

IZUMI

2024・夏季号



IZUMI

夏季号 2024年8月1日発行(年4回発行) 通巻283号

発行 株式会社小泉 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2F 〒167-10051

人・街・未来へ



特集Ⅰ ▶ ビジネス最前線インタビュー

特集Ⅱ ▶ この工場が凄い!

Vol. 283



CONTENTS

IZUMI

2024・夏季号

Vol.283

OPINION

4 キーパーソンインタビュー

「楽から楽しいへ」をキーワードに、
「家の外の快適」や「楽しむ時間の創出」を目指す

株式会社 コロナ 塩田 清貴 氏

TOPIC

6 令和6年度「いずみ会会長会」「いずみ会連合会役員総会」

8 株式会社小泉 令和6年 経営概況説明会

SPECIAL FEATURE 1

10 特集Ⅰ ビジネス最前線インタビュー

12 地元で暮らす人たちのライフラインを守る

有限会社 木村設備工業 木村 隆 氏

16 「万が一の災害時でも建物被害を抑える家」を 目指しエンドユーザーに対処する

株式会社 神野工務店 神野 直孝 氏

20 地元と密着し知名度を高め 失敗を恐れず前向きな姿勢で挑む

株式会社 小泉北関東本社

21 基幹商品となる管材をさらに強化し 広大なエリアで新規顧客開拓を目指す

株式会社 小泉多摩 立川営業所

22 お客様が求めるニーズを理解し 営業所員一丸で新たな顧客を開拓

株式会社 小泉中央 城北営業所

23 顧客満足度をさらに向上させて 県内でナンバー1の座を目指す

株式会社 小泉 プロストック相模原店

SPECIAL FEATURE 2

24 特集Ⅱ この工場が凄い！

タカラスタンダード株式会社 三島工場(第一工場)

OTHERS

28 2024小泉サマーセール いずみ会 合同研修会

32 2024小泉サマーセール 優待旅行

34 小泉グループ・サービスネットワーク

株式会社コロナ
常務取締役 上席執行役員 営業本部長・住設営業部長

塩田 清貴 氏



「楽から楽しいへ」をキーワードに、 「家の外の快適」や「楽しむ時間の創出」を目指す

昭和12年（1937年）、自宅裏に10坪ほどの工場を建て、石油コンロの製造を開始したコロナですが、現在は暖房事業、空調事業、給湯事業、アクアエア事業等々暮らしに密着した製品を手掛け、多くの人に支持されるブランドへと成長を遂げることができました。

ここ数年、感染症拡大の影響により消費者のマインドは大きな変化を遂げ、5類感染症へと移行した今も耐久消費財への消費が向かず、当社製品にとっては厳しい環境が続いております。建材・住宅価格の高騰もあり、新設住宅の着工戸数は前年割れの推移でしたが、今年4月からは前年比プラスとなり若干ではありますが明るい兆しが見え始めています。主力商品であるエコキュートの販売台数も回復基調にあり、今後は買い替えを含めた需要が伸びていくものと考えています。

しかし、エネルギー価格や原材料の高騰は私たちにとっては逆風であり、その中で戦うために生産性の向上やコストリダクション、経費削減などに取り組みましたが、吸収しきれなかった分に関しては心苦しいことではありますが販売価格の改定を行わざるを得ませんでした。エネルギー価格の高騰は今後も物流、配送等にも影響を与えると考えられ、適切な在庫管理や効率的な配送体制など、より一層の工夫と努力を続けていきたいと思っております。

これまでは生活に関わる不便や不満を解消し「暮らしを楽にする」製品を提供していましたが、**2026年までの中期経営戦略として「快適の進化・暮らしの質向上」を掲げ、既存の「暮らしを楽にする」と言うスローガンに加えて「楽から楽しいへ」をキーワードに「家の外の快適」や「楽しむ時間の創出」を目指します。**その一環としてアウトドアを意識した新たなブランド「OUTFIELD」を立ち上げました。また、空調、家電機器、住宅設備では家事負担の軽減による暮らしの質向上を目指し、お手入れの簡単な加湿器や衣類乾燥除湿機、システムバス

と連動し自動で浴槽の洗浄と閉栓を行う「おそうじエコネット」機能を搭載したエコキュートなど、多様化するライフスタイルをサポートする製品をご提供していきます。

私たちコロナは**今年の4月から「GXリーグ[※]」へと参画し、カーボンニュートラルの実現に向けて取り組みを始めました。**スコープ1、2では「2030年度にスコープ1、2温室効果ガス排出量40%削減」、「2050年までにスコープ1、2温室効果ガス排出量ゼロ」を目標に設定しています。当社は空調、暖房、給湯といったエネルギーを使用する機器の提供をしておりますので、それらを使用する際のCO₂排出量の削減（スコープ3の削減）が重要となり、**エコキュートやヒートポンプ冷暖房などの環境配慮機器の構成比率を高めるほか、ロードマップに基づいた製品の環境性能向上に注力することで家庭内のエネルギー使用の削減に貢献していきます。**

当社の製品は暮らしに欠かせないインフラであり、その需要は底堅いと考えておりますが、**エネルギーの消費量が少なく、CO₂の排出量が少ない製品が選ばれる流れはより加速していくはず**です。また、ZEHの普及拡大に伴う**太陽光発電の搭載も増加し、その受け皿としてエコキュートの存在感がさらに高まると期待をしております。**地球環境を守り、快適な暮らしを応援することも私たちが担うべき役割であり責務であると考えています。

脱炭素社会の実現に向けた活動のなかで、補助金の有効活用は大きな課題であり、その申請サポートを行っている小泉様は大きな味方であり、私たちにとって大切なパートナーです。今後も共に成長を遂げ、住宅業界の発展に貢献していければと考えています。

当社の提供する空調、暖房、給湯機器は暮らしを支えるインフラであり、コロナは小泉様と共にお客様である販売店様、施工業者様の皆様に選ばれるメーカーとして、今後もより良い製品開発に邁進して参ります。

(※2050年カーボンニュートラル実現と社会変革を見据えて、GX(グリーントランスフォーメーション)への挑戦を行い、現在および未来社会における持続的な成長実現を目指す企業が同様の取組を行う企業群を官・学と共に協働する場)



令和6年度

「いずみ会会長会」 「いずみ会連合会役員総会」開催

昨年度の事業報告と収支報告、今年度の「いずみ会」の活動方針について説明が行われました。

- 1 株式会社小泉 代表取締役社長 長坂 剛
- 2 いずみ会連合会会長 宮本管機株式会社 代表取締役 宮本 誠一様
- 3 いずみ会連合会副会長 株式会社上杉設備 代表取締役 上杉 貴志 様

