIEW



04 - INTERVIEW



05 - INTERVIEW



06 - INTERVIEW



有限会社 大貫設備



工事名	企厚第50号 厚木市旭町2丁目9番付近 配水管改良工事(概数設計)
工種	布設工
測点	略図 接合・配管状況 → 直3 → 直3
令和7年5月21日	有限会社 大貫設備



『やってみよう』をポリシーに
全ての仕事に向き合う

地域に根付いた仕事を提供することが役割

神奈川県厚木市に拠点を構える「有限会社大貫設備」。同社は平成4年に創業し、管工事、給排水工事を軸に神奈川県全域をカバーする。代表取締役である大貫雅史氏は「人を大切に、地域に根付いた仕事を提供することが私たちの役割です」と語る。

「大貫設備は『やってみよう』をポリシーに全ての仕事に向き合っています。お客様のニーズに応え、しっかりと結果を出す。小さなことから大きなものまで、施工の規模で考えることはありません。どんな依頼にも『NO』とは言わず真面目に向き合うこと。その積み重ねがお客様からの信用を築いて行く。このポリシーは全社員に浸透し、個々が積極的に行動しているのは頼もしい限りです」

大貫設備では一般住宅や公共施設のほか、厚木、座間、相模原、横須賀などの米軍基地での施工も委託され、作業スキルの高さが国内外で認められている。

「大貫設備では米軍基地の配管設備工事も行っています。非常にセンシティブな場所なので気を使いますが、重要な施設を任される責任感は大きなやりがいにもなっています。アメリカ規格と日本規格が入り交じる施工は現場での対応力が必要となり、職人の腕が試されます。また、それ以上に書類の申請が複雑で、担当者が毎回苦労しています。施工では安全と環境に対する考えが厳しく、ルールに基づいた施工と環境に配慮した素材・塗料選びも必要です。米軍基地での経験を国内の現場にフィードバックすることで安全性の確保や労働環境の向上につなげています」

建設業界で後継者問題や若い労働力不足が大きな問題

として取り上げられるが、大貫設備ではどう対応しているのだろうか？

「建設業界では若い労働力の不足が大きな問題になっていますが、ありがたいことに大貫設備では次の世代を担う人材が集い、今のところは安泰です。専務である息子が人材の募集、育成を担当しており、新たな世代への懸け橋になっています。仕事の内容も時代と共に変化を遂げ、時代に適した施工方法にシフトしなければなりません。常に地に足をつけ背伸びをせずに着実に結果を残す努力だけは継承してほしいですね」

大貫設備と小泉の付き合いは30年を超え、ビジネスパートナーとして重要な存在になっている。

「小泉との関係は創業して間もない頃からですので、もう33年になります。最初はお付き合いをしてくれる会社を探して私からアプローチをしました。今では仕事をやる上で欠かせないビジネスパートナーであり、担当営業の岩野さんは大切な仲間として頼りにしています」



有限会社 大貫設備
神奈川県厚木市森の里紅葉台 4-1



有限会社 大貫設備
代表取締役 大貫 雅史 氏

大貫設備を支える20名の社員と協力会社が力を合わせ、これからも重要なインフラを支えていきます。そのためには資材を提供してくれる小泉との絆をより強力にすることが重要です。これからも良きパートナーで有り続けたいですね。

株式会社 小泉相模 本社
課長 岩野 友彦

仕事に対して真面目に取り組む大貫社長は仕事をやる上で大きな目標です。常に周囲に気を配る細やかさに人としての器の大きさを感じます。担当営業として13年ほど経ちますが、これからも大貫設備様の成長に役立ちたいと思っています。



地に足をつけ背伸びをせず 着実に結果を残していく



オネスト クリーンサービス 株式会社



『とどけよう満足、つなげよう絆』を
理念に地域の暮らしや経済の発展に貢献する

お客様へ真摯に向き合う姿勢が必要

千葉市の若葉区に拠点を構え、地元へ根付いたサービスを提供する「オネストクリーンサービス株式会社」。そのルーツは古く1970年へと遡り、2001年にリフォーム専門の企業としてオネストクリーンサービスを設立し現在に至る。ここでは代表取締役である蜂谷正雄氏にお話を聞く。

「私たちオネストクリーンサービスはリフォーム事業を主体とし、内外装、水回り全般、屋根などの改修・修理を行っています。そして『とどげよう満足、つなげよう絆』を企業理念に地域の暮らしや経済の発展に貢献する。リフォーム事業を主軸とするオネストクリーンサービスは千葉市を中心に隣接する地域に絞ることで迅速な対応を追求し、顧客満足度の向上を大きな命題として取り組んでいます。当社ではリフォームをご利用いただいたお客様をOBと呼び、徹底したアフターサービスを提供しています。施工場所にもよりますが1か月・6か月・12か月・2年・3年・4年・5年の計7回のアフターサービス期間を設け、定期点検を行うことでお客様が安心してお住まいいただけるよう配慮しています。お住まいの主治医としてつながることで悪徳なリフォーム業者などとのトラブルを防止することにも貢献しています」

設計・プランナーとしてリフォーム事業に携わるスタッフさんは「お客様の“理想”を具現化し、どれだけ満足していただけるかが私たちの仕事です」と語る。

「オネストクリーンサービスは決して大きな会社ではありません。しかし、そのコンパクトさを活かしたネットワークの良さが魅力になっていることは間違いありません」

ん。大手のリフォーム会社では基本的なパッケージが決められていることも多いのですが、当社ではお客様のニーズに合わせた細かなご提案を行っています。リフォームを施工する場合には使用する設備や造作を自由に選ぶことができ、お客様の希望に沿った柔軟性が私たちの大きな武器になっています。リフォームは新築の住宅とは違い決まった大きさ、ベースとなる躯体のなかでお客様の希望をどれだけ具現化できるかが鍵になる。そこには問題を解決する経験値と知恵、そして真摯に向き合う姿勢が必要になるのです」

蜂谷社長は小泉との関係が地域に根差した仕事を継続する上で非常に重要になると言う。

「小泉の魅力は資材商社としての基盤の確かさ。資材の安定的な提供は施工期間のスケジュールリングには欠かせない重要な要素であり、最終的には企業の信頼につながります。担当の齋藤さんは常にスピード感を持って対応してくれるので助かっています。小泉とはこれからも良い関係を続けていきたいですね」



オネストクリーンサービス株式会社
千葉県千葉市若葉区高品町 1079-2



オネストクリーンサービス株式会社 代表取締役 蜂谷 正雄 氏

当社ではホームプロと呼ばれるリフォーム会社紹介サイトで「顧客満足優良会社」を11回ほど受賞し、同時に担当者としても連続受賞するスタッフも在籍しています。私たちはお客様に寄り添う「家」のホームドクターを目指します。

株式会社 小泉東関東 千葉営業所 係長 齋藤 貴大

蜂谷社長はブレインクマネージャーとして現場に出られることも多く、常にお客様の立場に立って物事を考えられています。その熱意を理解し、より良いリフォームを提供できるようサポートすることが私に課せられた仕事だと感じています。



住まいの主治医としてつながることで 悪徳なリフォーム業者とのトラブルを防止する



03 - INTERVIEW

(株)小泉多摩 府中営業所 東京都府中市矢崎町4丁目10-3



村元 智子 係長

小泉の知識力とフットワークで
新たな需要の拡大を目指す

丁寧な仕事がお客様の信頼を勝ち取る秘訣

府中市を中心に調布市、三鷹市、狛江市、稲城市、多摩市など広大なエリアを商圏に持つ小泉多摩 府中営業所。まずは三本木聡秀所長に話を聞く。

「府中営業所は21名の社員が在籍し、常に前向きな姿勢で仕事に向き合っています。営業担当エリアが広いこともあり、徹底したスケジュール管理と情報を共有することで互いがサポートし合えるように指導しています。最近では『補助金申請サポート』に対する需要が急増していることもあり、小泉ならではの知識力とフットワークで新たな需要の拡大を目指しています」