- 4 いずみ会連合会副会長 岡村設備工業株式会社 代表取締役 岡村 崇 様
- 5 TOTO株式会社 代表取締役 副社長執行役員 白川 敬 様
- 6 いずみ会連合会副会長 サンキ設備工業株式会社 会長 西山 富美雄 様

- 7 いずみ会会長会
- 8 いずみ会連合会役員総会
- 9 ととのえ親方 松尾 大 様 (プロサウナー)
- 10 いずみ会連合会会計監事 株式会社新興設備 代表取締役 中村 猛 様

- 11 いずみ会連合会会計監事 有限会社サイトー冷熱 代表取締役 齊藤 均 様
- 12 13 いずみ会連合会懇親会
- 14 株式会社小泉北関東 代表取締役社長 小川名 隆弘

いずみ会会長会

令和6年4月11日(木) 12時00分より、新宿・京王プラザホテル エミネンスホールにて「令和6年度いずみ会会長会」が開催されました。冒頭に、いずみ会連合会の役員ならびに地区いずみ会の新会長、株式会社小泉幹部役員の紹介がありました。次に、いずみ会連合会会長・宮本誠一様(宮本管機株式会社 代表取締役)の挨拶、小泉グループを代表して株式会社小泉・長坂剛代表取締役社長の挨拶がありました。令和6年度いずみ会会長会は盛会のうちに終了いたしました。

いずみ会連合会役員総会

令和6年4月11日(木) 午後1時30分より、新宿・京王プラザホテル コンコードボールルームにて「令和6年度いずみ会連合会役員総会」が開催されました。同総会は、いずみ会連合会副会長・上杉貴志様(株式会社上杉設備 代表取締役)の開会の辞、いずみ会連合会会長・宮本誠一様(宮本管機株式会社 代表取締役)の挨拶から始まりました。続いて議長選出が行われ、いずみ会連合会会長・宮本誠一様を選出されました。議事審議に入り、令和5年度

事業経過報告及び収支報告、令和5年度チャリティー抽選会実施報告及び収支報告が行われ、監査報告ではいずみ会連合会会計監事の中村猛様(株式会社新興設備 代表取締役)、齊藤均様(有限会社サイトー冷熱 代表取締役)より報告があり、それぞれについて承認されました。その後、令和6年度事業計画案及び収支予算案、チャリティー抽選会実施計画案についての説明が行われ、満場一致で承認されました。議事終了後、来賓として出席いただいたTOTO株式会社 代表取締役 副社長執行役員・白川敬様より御祝辞を賜り、引き続き株式会社小泉・長坂剛代表取締役社長

より、出席されたいずみ会の会員の皆様方への日頃のご愛顧に対する御礼の言葉と共に、本年度の経営方針が説明されました。その後、午後2時45分より、サウナブームの火付け役である「ととのえ親方」こと、松尾大様(プロサウナー)により「サウナ×ビジネスの可能性」と題した記念講演が行われました。講演終了後は、同ホテルにて懇親会が開かれ、いずみ会連合会副会長の岡村崇様(岡村設備工業株式会社 代表取締役)の挨拶から始まり、午後6時にすべて滞りなく終了いたしました。

株式会社小泉

「令和6年 経営概況説明会」

開催



株式会社小泉は、7月2日（火）新宿・京王プラザホテルにおいて、令和6年経営概況説明会を開催した。

はじめに、長坂剛 代表取締役社長から、昨年度の決算及び事業報告と、今年度の基本方針について説明がなされた。その後、来賓のTOTO株式会社 取締役 常務執行役員 北崎武彦様、株式会社みずほ銀行 執行役員 エリア長 尾上哲也様からご挨拶をいただき、五島剛洋 専務取締役 経営管理本部長の閉会の辞で締め括られた。

令和6年3月期決算及び事業報告

昨年度は、混沌とする世界情勢や急激な円安、物価高騰、人手不足など先行きの不透明感が強まった1年だった。

当社業績については、売上高は前年比4.5%増だったものの、年度前半は物資高騰による価格転嫁が間に合わなかったことや全社社員旅行を実施したことによる特殊要因があったことで減益となった。海外部門を含めたグループ全体では増収増益へと着地したが、「社内外の要因により経営環境が厳しい年だった」と長坂社長は振り返る。ただ、「今年度は収益改善の成果がすでに出ていることや、減益の要因がなくなることで見通しは明るい」と続けた。

今年度の基本方針を発表

今年度の基本方針について、昨年度に引き続き、新規顧客の開拓、ならびに「ROE向上＝効率的に働き、成果を残すこと」を最大の経営課題として推進するとした。

これらの経営課題に対応するため「K-Mobileのアプリ化」「プライベートブランド商品」事業の邁進、海外事業の拡大、“新規開拓プロジェクト”などを重点推進施策とすることを表明。

小泉独自のITツールとなる「K-Mobile」は昨年度にアプリ化を実現。スマートフォンなどから24時間、商品の発注や購入履歴・納期の確認などができるほか、「K-Mobile見積連携システム」や「キャッシュレス引取サービス」も利用可能で小泉はもちろん、お客様からも業務効率化が促進したと好評をいただいている。こうした「K-Mobile」に加入したからこそできるサービスを当社の武器とし、これまで以上に推し進めていくと述べた。

「K-Mobile」の戦力化に続き重点推進施策として挙げたのがプライベートブランド商品の拡大。洗面化粧台・手洗器等の水まわりブランド「sani+」、オーダーメイドユニットバスブランド「MURO」、またユニットバス

とサウナを合体させた「MURO SAUNA」とプライベートブランドの最新商品の展開を推し進めることを説明した。

また効率化の取り組みを推進する事例として、“SPA見積分析”や“ポータルスケジュール”などITツールを活用。併せて埼玉県草加市に設けた物流センターを拡大運用することで配送の効率化も進めていると続けた。

さらに近年、とくに深刻化している人材獲得の推進・育成をさらに強化することも発表。“マッチング人財紹介制度”、“入社祝い金制度”、“ウェルカムバック制度”などを活用し人材獲得を目指すとともに、各種研修の強化や業務マイスター制度を最適化することで社員の質を高め自己完結力や即応力を高めることを目指すとした。

その他の施策・事業について

今年度の増収増益を目指すための施策とともに語られたのが、新規開拓であり優良得意先の強化。「新規開拓プロジェクト」については、ターゲット先の明確化や計画的な訪問プランを行使し進捗管理を進め、今年度は目標となる新規開拓店数を6,000店と定めている。

また小泉の大きな武器となっている補助金申請サポ

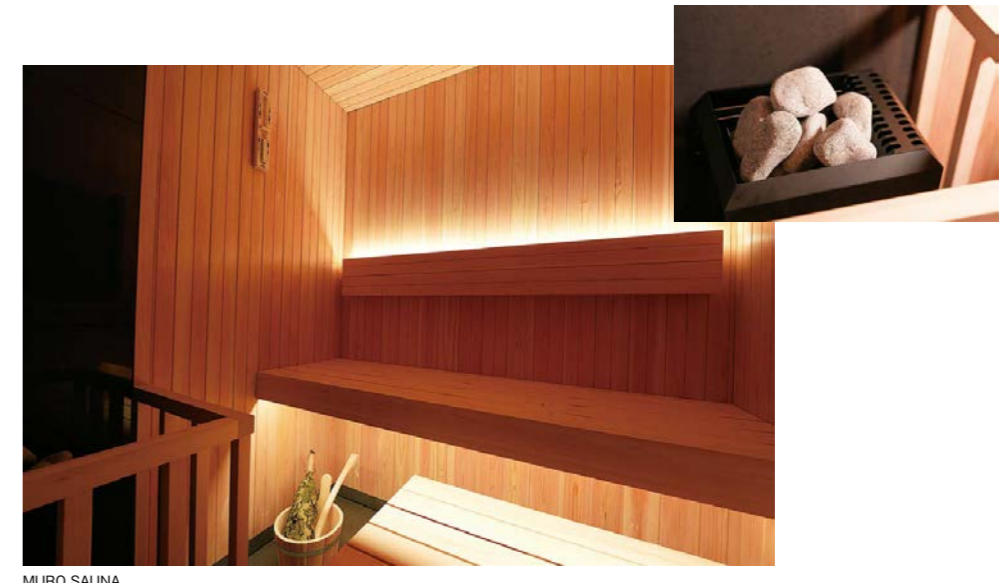
ートに関わる「住宅省エネ2024キャンペーン」の経過も発表。6月末時点で“こどもエコすまいる支援事業”が約184件、“先進的窓リノベ事業”が約100件と昨年度実績（292件）に比べやや落ち込んでいることに対し、“給湯省エネ事業”は前年比510%増となる310件となっていると述べた。

引き続き2025年度に開設・移転を予定している営業所について発表。なかでもプロストックについては、前橋店、町田店、練馬大泉店、八王子店が2025年に新設され、現在25店舗のうちほぼすべての店舗が黒字化を実現。売上・来店数ともに好調なことを踏まえ事業拡大を加速させていくと話した。

また海外事業についてもベトナム関連を中心に過去最高の売上高を計上。今後も重要なセグメントとして位置付け、さらなる業容拡大に努めるとの表明があった。

最後に長坂社長は「海外部門の拡大が続いていますが、それらは国内部門がベースとなる。今年度は外部要因に左右されにくい、しっかりとした足腰を作りながら経営基盤を確立し、増収増益を図ってまいります」と宣言し、説明を締め括った。

今年度基本方針



INTERVIEW

ビジネス最前線インタビュー



#01



#02



#03



#04



#05



#06



有限会社 木村設備工業

地元暮らし人たちの
ライフラインを守る



#01 INTERVIEW



水耕栽培を行う企業とタッグを組み 新たな農業のカタチをサポートする

神奈川県足柄上郡に拠点を構える「木村設備工業」は、地元で根付いた給排水設備工事店として半世紀以上の歴史を持つ。代表取締役の木村隆氏は「地元で暮らす人たちのライフラインを守るのが私たちの役割です」と語る。

「私たち木村設備工業は約50年にわたり、給排水工事を担って来ました。小田原市、平塚市、秦野市、南足柄市、そして拠点を置く足柄上郡をエリアとし、特に地元である大井町とは災害復興のための協定を結び、被災時には地元で暮らす人たちの支援を行っています。仕事の内容としては公共工事として学校や病院の給排水インフラ工事、道路の本管入れ替えなどのほか、一般家庭の漏水、給排水工事なども行っています。また、最近では水耕栽培を行う農家での配管施工なども手掛け、昨年は『グッドファーム大井』様とタッグを組み、新たな農業のカタチをサポートする取り組みも行っています」

木村社長は後継者問題により弱体化する水道工事業界をサポートし、人々が安心して暮らせる環境を構築していくという。

「今、私たちの業界は後継者不足、従事者の不足という大きな悩みを抱え、周囲の事業者のなかには廃業や縮小化が進みつつあります。そんな環境のなかで私たちができることは事業者たちと連携を取り、互いにサポートし合うことです。人手が足りないから仕事を断るのではなく、困っている人がいるのであれば水道工事を手掛ける会社が連携を取って対応していく。会社間の垣根やプライドを捨て、問題解決を考えることが『人々の暮らしを

守る』ためには必要になる。そして、今後は新たな労働力を確保し、新たな時代に対応していくことも大きな課題だと感じています。給排水を含め『水』は重要なインフラであり、しっかりと守っていく。それこそが安心へとつながり、人々の暮らしを支えることになるのです」

木村設備工業と小泉の関係は先代社長の頃から始まり、現在へと至る。

「小泉さんとは長いお付き合いですね。私の父である先代社長が起業した時からですから、もう50年になります。全国規模で展開し、何でも揃う小泉さんがビジネスパートナーであることは心強く、安心して仕事を遂行するためには欠かせない存在になっています。2年半前に杉森さんが担当となり、社員たちとも打ち解け合って良い関係を築いています。杉森さんは積極的に顔を出してくれるのですが、担当が変わった時は新型コロナウイルスが蔓延していたこともあり、マスクを外せるようになった最近、素顔を知りました。これからも小泉さんとはよい関係を続けていきたいですね」



有限会社 木村設備工業
神奈川県足柄上郡大井町上大井 956

#01

後継者問題により弱体化する
水道工事業界をサポートし、
安心して暮らせる環境を構築する



有限会社 木村設備工業
代表取締役 木村 隆 氏

私たち木村設備工業は5名の社員と7社の協力会社で構成されています。神奈川の県西部に暮らす人たちの生活を守ることが私たちの仕事であり、これからも安心して暮らせるインフラをしっかりと整備していきます。



株式会社 小泉相模
相模西営業所 主任 杉森康紀

木村設備工業様の担当になってから2年半ほどですが、私にとって社長の存在はとても大きく、常にお手本です。仕事への熱意、状況を把握する広い視野など見習うべきものばかりです。これからも誠心誠意、頑張っていきます。