入社12年目の村元智子係長は「丁寧な仕事」がお客様からの信頼を得る方法だと語る。

「私は見積りの作成や伝票の入力などを主な業務とし、来店対応、電話対応などでお客様と直接関わることも少なくありません。その際、お客様が何を求めているのか、

どんな工程で使用するのかをしっかりと把握し、必要なアイテムがあれば、こちらから提案するよう心掛けています。そのためには常に商品知識をアップデートしなければなりません。一つひとつの仕事を丁寧にやり、気持ちのよいお取引をしていただくことがお客様からの『信頼』と『信用』を築く方法だと思います」

小関龍王主任は小泉の根幹を担う「管材」の需要拡大を目指し、積極的な営業活動を行っている。

「個人的にはユニットバスやシステムキッチンなどの住宅設備が得意なのですが、最近の傾向として塩ビ管の他にSGPの黒管、白管の重要が大きく伸びており、管材の営業にも力を入れています。また、地域特性としてリフォーム事業も堅調で、今後は新たな需要が見込めると感じています。営業担当として『お客様が何を求めているのか』をしっかりと予測し、誰よりも早く営業を行うことで良質なサービスを提供していきたいです」



小関 龍王 主任



ビジネス最前線

04 - INTERVIEW

(株)小泉北関東 浦和営業所 埼玉県さいたま市緑区松木2-8-9



黒須 庸介 課長



現場主義で情報を得ながら動くことが重要

さいたま市緑区に新たな営業所として誕生した小泉北関東 浦和営業所。埼玉県の中心地を担う重要拠点ということもあり、新たな顧客の開拓が期待されている。まずは大熊信行所長に今後の展開を聞いてみた。

「隣接する大宮営業所や埼玉南営業所、足立営業所など商圏エリアが重複することが多い浦和営業所ですが、埼玉の中心地だけに未アプローチの新規顧客が数多く残っています。開所して約3か月ですが、既に20件以上の新規顧客を獲得できたのは市場を賄い切れていない証だと感じています。今後も新たな顧客開拓を目標とし、対象となる顧客の業態にこだわらずにきめの細かい営業活動を遂行する。営業所員一同が気を引き締め、近隣の営業所に負けないよう頑張ります」

営業の要である黒須庸介課長は新たな営業所としてスタートした浦和営業所の黒字化を目標とする。

「何を差し置いてもまずは営業所として黒字化させること。そのためには現場主義で情報を得ながら動くことが重要であり、取引候補先になりそうなお客様を見つけたら、まずは飛び込んでいく。結果は努力に比例するもので、営業社員は動いた数だけ売り上げが上がると信じています。そして、近い将来、隣接する大宮営業所や埼玉南営業所に匹敵する重要な営業所に成長させます」

小峰香澄主任は浦和営業所に異動し、経理から受発注業務へと役割が変わった。商品知識の向上が大きな課題だと言う。

「北本営業所から浦和営業所へと移り、仕事も経理から受発注業務へと変わりました。お客様と接する機会の多い仕事だけに、コミュニケーション能力が求められます。また、お客様が何を求めているのかを把握するためにも商品知識の向上は必須です。分からないことがあれば恥ずかしくなく聞き、重要なことはメモを取って知識として身に付けるよう心掛けています」



小峰 香澄 主任

新たな顧客開拓を目標とし、
きめ細かい営業活動を遂行する

ビジネス最前線

(株)小泉相模 茅ヶ崎営業所 神奈川県茅ヶ崎市円蔵2415



岡本 麻里亜 係長

限られた商圏の中でより深くお客様とつながることが大きな鍵になる

お客様から頼られることが大きなやりがい

神奈川県茅ヶ崎市を含む湘南エリアを主な商圏とし営業活動を行っている小泉相模 茅ヶ崎営業所。その要である窪田和生所長は訪問頻度を上げ、お客様との接点を増やすことを徹底している。

「私たち茅ヶ崎営業所の限られた商圏の中で、より深くお客様とつながることが大きな鍵になります。そのためには訪問頻度を上げ、その分、一人ひとりのお客様との関係を大切に出来るチャンスがあります。そして、新規開拓では市の入札に参入しているお客様へのアプローチなど、さらなる営業強化を徹底していきます」

岡本麻里亜係長は効率的な仕事を遂行するため、オリジナルの仕事情用ノートを作成している。

「見積り作成、仕入照合処理・発注がメインの業務になるため、お客様が必要とする商品を正しく理解することが重要になります。そのためにはカタログやメーカーの

ホームページなどで情報を入手し、分からないことがあれば営業やメーカーの担当者に確認をする。また、疑問点や仕事の進め方、商品知識など、重要事項は自分用のノートを作成して忘れないように記入しています。ノートを見返すことが復習となり、仕事を効率的に進めるマニュアルとして役立っています」

子供の頃から野球一筋で過ごしてきた大久保卓係長。そのバイタリティを武器に積極的な営業を行っている。

「私の営業スタイルは効率重視。打率の低い飛び込み営業よりも、しっかりとアポイントを取ってから訪問をメインにしています。担当するお客様は空調設備関連が多いのですが、この分野を極めることが目標です。お客様から『空調用の資材は小泉の大久保』と呼ばれるようになりたいですね。そのためには、空調設備という仕事を根本から理解し、お客様から頼られる存在にならなければならない。簡単なことではありませんが、それだけに大きなやりがいを感じています」



大久保 卓 係長



(株)小泉 プロストック前橋店 群馬県前橋市石倉町1-4-2



星野 聡 主任



地域特性をしっかりと把握した商品をリサーチ

今年の4月28日、群馬県の県庁所在地である前橋市に誕生したプロストック前橋店。小泉北関東 前橋営業所、高崎営業所とともに協業して、前橋市、高崎市、渋川市、伊勢崎市等、広範囲をカバーする重要拠点としての重責を担っている。ここでは石井義貴店長に意気込みを聞いてみたい。

「群馬県に新たな拠点としてオープンしたばかりのプロストック前橋店ですが、まずは架電、DM営業を中心としつつSNSや各種メディアも活用し、プロストック前橋店の認知度向上を目指します。また、4名の社員と11名のアルバイト全員が商品知識を高め、提案のできる積極的な接客を行い、『いつでも』『どこでも』『なんでも揃う』の小泉のモットーを実現し、お客様に満足いただける地域No.1の材料店を目指します」

近隣のホームセンターやライバル店にはない魅力を作

り上げることが大きな課題だと新井輝一主任は語る。

「私は、地域特性をしっかりと把握した商品群を含め、豊富な在庫をご用意することでお客様からの信頼を勝ち取っていきたく思います。店内では手早く買い物ができ、欲しい商品がすぐ見つかるディスプレイの工夫も多忙なお客様の来店率を上げる重要なポイントになると考えています」

プロストック戸田店、足立鹿浜店を経て、前橋店のオープニングスタッフとして赴任した星野聡主任。プロストックの売り上げベスト1位、2位店での経験を活かし、前橋店を躍進させることが自分の責務だと語る。

「私は戸田店、足立鹿浜店を経験していることもあり、新店舗である前橋店を盛り上げていきたいですね。お客様が求めるニーズを先取りし、必要なモノをしっかりと揃えるだけでなく、プロストックでは在庫品以外でもなんでも取り寄せることが可能ですので、お客様の困りごとをサポートできるように頑張っていきたいと思っています」



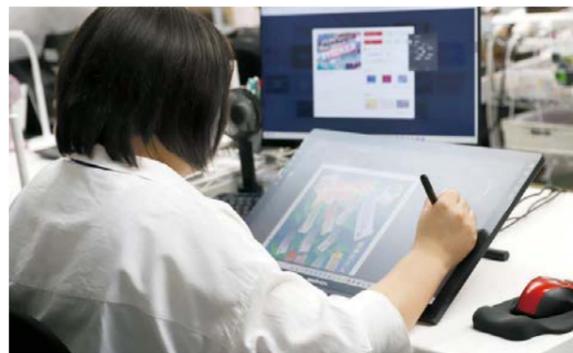
新井 輝一 主任

他社にない魅力的な商品を揃え 顧客満足度アップを図る

(株)セイホーコーポレーションが 小泉グループの一員となりました!