株式会社 グッドファーム
代表取締役 川田俊介 氏



株式会社 神野工務店

「万が一の災害時でも建物被害を抑える家」を
目指しエンドユーザーに対処する

#02



#02

不動産事業への参入を 中長期的な目標として目指す

千葉県柏市、松戸市、白井市、印西市など、東葛地域を商圏に持つ株式会社 神野工務店は戸建注文住宅、リフォーム、リノベーションを得意とし、多くのお客様から高い評価を得ている。代表取締役である神野直孝社長は「万が一の場合でも建物被害を出さない家作り」をモットーにして、エンドユーザーに対処する。

「千葉県松戸市から白井市に拠点を移してから23年ほどになりますが、父親である先代から数えれば半世紀以上にわたって地域に密着した工務店として活動を続けています。現在は東葛地域を中心に戸建注文住宅を提供していますが、手掛ける地域を広げない理由は『トラブルが起きた時に30分以内に駆けつけることができる場所』と決めているからです。私たちの『仕事は家を建てたら終わり』ではなく、お客様の生活基盤である『家』をサポートし続けていくことが重要だと考えています。私たち神野工務店では高機能住宅として『高気密』、『高断熱』、『高耐震』を誇るTRETTIOをメインに扱い、お客様におすすめしています。確かに初期投資としては金額が上がりますが、省エネ設計の家はコストパフォーマンスに優れ、長い目で見れば光熱費の差額で償却することができるのです。そして、快適な生活を過ごしながらも安全かつ安心というメリットもあり、お客様に対して理解していただけるようお話をさせていただいています。私たちが提供する住宅は『万が一の場合でも建物被害を出さない家』であること。家を買う行為は一生に何度もない特別なことですから、安全と安心に配慮することも私たち

が担うべき重要な役割だと考えています」

神野社長は中長期的な目標として不動産事業への参入を目指している。

「今後の展開として不動産事業にも参入していきたいですね。自分たちの展示場を作り、多くのお客様に神野工務店の仕事を見ていただく。私たちが目指す住宅の魅力をアピールすると共に多くのお客様に提供するのが私たちの夢であり目標になっています」

神野工務店と小泉との関係は深く、仕事を遂行する上で絶対に欠かせない存在だと神野社長は語る。

「柏営業所の高橋所長が営業マン時代、神野工務店の担当でした。レスポンスの良さ、実直な人柄は私たちにとって強力なサポーターであり、小泉さんへの信頼は絶大なものになったのです。現在は三澤主任が新たな担当として頑張ってくれていますが、前向きな姿勢は仕事をすすんで大きな存在になっています」



株式会社 神野工務店
千葉県白井市根 1780-116

お客様の生活基盤である 『家』をサポートし続けていく ことが重要だと考える



株式会社 神野工務店
代表取締役社長 神野直孝 氏

日本の住宅に対する省エネ基準は決して高いとはいえません。私たち神野工務店では世界基準の家を目指し、お客様に対する啓蒙活動を行っています。これからも「安心して暮らせる快適な家」、「家族を守る安全な家」を提供していきたいですね。



株式会社 小泉東関東
柏営業所 主任 三澤昌之

人に優しく、仕事に厳しい神野社長は私のお手本であり、目指すべき存在。その人柄により良い人材が集まり仕事が良い方向へと向かっていく不思議な力を感じます。今後は自分自身を成長させ、より強くサポートできるよう頑張ります。





藤田 哲平 主任



ライバル他社にはない武器が 新規顧客獲得の鍵となる

立川市を中心に八王子市、武蔵村山市、東大和市、国立市、国分寺市など広大なエリアを商圏に持つ小泉多摩立川営業所。今年の3月から所長に就任し、新たなスタートを切った小林拓真所長に同営業所が向かうべき方向性について話を聞いた。

「現在、立川営業所として既存顧客への訪問頻度を上げるとともに、新たな核となる新規顧客の開拓も積極的に行っています。『管材の小泉』と呼ばれているように、管材の強化は小泉の基幹商品であり、重要なアプローチとしてすべての社員に再指導しています」

営業の要として期待される鷹野大輝主任は小泉ならではの武器を利用することが大切だと語る。

「小泉にはライバル他社とは違った武器が数多く存在し、営業職であるからにはその武器を使わない手はあり

ません。リストアップした会社を訪問し、新規顧客の獲得へとつなげていく。その時にキャッシュレス決済が可能なK-Mobileや補助金の申請サポートを提案するなど、利益につながるアイテムを上手に利用することが重要だと考えています。また、立川営業所には7人の営業職が在籍していますが、独自のライングループを作り、互いに情報を共有し合いながら活動を行っています」

立川営業所に配属されたばかりの岩倉早未さんは秋からの営業職を目指し、仕事に取り組んでいる。

「私は建築関係の仕事に興味があり小泉に入社しました。今は事務職として業務の把握に努めていますが、今年の秋には営業職としてデビューできるよう頑張っています。事務職での経験はとても貴重な時間であり、伝票のなかで発注の多い商品があれば倉庫で商品を手にとって名前や用途を覚えるように心掛けています。また、カタログやメーカーに掲載されている製品動画を確認したり、勉強会への参加にも積極的に取り組んでいます」

(株)小泉多摩 立川営業所 東京都立川市砂川町 3-1-4

#04



小坂部 菜月 さん

地元と密着し知名度を高め
失敗を恐れず前向きな姿勢で挑む

#03

(株)小泉北関東本社 埼玉県川越市今成 2-41-1

補助金申請サポートを武器に 新規顧客獲得を目指す

埼玉県川越市に拠点を構える小泉北関東本社。総勢29名のスタッフを束ねる多田継之助所長は地元で密着し、より知名度を上げることが重要だと語る。

「地道に活動を続けることが重要です。営業活動は訪問頻度を上げて新規顧客の獲得を目指すと共に、配送の効率化を目的とした近隣営業所との連携、物流センターの利用などを積極的に行っています。そして失敗を恐れず、常に前向きな姿勢で仕事に臨むことを指導しています」

営業のホープとして期待される藤田哲平主任は、補助金の申請サポートを大きな武器に新規顧客の獲得を目指す。

「個人的な目標として今期は10社の新規顧客獲得を目指しています。目標を達成するために飛び込み営業を積極的に行い、ライバル会社との差別化として小泉の武器である補助金の申請サポートを全面に押し出すよう心掛

けています。お客様に納得していただくためには自分自身が補助金の仕組みをしっかりと理解し、メリットをアピールしなくてはなりません。そのため、週一で開催される勉強会への積極的な参加や資料を調べての自主勉強を行い、現在は『子育てエコホーム支援事業』についての知識を身に付けるべく奮闘中です」

入社3年目の小坂部菜月さんは事務職として自分自身のスキルアップを目標に掲げる。

「お客様からの問い合わせや質問に対し、迅速かつ確実に対応するための商品知識向上は欠かせません。分からない商品があればカタログやHPで調べ、その使い方を先輩やメーカーから教えてもらって自分の知識として蓄積していく。現在はブラザー・シスター制度として後輩の指導を行っていますが、人に教えることは自分の復習になり、自分の成長にも大きく役立っています。また、今年は業務マイスターのバッジを獲得することも大きな目標です」



岩倉 早未 さん



基幹商品となる管材をさらに強化し
広大なエリアで新規顧客開拓を目指す



鷹野 大輝 主任



お客様が求めるニーズを理解し
営業所員一丸で新たな顧客を開拓

濱田 夏帆 さん

#05

(株)小泉中央 城北営業所

東京都北区豊島 2-18-7

自所が持つ総合力を武器に お客様の立場に合わせて提案

昨年の12月、北区昭和田から豊島へと移転を果たし、新たな拠点としてスタートを切った小泉中央 城北営業所。総勢19名のスタッフを率いる深澤正晃所長はお客様のニーズを深く理解することが重要だと語る。

「新たな拠点としてスタートした城北営業所ですが、敷地面積が広がった分だけ在庫量を増やすのではなく、お客様が求める商品を揃えることが重要だと感じています。そのためにはお客様の求めていることをしっかりと聞き出すコミュニケーション能力が必要であり、新たな顧客を開拓する際にも大きな武器になると指導しています。今後は営業所員が一丸となり小泉中央 城北営業所として地域ナンバー1を目指します」

入社5年目の小島葵主任は小泉中央が持つ総合力を武器に新規顧客の獲得を目指す。

「小泉中央には独自の営業支援チームがあり、補助金申請のサポートを行っています。既存の管材を強化することは勿論ですが、今後は補助金申請のサポートを武器に新たな顧客開拓に臨んでいきます。そして、お客様と向き合う時には一方的に提案を行うのではなく、悩みや困りごとを聞く耳を持つ。その上で何が必要なのか、どうサポートするのかを考えるようにし、常にお客様の立場に合わせて提案できる営業マンを目指します」

事務職として手腕を振るう濱田夏帆さんは自分の中にルールを決め、接客に努めているという。

「経理や発注業務、電話や来店対応も担当しています。お客様からの発注の際、分からないことがあれば徹底的に調べ、自分の中にある知識の引き出しに入れるのがマイ・ルール。倉庫での品出しでは営業スタッフにどのような使う部品かを聞き、納得した上でお客様と向き合うよう心掛けています。今年は業務マイスターのランクアップに挑戦し、自分の成長を確かめたいと思っています」

市場調査など常にアンテナを張り 顧客を飽きさせない店作りを心掛ける

神奈川県中央部を縦断する国道129号線沿いに拠点を構えるプロストック相模原店は都心へのアクセスもよく、多くの利用客に愛される人気店である。総勢14名のスタッフを束ねる大島忠店長は管材と共に空調、電気設備関係のアイテムを強化することで新規顧客の獲得を目指すと言う。

「ご来店いただくお客様に対しより便利に使っていただくためにはニーズに沿ったアイテムを揃えることが重要です。そのためには接客時にお声掛けをし、何気ない会話の中からニーズを探していくようスタッフを指導しています。今後は顧客満足度をさらに向上させ、将来的には神奈川県内でナンバー1の座を獲得します」

小泉歴8年目の永堀裕基店長代理はSNSやYouTubeを利用し、プロストックの認知向上に奔走する。

「私はプロストック足立鹿浜店、朝霞店で経験を積み、現在の相模原店へと異動して来ました。各店舗には独自の魅力があり、現在は店長代理としてそれぞれの長所を取り入れた店作りを目指しています。接客対応、商品の陳列、季節に合わせたアイテムの強化、マーケットのサーチなど常にアンテナを張り、飽きさせない店作りを心掛けています。また、私は企画担当としてYouTubeやX(旧Twitter)、職人さん.comなどのプラットフォームを利用し、認知度の向上を行っています」

入社21年目の佐藤真佐子係長は小泉多摩から異動し、新たな環境でのスタートを切った。

「昨年の9月に小泉多摩から異動し、接客業に挑戦することになりました。事務仕事から接客という大きな変化に戸惑っているのが現状ですが、とてもやりがいのある仕事だと感じています。今後は商品知識を向上させ、お客様から頼られる存在を目指します。最近、フォークリフトの資格を取得し、商品の搬入にも挑戦しています」

(株)小泉 プロストック相模原店

神奈川県相模原市緑区橋本台 1-18-2

#06



佐藤 真佐子 係長



永堀 裕基 店長代理

顧客満足度をさらに向上させて
県内でナンバー1の座を目指す

この工場が凄いい!

タカラスタANDARD株式会社 三島工場(第一工場)

静岡県三島市長伏163番地の3

先進技術に加え、熟練作業員の職人技で ユーザーニーズに応えるシステムバスを製造

112年に渡る歴史に裏打ちされた 高品位のホーロー技術でニーズに応える

1912(明治45)年、日本エナメル株式会社として大阪を拠点にスタートを切り、1945(昭和20)年には家庭用ホーロー鉄器製造を開始。1962(昭和37)年には世界初のホーローキッチンの開発に成功し、その後1971(昭和46)年にタカラスタANDARDへと社名を変更し現在に至る。

創設以来「ホーロー(琺瑯)」にこだわり常に研鑽を続けてきた同社は、高品位ホーローを武器に快適な水まわりを提案する住宅設備機器総合メーカーとして業界を

牽引し続けている。一世紀を超える112年という長い歴史のなかには数多くの出来事があり、今回クローズアップする三島工場第一、第二、長泉は1973年に創立されたシルバー工業をルーツとし、2012年にタカラスタANDARDと合併を果たす。現在はシルバー工業から受け継がれる精緻な加工技術を活かし、システムバスの部材製作部門として大きな役割を果たしている。

タカラスタANDARDは全国に15の工場を有し、そのなかでも三島第一工場と第二工場、長泉工場は同社が誇るシステムバスの部材加工を担う。工場では効率的な作業を目指したシステム化、機械化を進めながらも多くの作業員を確保し、オートメーションでは補えない手作業



三島工場は「第一」「第二」「長泉」と3つの工場で製品を製造。今回取材した第一工場では「キープクリーンフロア」など「ぴったりサイズシステムバス」をはじめとするシステムバスの生産を担当している。多様化するユーザーのニーズに対応し、高品質で信頼のおける製品を供給できる生産システムを備えているのが特長。