リフォーム業界に精通したスタッフが、
チラシ制作から印刷・折込まで
ワンストップで広告制作を担う



萩原 健司 代表取締役社長 高川 義昭 本部長

株式会社セイホーコーポレーション
千葉県柏市旭町1-2-8 ネト第三ビル9F

広告ツールで建築業界の発展に貢献する

2025年3月31日から小泉の一員としてスタートを切った株式会社セイホーコーポレーション。千葉県柏市を拠点に日本全国のリフォーム事業者や外壁塗装事業者を対象としたリーフレットや折込チラシなどを手掛け、今後は小泉のネットワークを活かすことで更なる飛躍を目指す。まずは萩原健司代表取締役社長に話を聞く。

「小泉の一員となったセイホーコーポレーションですが、その業務はリフォーム事業者や外壁塗装事業者をターゲットとした広告制作が主な業務になります。クライアントは今までに延べ700社を超える企業様とお付き合いをさせていただいています。今後は自社で開拓したお客様に加え、小泉のネットワークを利用してより多くの企業へとアピールしていきます。そのためには各営業担当が小泉グループとしてPR用のチラシが制作できる

メリットを理解してもらうことが重要です。資材だけでなく利益向上を目的とした広告制作が小泉グループとして提供できるのは効果的な営業ツールになるはずですよ」
現場を仕切る高川義昭本部長は、お客様のニーズに合わせた市場のニーズに対応することが重要だと語る。

「私たちセイホーコーポレーションは全国各地のお客様を対象に、折込チラシやDMなど、紙をベースとした広告ツールを提供しています。しかし、これからは市場のニーズに合わせた動画制作やデジタルサイネージ、SNS戦略など多様性にマッチした新たなコンテンツへとシフトすることも重要になる。当社では長い歴史の中で蓄積した日本各地域の商圈データがあり、そのデータを活かした『情報』の提供にも注力していきたいですね。また、今年の秋からコロナ禍により休止していた全国のクライアントを対象としたセミナーを復活させ、有益な情報を提供すると共に同業種のネットワークを提供することで建築業界の発展に貢献していきます」

KOIZUMI
showroom
with **KOHLER**





ニューヨークの高級コンドミニアムを彷彿とさせる KOHLERとのコラボによる 体験型ラグジュアリーショールーム誕生!!

株式会社小泉は、南青山ショールームを全面改装し、『KOIZUMI showroom with KOHLER』としてリニューアルオープンしました。日常から一歩離れた上質な暮らしを五感で体感できる体験型のラグジュアリーショールームとして新たに生まれ変わっています。

現代の多様なライフスタイルやニーズに対応するため、展示製品を全面的に刷新しました。今回のリニューアルでは、アメリカの老舗ブランドであるKOHLER社のキッチン、日本国内における独占販売権のもとで展示しているほか、小泉オーダーメイドキッチンや小泉プライベートブランド「MURO」によるオーダーメイドユニットバス・サウナなども展示されています。

KOHLER社は水栓金具や洗面ボウルなどにおいて世界的な評価を受けている、水まわり分野の歴史ある企業です。ショールームには同ブランドのキッチンが3セット導入されており、優れた品質と洗練されたデザイン性を兼ね備えた製品群は、日本国内でも高い需要が見込まれています。

リニューアル後のショールームには「展示コーナー」と「体験コーナー」の2つのセクションが設けられており、キッチン、洗面化粧台、ユニットバス・サウナとい

った水まわり製品をトータルで提案することが可能です。空間演出は小泉グループの株式会社STUMP森田プロデューサーが手がけており、自然と都市、伝統と革新が共存する独自の世界観が表現され、来場者に驚きと感動を届ける空間づくりが目指されています。

『KOIZUMI showroom with KOHLER』では、住宅やホテル空間の基盤となるKOHLER社製のキッチン、洗面、ワードローブ、水栓、バスタブのほか、顧客の要望に応じた小泉のフルオーダーメイド製品（キッチン・バス・サウナ）も展示されています。製品単体ではなく、空間全体を通して上質なライフスタイルを体感できるショールームとして注目を集めています。



KOIZUMI showroom with KOHLER
 住所 東京都港区南青山4-24-1
 FAVEUR
 MINAMIAOYAMA 1F
 営業時間 10:00~16:00
 休館日 土日祝日
 (完全予約制)
 電話番号 03-6451-1473

リニューアルオープンを記念してセレモニーを開催!!



多くの主賓・来賓を迎えて行われたオープンセレモニーでは、長坂社長やデザイナーの森田氏、クリストファーキム氏がリニューアルの経緯や新ショールームの魅力について語りました。また、KOHLER社からはトマソン氏とキャシー氏が、新たなショールームへの期待を述べました。

2025年7月8日、南青山ショールームのリニューアルを記念し、オープンセレモニーが開催されました。当日は、ラグジュアリーな空間へと生まれ変わったショールームに、KOHLER社のトマソン氏、キャシー氏、常熟ジェシー氏、宮田氏をはじめ、多くの来賓の方々がご来場。セレモニーは株式会社小泉の長坂社長による挨拶に始まり、主賓・来賓のご挨拶と続きました。また、今回の空間デザインを手がけた森田氏と、オリジナルキッチンを担当したクリストファーキム氏が登壇し、それぞれコンセプトやデザインに込めた想いを語りました。セレモニー後にはショールームの内覧も実施され、KOHLER社の上質な水栓や、小泉オリジナルのキッチンなどを実際に体感いただく機会となりました。

この
工場が
凄**い!**

株式会社KVK

本社工場

岐阜県加茂郡富加町高畑字稻荷641番地

鑄造から組立まで一貫生産 物流部門や本社機能を併せもつ 最も重要な生産拠点!