によりクオリティを追求している。主力商品であるシステムバスは独自の高品位ホーロー技術を用いて、他社とは異なる独自の路線を展開。定型のシステムバスのほか、ユーザーの住宅に合わせたオーダーメイドを可能としている。特定のピッチでサイズオーダー可能な「ぴったりサイズシステムバス」は機械化では対応しきれない部分を熟練の職人たちが手作業で行い、ユーザーが望むサイズのシステムバスを全国へと送り出す。このタカラスタANDARDならではの細やかな対応と、ガラス素材と金属の合理性・耐久性を融合させた高品位ホーロー製品は大量生産が可能なFRP素材とは異なる魅力を発揮し、多くのユーザーから支持されているのである。



タカラスタANDARD株式会社
三島工場 工場長

山上 俊行 氏

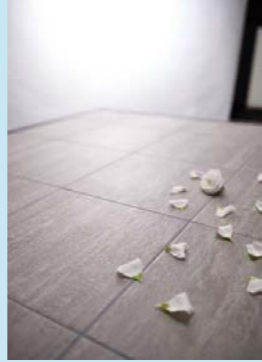


タカラスタANDARD株式会社
三島工場 生産課長

乾 英介 氏

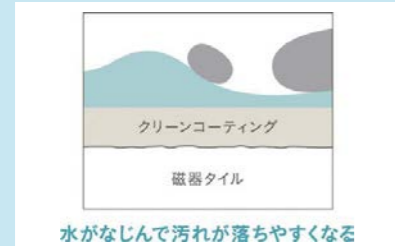
タカラスタンダード **キープクリーンフロア**

三島第一工場で生産される「キープクリーンフロア」とは汚れやカビの原因である傷がつきにくい浴室の床材（洗い場）。ユーザーのニーズに合わせ、清掃性や意匠性を向上させているなど多くの特長を備えています。



キープクリーンフロアの特長

① 汚れが落ちやすい



水がなじんで汚れが落ちやすくなる

表面にコーティングを施したことで、浴室の床に溜まりやすい皮脂汚れもキレイにお掃除できます。

② 風合いが美しい大判タイル



天然石をそのまま切り出したような印象を与える磁器タイルは、30cm角の大判サイズのものを使用。

③ めくもりが長続き



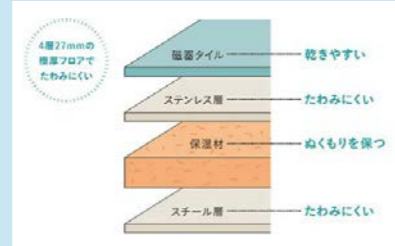
熱が伝わりやすい磁器でできたタイルは、お湯をかけるとすぐにあたまり、磁器タイルの下に挟んだ保温材が、床下からの冷えた空気をシャットアウトします。

④ 目地まで掃除しやすい



お手入れが行き届かず、カビなどが発生しやすい目地。幅や素材を見つめ直すことで、掃除しやすくなりました。

⑤ たわみにくい



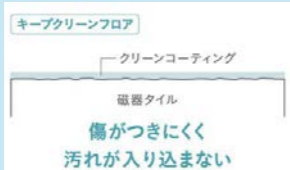
床鳴りの原因となる床の「たわみ」を防ぐ、4層構造を採用。車椅子を利用できるほどの頑丈さなので、長年安心して使えます。

⑥ 独自加工で濡れてもすべりにくい



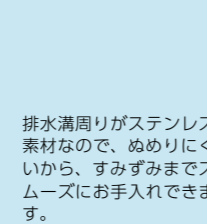
磁器タイル表面に凹凸加工を施すことで、日本建築学会の安全基準を上回る、すべりにくさを実現しました。

⑦ 傷つきにくい



硬いブラシで擦っても、風呂イを引かずとも傷つきにくい磁器タイルを採用。

⑧ ステンレス製排水口カバー



排水溝周りがステンレス素材なので、ぬめりにくから、すみずみまでスムーズにお手入れできます。

タカラスタンダードのシステムバスには技術者と職人の熱い魂が宿る！

今回、三島第一工場への見学というチャンスが与えられ、取材撮影として足を踏み入れた。11,748㎡を誇る広大な敷地にある第一工場はシルバー工業時代から稼働していることもあり、決して最新鋭の工場ではないものの整理整頓が行き届き効率の良い作業が進められていることが理解できた。工場内部にはオーダーに合わせて素材を切り出すファイバーレーザーカットや最新のタレットレーザー複合機、ステンレス素材を押し出すための200tから1500tまでの巨大なプレス機が立ち並び、

その様相はSF映画を思わせる迫力である。このプレス機はシステムバスに使用する浴槽底板や洗い場パンを製作するもので、圧力別に様々な加工が施されていた。また、それぞれのステンレス素材には二次元コードが刻印され、コードを読み込むことで必要なサイズや形状データに基づき自動的に作業が行えるよう工夫されている。プレス機で打ち抜かれた加工済みのステンレス部材は洗浄を行った後にウレタンやスチール板でサンドイッチされ、圧力をかけた状態で発泡ウレタンを注入。強度と断熱性を融合させた高い技術はオートメーションではなく、熟練の職人によって行われていた。そして、洗い場パンはタイルの接着工程へと運ばれ、

この工場が凄い！ 三島第一工場の生産工程



「キープクリーンフロア」製造はまず洗い場パンの成型からスタート。600tと1500tのプレス機2台（写真①）により「第1絞り」「第2絞り」と2回成型を行う平板の型押しを実施。その後、ファイバーレーザー加工機による切出し（トリム・ピアス/写真②）、細部の折曲げ（板金/写真③）と成型工程が続く。その後、洗い場パンは洗剤などで汚れを除去した後、ウレタンを注入（写真④）。保温性を高めるため注入される硬質発泡ウレタンは注入後金型内で発泡し成型される。続いて洗い場パンには別工程（写真⑤）で製造されたサイドピースを取り付けし（写真⑥）、床面加工が施される。「キープクリーンフロア」は一般的に取り付けられるFRPではなくタイルを使用しているのが特長。そのタイルは職人がそれぞれのサイズが異なる洗い場パンに合う大きさを素早く見積り材料を選択し目地材を埋め込んでいく（写真⑦）。3人の熟練作業員の手により目地材となるエポキシ樹脂を埋め込んでいくのだが、均等に樹脂をならし、乾く前によけいな材料を取り除くことはまさに職人技。この工程は機械ではできない。