一貫生産体制の要 本社機能を備えた工場

1939年に愛知県名古屋市で北村鑄造所として創業し、日本国内における給水栓、給排水金具、継手などの設計・製造・販売を手掛けるKVK。現在は岐阜県に本社を置き、敷地内には同社の要となる本社工場を併設している。今回はKVKの本社工場へとお伺いし、その生産能力や取り組みについてお話を聞く。

—KVKにおける本社工場の役割を教えてください。

現在、国内には本社工場と飛騨古川工場があり、中国工場（2拠点）とフィリピン工場の計5工場が稼働しています。そのなかでも本社工場は重要な役割を担っており、鑄造工程から最終工程の組み立てまで水栓金具の一

貫生産を行っています。また、同じ敷地内には営業部門と研究開発部門、品質保証部門を含めた本社機能を有し、市場のニーズに合わせた商品開発を進めています。

—どのような製品、または部品を製造しているのでしょうか。

本社工場では浴室で使用するサーモスタット式シャワー水栓、キッチンや洗面台で使用するシングルレバー混合水栓を主力商品として製造しています。水栓本体は鑄物から製造しており、樹脂成型品や黄銅棒材からの切削部品まで数多くの部材を製作しています。

—本社工場の特徴、他工場とは異なる優位性を教えてください。

生産機能から出荷機能までを有しているため、受注か



2008年より操業を開始した本社工場は、2018年より営業部門や研究開発部門、品質保証部門を含む本社機能が移行された。



工場棟の屋根に太陽光パネルを設置し、本社工場で使用される電力のおよそ10%をまかなっている。



熱を廃棄せず利用することで高いエネルギー効率を実現し、省エネ効果を高めるコージェネレーションシステムを設置。

ら発送までのリードタイムが短いことが大きなメリットです。生産方式として必要なモノを必要に応じて生産する「かんぱん方式」を採用し、無駄な在庫を抱えることなく出荷できることも大きな特徴と言えるでしょう。また、同工場では24時間の稼働を目指した自動化も進めています。

—製品作りに対してどのような取り組みを行っているのでしょうか。

「後工程はお客様」という考え方で、次の工程に対して不具合品を流さないように自工程完結を目指した生産を行っています。部品加工では全数寸法を測定し、異常時にはラインを自動停止させて速やかに対応しています。組立ラインでは部品欠品防止のために必要数部品を並べて生産終了時に残っていないかを確認する「定数管理」

を徹底し、1ケース毎に品質を保証する取り組みを遂行しています。今後は品質のチェック方法を「人」から「機械」へと移行し、ヒューマンエラーを減らす取り組みにも着手していきます。

—製品精度を向上させ、常に高品質な製品を提供する秘訣はなんですか？

前述の通り生産部門と品質部門が同居しているため、生産ラインを定期的に検査し、問題が発生した場合には互いが協力し合い速やかに対応することが可能です。万が一不具合が発生した場合には重点管理品目として把握し、改善を行うと共に歩留まりを良くする活動を行っています。組立ラインでは各ライン長が作業者とコミュニケーションを取りながら「作業・部品供給のしやすさ」を考慮したオリジナルの作業台を構築するなど、日々、

この工場が凄い!

KVK本社工場の生産工程



本社工場では、水栓本体を鋳造から製造している。品質を維持するため、職人の手で一つ一つ型に流し込んでいく（写真①）。機械加工の工程では、鋳造された水栓本体が自動で加工・研磨される（写真②）。めっきの工程では製品に合わせ、金属めっきや樹脂めっきが施される（写真③）。組立工程では製品の組み立てだけでなく、検査、梱包までを1チームで行っている（写真④⑤）。本社工場内に物流機能を有しており、製造した商品を直接、全国各地や海外へ出荷することができる（写真⑥）。

細かな改善を積み重ねることで製品精度の向上、品質の均一化を図っています。

——環境への配慮や社会貢献について教えてください。

2023年からソーラー発電システムおよび太陽光発電の稼働を開始しました。熱を廃棄せずに利用することで高いエネルギー効率を実現させ、省エネ効果の向上と二酸化炭素排出削減に貢献しています。当社の生産系排水は処理装置を通すことで無害化され、排水基準を遵守したうえで放流しています。私たちKVKは"水に

関わる企業"として地域の水環境を守ることも大きな役割であると考えています。

——施工店、およびエンドユーザーに向けたメッセージをお願いします。

KVKは1939年の創業以来「使いやすく、心地よい水まわり商品」の提供を続けてきました。今後もお客様の満足度向上と共にKVKブランドを強化し、水まわりをプロデュースするリーディングカンパニーを目指していきます。

"家一軒まるごと水まわり"をプロデュースするリーディングカンパニー 株式会社KVK

株式会社 KVK は、水栓金具の開発・設計・製造・販売を行う専門メーカーです。単機能水栓から始まり、現在ではサーモスタット式水栓などの高付加価値製品や配管設備である配管継手など、温水が使用されている場面において KVK の技術が多数使用されています。

KVKの製品



株式会社KVK

創業 1939年2月
代表 代表取締役社長 末松 正幸
資本金 28億5,400万円
事業内容 水栓金具、継手・排水金具、水栓部品の開発設計・製造・販売
従業員数 1,189名(連結)
URL <https://www.kvk.co.jp/>

(人物左) 株式会社KVK
取締役 生産本部長兼
本社工場長兼KPS推進室長

加藤 浩二 氏

(人物右) 株式会社KVK
生産管理部 部長

足立 純一 氏



この工場が凄い!

株式会社KVK本社工場編

2025 小泉サマーセール

いずみ会

合同研修会

2025年 10月28日(火)～11月1日(土)

本年のいずみ会連合会主催の「いずみ会合同研修会」はグランドニッコー東京 台場において10月28日より11月1日まで5日間にわたって開催されます。ご期待ください。

研修
会場

グランドニッコー東京 台場



グランドニッコー東京 台場 外観

ベイエリアの素晴らしい景観を望む、東京ウォーターフロントに位置するリゾートホテル。ニッコー・ホテルズ・インターナショナルの最上級ブランド「グランドニッコー」として、上質な空間で、五感を解き放つ心地よさを体感できます。

講演会

マシンガンズ滝沢と考える 未来をつなぐごみとの向き合い方

講師

たきざわ しゅういち
滝沢 秀一 氏

マシンガンズ (太田プロダクション)

Profile

お笑い芸人、ごみ清掃員、一般社団法人ごみプロジェクト代表理事。

1976年、東京都出身。1998年に西堀 亮とお笑いコンビ「マシンガンズ」を結成。「THE MANZAI」2012、2014年認定漫才師。2023年「THE SECOND～漫才トーナメント」準優勝。

2012年より芸人の傍ら、ゴミ収集会社で清掃員として勤務。現在、ゴミ収集時に見えてくる「社会世相」「食品ロス問題」「環境問題」などを自身の体験をもとにSNSや執筆、講演会などで発信している。2020年、環境省サステナビリティ広報大使に任命。

著書に「このゴミは収集できません」(白夜書房)、マンガ「ゴミ清掃員の日常」(講談社)など。

税務・会計
相談会

株式会社小泉 顧問の税理士、公認会計士の諸先生による「経営全般及び税務・会計相談会」を設け、皆様のご相談をお受けいたします。



圧倒的歌唱力を持つ2人によるスペシャルコンサート！
心揺さぶる歌声は必聴です！

松崎 しげる & 小柳 ゆき

第一部

Special Concert at KOIZUMI



松崎しげる プロフィール

1949年11月19日生まれ 1970年デビュー
1977年「愛のメモリー」で日本レコード大賞歌唱賞受賞。
国内外、数々の音楽祭で受賞の実績を持つ実力派であり、
圧倒的な人気を誇る「愛のメモリー」は、
リリースから50年近く経つ現在でも広く愛され、
日本国内はもちろん海外のライブでも新しいファンを獲得。
YouTubeの再生回数は現在も伸び続けている。
数多くのステージをこなし「ディナーショーキング」の異名をとる一方、
「噂の刑事トミーとマツ」の主演など、俳優としても出演し、
ドラマ・CM・バラエティ・ミュージカルなど幅広く活躍している。
また、2015年に色黒を評価され日本記念日協会から9月6日（クロ）が松崎しげるの日として認定された。
その後、9月6日10年連続で松崎主催Fes「黒フェス～白黒歌合戦」を開催。
「黒フェス2024」もソールドアウトとなり、大成功を収めた。