タカラスタンダード株式会社

設立	1912年5月30日
代表	代表取締役社長 小森 大
資本金	263億5,600万円
事業内容	【総合住宅設備機器の製造・販売】 キッチン/浴室/洗面化粧台/トイレ 給湯器/ホーロー壁装材 など
従業員数	6,616名(2024年3月末現在)
URL	https://www.takara-standard.co.jp/



人物左：タカラスタンダード株式会社 東京支社 広域営業推進室 室長 西浦 健太氏
人物右：タカラスタンダード株式会社 東京支社 広域営業推進室 入江 七華氏

温度と湿度が管理された専用のブースで丁寧に貼り込まれる。この緻密な作業も専門の職人によって施工され、タイルの方向やカラーをオーダー通りに具現化。接着後は加熱ブースで強制乾燥を行い、最後の目地埋め作業も職人の手によって作業が施されていく。最終確認を終えた後、完成した部材は次の第二工場へと移送され完成を目指すのである。どんなに世の中が進化しようとも、人にしかできない技術が必要であるのなら最善を尽くす。多様性の時代に向けたタカラスタンダードのシステムバスには技術者と職人の熱い魂が宿っているのだ。今回の三島第一工場取材ではその思いを十分に感じる事ができた。

いずみ会

2024 小泉サマーセール

合同研修会

2024年 10月28日(月)～11月1日(金)

本年のいずみ会連合会主催の「いずみ会合同研修会」はヒルトン東京ベイにおいて10月28日より11月1日まで5日間にわたって開催されます。ご期待ください。

研修
会場

ヒルトン東京ベイ (千葉県浦安市舞浜)



ヒルトン東京ベイは、東京ディズニーリゾート®のオフィシャルホテルです。
都心からわずか30分という位置にありながら、海と空に囲まれたリゾートの雰囲気にあふれています。
ご家族、ご友人など、ご利用シーンに合わせて多彩な客室をご用意しており、
窓からは東京湾や東京ディズニーランド®、東京ディズニーシー®を一望できます。
※客室により眺望は異なります。

講演会

旬の野菜は健康の源! ～免疫力を高めておいしい毎日を～

講師 こぼり なつか
小堀 夏佳 氏 愛の野菜伝道師
日本野菜テロワール協会 代表理事

Profile

1974年東京都生まれ。中央大学経済学部卒業。
住友銀行勤務を経て、オイシックス(株)の創業メンバーとして参画し初代野菜バイヤーに。2004年初めて野菜に名前をつけた“ピーチかぶ”が大ヒットメディア出演多数。
その後「トロなす」、「マッシュルン」、「かぼっこり」etc...
まだこの世にない野菜の価値を発掘し、ネーミングからキャッチコピー、レシピ、ブランドコンセプトを始めトータルブランディングを行い野菜ムーブメントをつくる。2018年(株)バルーンへ転籍。
2020年以降は独立しフリーの愛の野菜伝道師として全国各地の農家を巡り活動している。
2022年8月31日一般社団法人 日本野菜テロワール協会を設立。
NHK『仕事の流儀 プロフェッショナル』『あさイチ』
日本テレビ『世界一受けたい授業』『ヒルナンデス』
TBS『マツコの知らない世界』
テレビ東京『カンパリア宮殿』『ガイアの夜明け』
関西テレビ『かまいたちの机上の空論城』などテレビ出演も多数。



税務・会計
相談会

株式会社小泉の顧問税理士、
公認会計士の諸先生による
「経営全般及び税務・会計相談会」
を設け、皆様のご相談を
お受けいたします。





鈴木雅之 with 鈴木聖美 SPECIAL CONCERT at KOIZUMI

Special Concert

今もなお若い世代にも浸透し続ける
“ラブソングの帝王” 鈴木雅之と
海外アーティストとのコラボレーションの
先駆者となった“マイソウルシスター” 鈴木聖美の
心躍らされるスペシャルコンサート



profile

鈴木雅之

1956年東京生まれ、幼少より姉の影響でR&Bを聞き始める。
1975年にシャネルズ結成、1980年2月「ランナウェイ」いきなりメガヒット。
1983年グループ名をラッツ&スターに改め「め組のひと」「Tシャツに口紅」など多くのヒット曲を残す。
1986年ソロデビュー「ガラス越しに消えた夏」
現在までに「もう涙はいらない」「恋人」「違う、そうじゃない」「渋谷で5時」等、
数々のヒットラブソングをリリース。
2011年にカバーアルバム「DISCOVER JAPAN」で、第53回日本レコード大賞「優秀アルバム賞」、
2016年に第58回日本レコード大賞「最優秀歌唱賞」を受賞。
2017年には第67回芸術選奨文部科学大臣賞（大衆芸能部門）受賞。
2020年にはアニソン第2期のオープニング主題歌を発表し、「令和2年アニソン大賞」を受賞。
2021年にはソロデビュー35周年を迎えて全国ツアーを開催。
2023年12月には「NHK紅白歌合戦」に通算6回目になり4年連続で出演。

鈴木聖美

1952年東京都生まれ。小学生時代からR&B、Soulに触れ、
弟である鈴木雅之にも影響を与える。
1982年頃から、実弟 鈴木雅之の薦めで、シャネルズのステージに参加し、
その歌唱力が音楽関係周囲から高く評価され、
「シャネルズ+1」のシングル「もしかして I LOVE YOU」のレコーディングに参加。
1986年にはテレビドラマの挿入曲「WAIT AND SEE」を歌唱するなどの活動を積んだ後、
1987年4月に「鈴木聖美 with Rats&Star」として、シングル「シンデレラ・リパティ」でメジャーデビュー。
その後、弟鈴木雅之とのデュエット曲「ロンリーチャップリン」、そしてシングル「TAXI」がヒットし、
1987年に日本有線大賞新人賞を受賞。
1994年のアルバム“Duets”にはグラミーアーティストが多数参加し、
その後の海外アーティストとのコラボレーションの先駆者になった。
現在は弟の鈴木雅之が彼女の専属的な音楽プロデューサーを務め、
作曲・コーラス・アルバムのプロデュース等を担当している。

二次会

多彩なエンターテイメントをご用意しております。
楽しい一夜をお過ごしください。

いづみ会 主催

第45回いづみ会 チャリティー大抽選会

恒例のいづみ会チャリティー抽選会も45回を迎え、
お陰さまで社会に根ざした活動になり、
各方面から多大な評価をいただいております。
今年も、皆様のご協力をお願い申し上げます。





2024 小泉サマーセール

優待旅行



Aコース

—モロッコ・スペイン—

幻想の国「モロッコ」と 建築の街「バルセロナ」8日間の旅

ご旅行期間 / 2024年11月11日(月)~11月18日(月)