小柳ゆき プロフィール

1999年「あなたのキスを数えましょう～You were mine～」でデビュー。
同曲は45週連続チャートインするロングヒットを記録。
2ndオリジナルアルバム「EXPANSION」はミリオンセラーを記録。
オリジナル作品に加え、カバー作品でもチャート1位を記録し注目を集めた。
近年はオーケストラと共演する等、ライブを中心に活動の幅を広げ、新たな魅力を
開花させ進化し続けている。
デビュー 20周年には、デビュー曲を手掛けた中崎英也氏との20年ぶりのタッグが
実現し「Prelude」をリリース。
2020年には13年ぶりとなるオリジナルアルバム「SPHERE～球宇宙～」をリリース。
2022年には19年ぶりのカバーアルバム「RARE TASTY」をリリースし、Eveの「廻
廻奇譚」やOfficial 髭男dismの「Cry Baby」などの楽曲から、浅川マキの「朝日楼」
という長年愛される名曲達をカバーし、YouTubeでも話題に。
2023年9月15日には自身作詞/作曲/プロデュースのデジタルシングル「BREAK
THROUGH」をリリース。
2024年9月より25周年を迎える。

「いずみ会合同研修会」最多出演！
ヒット曲満載でお贈りするLive Show！

前川 清

第二部

Live Show at KOIZUMI



前川清 プロフィール

1969年に、内山田洋とクール・ファイブのヴォーカルとして『長崎は今日も雨だった』でデビュー。その年の日本レコード大賞新人賞を受賞し、NHK紅白歌合戦にも出場を果たす。
その後リリースした『そして、神戸』『中の島ブルース』『東京砂漠』などが大ヒット。1987年よりソロ活動を開始し、『花の時・愛の時』『男と女の破片』のヒットを飛ばす。2002年には福山雅治プロデュースによる「ひまわり」を発売。2017年のリリース曲は加山雄三作曲「嘘よ」。KBCのレギュラー番組「前川清の笑顔まんてんタビ好き」では着実に視聴率を伸ばし人気番組として現在放送中。また、長崎県では特殊詐欺等被害防止広報大使に就任しており、詐欺が大幅に減少したという実績も。2024年でデビュー 55周年を迎え、活躍の場を広げている。

いずみ会主催

第46回いずみ会 チャリティー大抽選会

恒例のいずみ会チャリティー抽選会も46回を迎え、
お陰さまで社会に根ざした活動になり、
各方面から多大な評価をいただいております。
今年も、皆様のご協力をお願い申し上げます。



enjoy!!



2025 小泉サマーセール

優待旅行



have a nice trip!!

Aコース —オーストラリア—

温暖気候の島「タスマニア」と 都会の中の自然を楽しむ「シドニー」8日間の旅

ご旅行期間 / 2025年11月11日(火)~11月18日(火)



日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	11/11(火)	羽田空港	QF-060	19:30頃 22:00	羽田空港集合 空路、シドニーへ 【機内泊】	朝:× 昼:× 夕:機内食
②	11/12(水)	シドニー ホバート	QF-1505 専用車	午前 午後 午後	シドニー到着 乗継、タスマニアへ向かいます タスマニア(ホバート)に到着、ホテルへ向かいます ホテル到着、チェックイン 【CROWNE PLAZA HOBART泊】	朝:機内食 昼:× 夕:レストラン
③	11/13(木)	タスマニア島	専用車	終日	タスマニア島観光へご案内いたします (調整中:ポロンワイルドドライブ、マウントフィールド国立公園、ラッセルフォールなど) ※11/14の内容と入れ替わる場合があります、又観光箇所は調整中となります 【CROWNE PLAZA HOBART泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
④	11/14(金)	タスマニア島	専用車	終日	タスマニア島観光へご案内いたします (調整中:ポート・アーサー、オーストラリアの囚人遺跡群など) ※11/13の内容と入れ替わる場合があります、又観光箇所は調整中となります 【CROWNE PLAZA HOBART泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
⑤	11/15(土)	ホバート シドニー	専用車 QF-1504 専用車	朝 11:25 13:25 夕刻	空港へ向かいます 空路、シドニーへ向かいます シドニー到着 シドニー市内観光へご案内いたします(ハーバーブリッジ、ミセス・マックオーリーズ・ポイント、ロックスエリアなど) ホテル到着 【Amora Hotel Jamison sydney泊】	朝:ホテル 昼:調整中 夕:レストラン
⑥	11/16(日)	シドニー	専用車	朝 午後	ブルーマウンテンズ観光へご案内 (エコポイント、シーニックワールド) シドニー動物園などへご案内いたします 【Amora Hotel Jamison sydney泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:クルーズ
⑦	11/17(月)	シドニー	専用車 (ご夕食時)	終日	自由行動となります ※オプションツアーの設定などを行う予定です 【Amora Hotel Jamison sydney泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:ホテル
⑧	11/18(火)	シドニー 羽田空港	専用車 QF-059	朝 12:00 20:00	空港へ向かいます 空路、羽田へ 羽田空港到着	朝:ホテル 昼:機内食 夕:機内食

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。

Bコース —タイ—

アンダマン海の真珠「プーケット」と エキゾチックな国際都市「バンコク」6日間の旅

ご旅行期間 / 1班 2025年11月4日(火)~11月9日(日)、2班 2025年11月12日(水)~11月17日(月)



日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	1班:11/4(火) 2班:11/12(水)	羽田空港 バンコク プーケット	TG-683 TG-221 専用車	10:35 15:40/18:30 20:00 夜	空路、バンコクへ バンコク到着、乗継、空路 プーケットへ 到着後、ホテルへご案内 ホテル到着 【DIAMOND CLIEF RESORT AND SPA泊】	朝:× 昼:機内食 夕:軽食
②	1班:11/5(水) 2班:11/13(木)	プーケット ピビ島 プーケット	専用車	終日	ピビ島へご案内いたします 映画のロケ地となった楽園の島を思う存分お楽しみください ホテル到着 【DIAMOND CLIEF RESORT AND SPA泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
③	1班:11/6(木) 2班:11/14(金)	プーケット		終日	ビーチリゾートにてゆったりとご自由にお過ごしください ※オプションツアーを設定いたします 【DIAMOND CLIEF RESORT AND SPA泊】	朝:ホテル 昼:× 夕:レストラン
④	1班:11/7(金) 2班:11/15(土)	プーケット バンコク	専用車 TG-204 専用車	朝 10:25 11:55 午後	空港へ向かいます 空路、バンコクへ向かいます 到着後、昼食へご案内いたします 昼食後、観光へご案内(王宮、エメラルド寺院、涅槃寺など) ホテル到着 【SOFITEL BANGKOK SUKHUMVIT泊】	朝:BOX 昼:レストラン 夕:レストラン
⑤	1班:11/8(土) 2班:11/16(日)	バンコク	専用車	午前 午後	アユタヤ遺跡の観光へご案内いたします(ワットプラシーサンベット、ワットマハタートなど) 昼食(ビュッフェ)後、自由行動となります 【SOFITEL BANGKOK SUKHUMVIT泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:ホテル
⑥	1班:11/9(日) 2班:11/17(月)	バンコク 羽田空港	専用車 TG-660	午前 14:20 22:00	自由行動となります 空港へ向かいます 空路、羽田へ向かいます 羽田空港到着	朝:ホテル 昼:機内食 夕:×

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。

Cコース —韓国—

歴史と食を堪能! 「韓国」3日間の旅

ご旅行期間 / 1班 2025年11月7日(金)~11月9日(日)、2班 2025年11月8日(土)~11月10日(月)

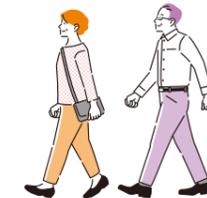


日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	1班:11/7(金) 2班:11/8(土)	羽田空港 金浦空港 ソウル	JAL-091 専用車	6:00頃 8:20 10:55	羽田空港集合 空路、金浦空港へ向かいます 金浦空港(ソウル)到着 ご昼食へご案内 市内観光へご案内 (世界遺産・昌徳宮、青瓦台<車窓>、南大門市場、免税店など) ホテルへ到着 1班:ホテル周辺レストランにて(サムギョブサル+冷麺) 2班:1班との合同パーティー 【仁川/INSPIRE Entertainment Resort泊】	朝:機内食 昼:レストラン (カルビタン) 夕:○ ※詳細は左記
②	1班:11/8(土) 2班:11/9(日)	ソウル 各地		終日	自由行動となります オプションツアーを設定いたします 【夕食】 1班:2班との合同パーティー 2班:ホテル周辺レストランにて(サムギョブサル+冷麺) 【仁川/INSPIRE Entertainment Resort泊】	朝:ホテル 昼:× 夕:○ ※詳細は左記
③	1班:11/9(日) 2班:11/10(月)	ソウル 金浦空港 羽田空港	専用車 JAL-094	昼前まで 午前 19:40 21:45	自由行動となります 昼食へご案内いたします 昼食後、景福宮、キムチ店へご案内 空港へご案内いたします 羽田へ向かいます 羽田空港到着	朝:ホテル 昼:レストラン (ブルコギ2人前) 夕:機内食

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。



1DAY TRIP



Tokyo, Fuchu #東京都・府中市



東京競馬場
YAEZAKURA / PIXTA (ピクスタ)

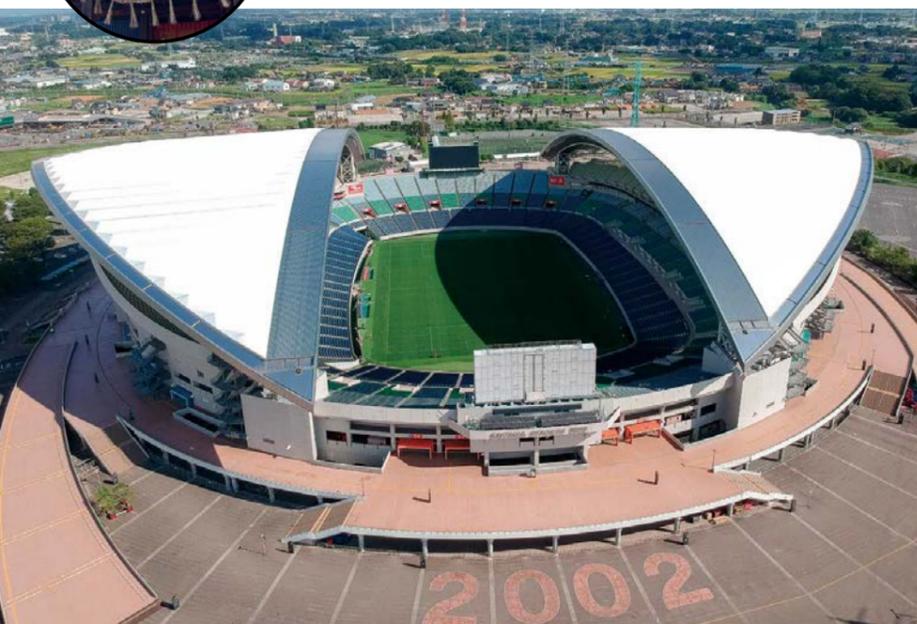


大國魂神社
gandhi / PIXTA (ピクスタ)

府中市は、多摩地域の中心に位置する歴史と自然が調和した街です。大國魂神社をはじめとする伝統ある文化財や、府中の森公園、郷土の森博物館など自然と触れ合えるスポットが充実。東京競馬場では迫力あるレース観戦も楽しめます。新宿から電車で約30分とアクセスも良好で、都市の便利さと穏やかな暮らしやすさを兼ね備えたエリアです。



Saitama, Saitama, Midori #埼玉県・さいたま市緑区



埼玉スタジアム2002
K@zuTa / PIXTA (ピクスタ)



氷川女神社
CAN CAN / PIXTA (ピクスタ)

さいたま市緑区は、豊かな自然と歴史遺産が魅力の街です。日本最古の閘門式運河「見沼通船堀」や、開放的な大崎公園ではピクニックが楽しめます。浦和くらしの博物館民家園では江戸時代の民家や古代蓮を見学でき、周辺ではいちご狩りやブルーベリー狩りも人気。埼玉スタジアム2002ではサッカー観戦も可能で、自然と文化、スポーツが融合したエリアです。



小泉の営業所のある街を散歩しました。

Kanagawa, Chigasaki #神奈川県・茅ヶ崎市



茅ヶ崎市美術館
suko / PIXTA (ピクスタ)

茅ヶ崎市は、湘南海岸に広がる美しいビーチとサーフカルチャーが魅力です。「サザンビーチちがさき」では夕日が鮮やかに海を彩り、ゆったりした時間が流れます。市内にはおしゃれなカフェや海辺のレストランが点在し、新鮮な海の幸や地元グルメを堪能。歴史ある茅ヶ崎里山公園で自然散策も楽しみ、癒しとアクティビティが両立するエリアです。



茅ヶ崎海岸
masy / PIXTA (ピクスタ)



Gunma, Maebashi #群馬県・前橋市



前橋公園 臨江閣
RKM / PIXTA (ピクスタ)

前橋市は、赤城山や利根川の雄大な自然に囲まれた、歴史と文化が息づく街です。楽歩堂前橋公園や敷島公園では四季折々の花々が彩り、散策やピクニックにぴったり。前橋文学館や萩原朔太郎記念館で学びの旅も楽しめます。温泉地の四万や伊香保へのアクセスも良好で、都会の賑わいと静かな田園風景、豊かな温泉文化が融合するエリアです。



群馬県庁展望ホール眺望
とんとん / PIXTA (ピクスタ)

小泉グループ・サービスネットワーク

令和7年7月末日現在

	事業所	住所	電話	FAX	
(株)小泉	本社	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2511(代)	03(3393)1240	
	第一仕入センター	〒184-0013 東京都小金井市前原町5-1-18	042(316)1565(代)	042(401)2655	
	第二仕入センター	〒337-0004 埼玉県さいたま市見沼区卸町1-54	048(878)9910(代)	048(878)9920	
	第三仕入センター	〒252-1136 神奈川県鎌倉市寺尾西1-17-20	0467(71)3511(代)	0467(71)3512	
	物流センター	〒340-0003 埼玉県草加市稲荷4-21-4	048(932)2111(代)	048(932)2112	
	電材推進室	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2514(代)	03(3393)2522	
	商品開発部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 イズミアネックスビル8階	03(3393)2575(代)	03(3392)2175	
	金属事業部	〒101-0047 東京都千代田区内神田1-9-10 キムラビル5階	03(5281)7110(代)	03(5281)0066	
	環境事業部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2538(代)	03(3393)2540	
	住宅設備事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル4階	03(3393)3611(代)	03(3393)3619	
	エンジニアリング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル5階	03(3393)2525(代)	03(3393)2534	
	南青山ショールーム	〒107-0062 東京都港区南青山4-24-1 FAVEUR MINAMIAOYAMA1階	03(6451)1473(代)	03(6451)1474	
	(株)小泉東北	東北本社	〒983-0035 宮城県仙台市宮城野区日の出町3-3-15	022(352)4651(代)	022(352)4652
		郡山営業所	〒963-8041 福島県郡山市富田町愛宕前4-7-1	024(952)1211(代)	024(952)0596
会津営業所		〒965-0003 福島県会津若松市一箕町大字八幡字北滝沢237-5	0242(32)9811(代)	0242(32)9388	
石巻営業所		〒986-0853 宮城県石巻市門脇青葉東9-3	0225(25)7445(代)	0225(25)7284	
仙台南営業所		〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(797)7081(代)	022(797)8867	
福島営業所		〒960-1107 福島県福島市上島渡字田中内東8-1	024(572)3699(代)	024(572)3665	
(株)小泉中央		中央本社	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 2階	03(5986)2171(代)	03(5986)2175
		城西営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18	03(5397)8881(代)	03(5397)8886
		練馬営業所	〒179-0076 東京都練馬区土支田1-18-13	03(3995)2711(代)	03(3904)5220
		世田谷営業所	〒157-0077 東京都世田谷区鎌田3-13-6	03(6410)9271(代)	03(6410)9272
	城南営業所	〒146-0085 東京都大田区久が原5-2-3	03(3755)0351(代)	03(3755)3690	
	足立営業所	〒121-0836 東京都足立区入谷7-9-4	03(3857)4411(代)	03(3857)4013	
	城北営業所	〒114-0003 東京都北区豊島2-18-7	03(4212)6351(代)	03(4212)6352	
	城東営業所	〒173-0002 東京都江戸川区谷内2-15-13	03(5243)2511(代)	03(5243)2519	
	板橋営業所	〒133-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 1階	03(5964)6140(代)	03(5964)6149	
	(株)小泉多摩	多摩本社	〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22	042(348)8811(代)	042(348)8822
八王子営業所		〒192-0063 東京都八王子市元横山町1-24-22	042(644)2251(代)	042(646)7178	
府中営業所		〒183-0025 東京都府中市矢崎町4-10-3	042(368)8261(代)	042(368)8262	
清瀬営業所		〒204-0002 東京都清瀬市旭が丘1-253-1	042(493)5111(代)	042(494)1355	
青梅営業所		〒198-0032 東京都青梅市野上町4-5-2	0428(23)2550(代)	0428(23)2553	
立川営業所		〒190-0031 東京都立川市砂川町3-1-4	042(537)2101(代)	042(537)2823	
町田営業所		〒195-0063 東京都町田市野津田町1852	042(736)6661(代)	042(736)6660	
三鷹営業所		〒181-0004 東京都三鷹市新川6-6-7	0422(68)0161(代)	0422(68)0162	
昭島営業所		〒196-0031 東京都昭島市福島町2-30-2	042(500)8871(代)	042(542)5770	
(株)小泉東関東		東関東本社	〒300-0061 茨城県土浦市並木3-9-5	029(821)9151(代)	029(824)5447
	宇都宮営業所	〒321-0906 栃木県宇都宮市中久保2-5-6	028(689)3113(代)	028(689)3009	
	船橋営業所	〒273-0034 千葉県船橋市二子町581	047(332)1101(代)	047(332)1108	
	千葉営業所	〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(264)1131(代)	043(264)1564	
	勝田営業所	〒312-0062 茨城県ひたちなか市高場1608-83	029(274)7555(代)	029(274)8051	
	柏営業所	〒277-0923 千葉県柏市塚崎969	04(7191)2171(代)	04(7191)8140	
	木更津営業所	〒292-0806 千葉県木更津市請西東6-2-3	0438(37)1101(代)	0438(37)1201	
	那須営業所	〒324-0037 栃木県大田原市上石11882-27	0287(29)3211(代)	0287(29)3218	
	成田営業所	〒286-0211 千葉県富里市御料1005-7	0476(92)0810(代)	0476(92)1375	
	流山営業所	〒270-0137 千葉県流山市市野谷26-1	04(7158)8100(代)	04(7158)8151	
(株)小泉北関東	北関東本社	〒373-0818 群馬県太田市小舞木町250	049(224)4611(代)	049(224)5619	
	大宮営業所	〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋2-603	048(623)6311(代)	048(622)5106	
	狭小営業所	〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町4-14-11	027(210)6131(代)	027(225)0005	
	狭山営業所	〒350-1322 埼玉県狭山市下広瀬756-5	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
	小川営業所	〒355-0311 埼玉県比企郡小川町高谷2653-6	0493(72)2305(代)	0493(72)4642	
	本庄営業所	〒367-0022 埼玉県本庄市日の出4-16-47	0495(24)2660(代)	0495(21)4933	
	秩父営業所	〒368-0002 埼玉県秩父市栃谷10-2	0494(24)2011(代)	0494(24)2108	
	坂戸営業所	〒350-0237 埼玉県坂戸市浅野野2-8-1	049(283)2144(代)	049(283)7128	
	春日部営業所	〒344-0122 埼玉県春日部市下柳555-1	048(797)5505(代)	048(797)5605	
	久喜営業所	〒346-0029 埼玉県久喜市江面1570-1	0480(22)3443(代)	0480(22)7001	
(株)小泉中部	諏訪営業所	〒392-0015 長野県諏訪市中洲字舟舟4436-1	0266(58)5373(代)	0266(58)5379	
	富士吉田営業所	〒403-0006 山梨県富士吉田市新屋1-8-81	0555(22)6600(代)	0555(22)6606	
	佐久営業所	〒385-0011 長野県佐久市大字猿久保588-4	0267(68)5333(代)	0267(68)5238	
	甲府西営業所	〒400-0308 山梨県南アルプス市山寺1077-1	055(284)6631(代)	055(284)6638	
	長野営業所	〒388-8006 長野県長野市篠ノ井御幣川1881-1	026(293)8833(代)	026(293)8840	
	上田営業所	〒386-0005 長野県上田市大字古里693-4	0268(26)8030(代)	0268(26)8033	
	伊那営業所	〒396-0041 長野県伊那市西箕輪7135-2	0265(71)6600(代)	0265(71)6650	
	松本営業所	〒399-8204 長野県安曇野市豊科高家2287-66	0263(73)9775(代)	0263(73)9774	
	長野北営業所	〒389-1104 長野県長野市豊野町浅野1812	026(219)2853(代)	026(219)2854	

	事業所	住所	電話	FAX	
(株)小泉神奈川	神奈川本社	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34	045(542)5772(代)	045(542)5779	
	神奈川第二営業部	〒221-0056 神奈川県横浜市神奈川区金港町6-6 横浜みなと第一生命ビル5F	045(577)9325(代)	045(577)9326	
	横浜西営業所	〒227-0043 神奈川県横浜市青葉区藤が丘1-17-12	045(973)5741(代)	045(973)6818	
	大船営業所	〒247-0061 神奈川県鎌倉市3-4-9	0467(43)1171(代)	0467(43)1175	
	泉営業所	〒245-0003 神奈川県横浜市泉区岡津町2415-1	045(815)1730(代)	045(815)1740	
	川崎北営業所	〒216-0013 神奈川県川崎市宮前区湖見台10-8	044(976)2311(代)	044(976)2432	
	川崎南営業所	〒210-0851 神奈川県川崎市川崎区浜町2-12-13	044(322)4331(代)	044(322)7355	
	港南営業所	〒235-0041 神奈川県横浜市磯子区栗木1-30-10	045(775)2424(代)	045(775)2331	
	横浜須賀営業所	〒238-0032 神奈川県横浜須賀野平2-57-42	046(850)6794(代)	046(850)6796	
	旭営業所	〒241-0031 神奈川県横浜市旭区今宿西町222-10	045(958)2051(代)	045(953)1501	
(株)小泉相模	相模本社	〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(222)1735(代)	046(224)7395	
	相模特販営業所	〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(294)2230(代)	046(294)2225	
	相模原営業所	〒252-0241 神奈川県相模原市中央区横山台1-21-9	042(755)5211(代)	042(758)3574	
	相模台営業所	〒252-0001 神奈川県座間市相模が丘6-38-10	046(256)2281(代)	046(254)4911	
	相模西営業所	〒258-0029 神奈川県足柄上郡開成町みなみ4-1-7	0465(20)5298(代)	0465(82)1236	
	平塚営業所	〒254-0913 神奈川県平塚市万田1-22-20	0463(35)6488(代)	0463(35)4820	
	藤沢営業所	〒252-0815 神奈川県藤沢市石川4-28-17	0466(89)4061(代)	0466(88)0220	
	茅ヶ崎営業所	〒253-0084 神奈川県茅ヶ崎市円蔵2415	0467(82)9200(代)	0467(82)9355	
	(株)小泉東海	東海本社	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(202)7200(代)	054(202)7288
		沼津営業所	〒410-0022 静岡県沼津市大岡2473-1	055(922)5300(代)	055(922)5388
富士営業所		〒419-0201 静岡県富士市厚原139-2	0545(71)6211(代)	0545(71)8594	
藤枝営業所		〒426-0003 静岡県藤枝市下当間680	054(644)6811(代)	054(644)6841	
清水営業所		〒424-0056 静岡県静岡市清水区半左衛門新田81-1	054(347)7060(代)	054(347)7066	
御殿場営業所		〒412-0045 静岡県御殿場市川島田126-1	0550(84)7090(代)	0550(84)7096	
富士宮営業所		〒418-0001 静岡県富士宮市万野原新田3162-2	0544(25)1160(代)	0544(25)1170	
浜松営業所		〒435-0016 静岡県浜松市中央区和田町765-1	053(468)5123(代)	053(468)5700	
掛川営業所		〒436-0043 静岡県掛川市大池2899-1	0537(21)6552(代)	0537(21)6553	
(株)小泉		本社営業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル2階	03(3393)1266(代)	03(3393)1272
	総合電材(株)	本社	〒123-0841 東京都足立区西新井5-36-8	03(3855)5671(代)	03(3855)5674
	静岡出張所	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(654)2225(代)	054(654)2226	
(株)住建	仙台出張所	〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(784)1566(代)	022(784)1567	
	本社	〒399-0702 長野県塩尻市広丘野村1935	0263(31)3229(代)	0263(31)3574	
	上田営業所	〒386-0152 長野県上田市大屋231-11	0268(36)2000(代)	0268(36)2277	
城北厨房(株)	プロストック	〒640-8024 和歌山県和歌山市元寺町4-32	073(427)5145(代)	073(428)3260	
	仙台南店	〒982-0003 宮城県仙台市太白区郡山5-16-3	022(248)5220(代)	022(248)5224	
	仙台中野店	〒983-0013 宮城県仙台市宮城野区中野4-10-7	022(388)7393(代)	022(786)5261	
	仙台北店	〒981-3117 宮城県仙台市泉区市名坂字沖102-8	022(771)5663(代)	022(771)5667	
	太田店	〒373-0852 群馬県太田市新井町377-20	0276(56)9666(代)	0276(47)9155	
	前橋店	〒371-0841 群馬県前橋市石倉町1-4-2	027(289)0945(代)	027(289)0946	
	戸田店	〒335-0031 埼玉県戸田市美女木8-1-7	048(449)0977(代)	048(449)0978	
	入間店	〒358-0022 埼玉県入間市扇町屋5-7-17	04(2941)5016(代)	04(2941)5017	
	川越店	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	049(277)4954(代)	049(277)4955	
	さいたま上尾店	〒331-0811 埼玉県さいたま市北区吉野町2-223-3	048(657)8701(代)	048(657)8702	
(株)ジャパンエコロジ	朝霞店	〒351-0012 埼玉県朝霞市栄町5-8-24	048(423)3751(代)	048(423)3752	
	三郷店	〒341-0005 埼玉県三郷市彦川戸1-313-1	048(949)6137(代)	048(949)6138	
	足立鹿浜店	〒123-0864 東京都足立区鹿浜2-2-4	03(5838)0194(代)	03(5838)0195	
	東大和店	〒207-0032 東京都東大和市蔵敷3-865-1	042(516)0516(代)	042(516)0517	
	東久留米店	〒203-0054 東京都東久留米市中央町2-1-37	042(420)4103(代)	042(420)4104	
	府中店	〒183-0001 東京都府中市浅間町2-14-1	042(319)0961(代)	042(319)0962	
	足立保木間店	〒121-0064 東京都足立区保木間4-4-10	03(5851)9835(代)	03(5851)9836	
	本厚木店	〒243-0014 神奈川県厚木市旭町3-3-21	046(220)0106(代)	046(220)0107	
	相模原店	〒252-0132 神奈川県相模原市緑区橋本台1-18-2	042(775)6115(代)	042(775)6116	
	横浜戸塚店	〒245-0065 神奈川県横浜市戸塚区東俣野町961-20	045(858)1181(代)	045(858)1182	
(株)リフォームプラザ小泉	横浜中山店	〒226-0013 神奈川県横浜市緑区寺山町653-5	045(530)0080(代)	045(530)0615	
	藤沢店	〒252-0813 神奈川県藤沢市亀井野3-1-4	0466(47)8155(代)	0466(47)8151	
	川崎店	〒210-0847 神奈川県川崎市川崎区浅田2-18-1	044(200)4627(代)	044(200)4628	
	柏店	〒277-0853 千葉県柏市吉野沢3-7	04(7148)4109(代)	04(7148)4108	
	千葉稲毛店	〒263-0051 千葉県千葉市稲毛区園生町448-3	043(441)5901(代)	043(441)5902	
	千葉市川店	〒272-0015 千葉県市川市鬼高1-12-14	047(312)6921(代)	047(312)6922	
	野田店	〒278-0026 千葉県野田市花井282-1	04(7157)0185(代)	04(7157)0186	
	プロストックベトナムコーポレーション	171 Nguyen Dinh Chinh, Ward11, Phu Nhuan District, HCMC, VIETNAM	+84-28-3514-6898	+84-28-3514-6901	
	プロストック見積ナビセンター	〒210-0847 神奈川県川崎市川崎区浅田2-18-1 川崎店内	0570-026-431		
	(株)ジャパンエコロジ	いずみテクノス(株)	本社	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 イズミアネックスビル5階	03(6915)1447(代)
横浜営業所		〒167-0043 東京都杉並区荻窪2-19-17	03(5335)7601(代)	03(5335)7611	
埼玉営業所		〒226-0021 神奈川県横浜市緑区北八朔町1103-1	045(934)2761(代)	045(934)5589	
千葉営業所		〒350-1105 埼玉県川越市今成2-41-1	049(224)7801(代)	049(223)0301	
千葉営業所		〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(266)2537(代)	043(266)2538	
(株)リフォームプラザ小泉		荻窪店	〒167-0032 東京都杉並区天沼3-8-1 いずみビル	03(3393)2521(代)	03(3391)3884
		立川店	〒190-0023 東京都立川市柴崎町3-13-7	03(3391)3881(代)	03(3391)3884
		埼玉店	〒352-0001 埼玉県新座市東北2-19-16 サンルーフ新座	042(526)2531(代)	042(526)2538
		浦和営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西4-11-25	048(470)0400(代)	048(487)0100
		浦和営業所	〒336-0918 埼玉県さいたま市緑区松木2-8-9	03(3391)7221(代)	03(3391)7222
(株)クリンテック小泉	小泉商事(株)	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2700(代)	03(3393)1251	
	(株)田無タワー	〒188-0014 東京都西東京市芝久保町5-8-2	042(467)1187(代)	042(469)5071	
	(株)有田ユニテム	〒369-0131 埼玉県鴻巣市袋1076-3	048(549)2611(代)	0	