クトゥビアの塔



サグラダファミリア



市場



ムハンマド5世広場



カサ・ミラ

日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	11/11(月)	羽田空港 パリ マラケシュ	AF281 AF1776	9:05 15:50/19:40 23:00	パリへ パリ到着・乗継 到着後、ホテルへ向かいます 【マラケシュ/アダムパーク マラケシュ ホテル&スパ泊】	朝:機内食 昼:× 夕:軽食
②	11/12(火)	マラケシュ	専用車	午前 午後	自由行動となります マラケシュ市内観光へご案内いたします (クトゥビアの塔、モスク、地元市場、アグノウ門、バヒア宮殿、 カフェでティータイムなど) 【マラケシュ/アダムパーク マラケシュ ホテル&スパ泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
③	11/13(水)	マラケシュ カサブランカ	1等車 専用車	午前 午後	カサブランカへ カサブランカ到着 カサブランカ市内観光へご案内いたします (ムハンマド5世広場、キングパレス、ハブブス街など) 【カサブランカ/グレー プティック ホテル泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
④	11/14(木)	カサブランカ	専用車	午前 午後	カサブランカ市内観光へご案内いたします (ハッサン2世モスク、メディナなど) 自由行動となります 【カサブランカ/グレー プティック ホテル泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
⑤	11/15(金)	カサブランカ バルセロナ	航空機 専用車	午前 午後	バルセロナへ バルセロナ到着後、ショッピングへ 【バルセロナ/メリアバルセロナ サリア泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:レストラン
⑥	11/16(土)	バルセロナ	専用車	終日	バルセロナ終日観光 (サグラダファミリア、カサ・ミラなど) ※訪問日の変更する場合があります 夕食は個室の会場にてパーティーを実施いたします 【バルセロナ/メリアバルセロナ サリア泊】	朝:ホテル 昼:レストラン 夕:パーティー
⑦	11/17(日)	バルセロナ パリ	専用車 AF1549 AF274	18:00 20:00/21:55	出発まで自由行動となります パリへ パリ到着・乗継 【機内泊】	朝:ホテル 昼:× 夕:機内食
⑧	11/18(月)	羽田空港		19:25	羽田空港到着	朝:× 昼:× 夕:機内食

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。

Bコース

—ハワイ—

アロハ! 常夏の島「ハワイ・ホノルル」6日間の旅

ご旅行期間 / 第1班 2024年11月4日(月)~11月9日(土)、第2班 2024年11月11日(月)~11月16日(土)



ワイキキビーチ



フラダンス



ダイヤモンドヘッド

日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	1班:11/4(月) 2班:11/11(月)	羽田空港 ホノルル	JAL-074 専用車	21:00発 9:00着 15:00頃	ホノルルへ <日付変更線通過> ホノルル到着 市内観光・ご昼食へご案内 ホテルへ到着 【オアフ島/ハイアット・リージェンシー・ワイキキ・ビーチ・リゾート&スパ泊】	夕:機内食 朝:機内軽食 昼:レストラン 夕:ミルククーポン
②	1班:11/5(火) 2班:11/12(火)	ホノルル		終日	自由行動となります オプションツアーなどでお楽しみください 【オアフ島/ハイアット・リージェンシー・ワイキキ・ビーチ・リゾート&スパ泊】	朝:ホテル 昼:ミルククーポン 夕:ミルククーポン
③	1班:11/6(水) 2班:11/13(水)	ホノルル		終日	自由行動となります オプションツアーなどでお楽しみください 【オアフ島/ハイアット・リージェンシー・ワイキキ・ビーチ・リゾート&スパ泊】	朝:ホテル 昼:ミルククーポン 夕:ミルククーポン
④	1班:11/7(木) 2班:11/14(木)	ホノルル		終日	自由行動となります オプションツアーなどでお楽しみください 夕食はホテルもしくはホテル周辺レストランにてパーティー 【オアフ島/ハイアット・リージェンシー・ワイキキ・ビーチ・リゾート&スパ泊】	朝:ホテル 昼:ミルククーポン 夕:パーティー
⑤	1班:11/8(金) 2班:11/15(金)	ホノルル	専用車 JAL-073	11:55発	空港へ向かいます 羽田へ向かいます	朝:× 昼:機内食 夕:× 【機内泊】
⑥	1班:11/9(土) 2班:11/16(土)	羽田空港		15:55着	羽田空港到着	朝:× 昼:機内軽食 夕:×

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。

Cコース

—台湾—

活気溢れる美食の街「台湾」3日間の旅

ご旅行期間 / 第1班 2024年11月8日(金)~11月10日(日)、第2班 2024年11月9日(土)~11月11日(月)



九份



中正紀念堂



龍山寺

日程	月日(曜日)	都市	交通機関	時間	スケジュール	食事
①	1班:11/8(金) 2班:11/9(土)	羽田空港 台北(松山) 台北	JAL-097 専用車	8:35発 11:40着	台北へ向かいます 台北到着 ご昼食へご案内 市内観光へご案内 (中正紀念堂、龍山寺、ショッピングなど) ホテルへ到着 1班:ホテル周辺レストランにて 2班:1班との合同パーティー 【シェラトン・グランド・台北 ホテル泊】	朝:機内食 昼:レストラン 夕:○ ※詳細は左記
②	1班:11/9(土) 2班:11/10(日)	台北 各地		終日	自由行動となります オプションツアーなどでお楽しみください 1班:2班との合同パーティー 2班:ホテル周辺レストランにて 【シェラトン・グランド・台北 ホテル泊】	朝:ホテル 昼:× 夕:○ ※詳細は左記
③	1班:11/10(日) 2班:11/11(月)	台北 台北(松山) 羽田空港	専用車 JAL-098	午前 午後 15:35発 19:20着	朝食をお召し上がりいただき、故宮博物院、免税店へご案内 昼食へご案内いたします 空港へご案内いたします 羽田へ向かいます 羽田空港到着	朝:○ 昼:○ 夕:機内食

※上記スケジュールは交通機関のダイヤ改正やその他の事情により変更する場合があります。

小泉グループ・サービスネットワーク

令和6年8月1日現在

	事業所	住所	電話	FAX		
(株)小泉	本社	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2511(代)	03(3393)1240		
	第一仕入センター	〒184-0013 東京都小金井市前原町5-1-18	042(316)1565(代)	042(401)2655		
	第二仕入センター	〒337-0004 埼玉県さいたま市見沼区即町1-54	048(878)9910(代)	048(878)9920		
	第三仕入センター	〒252-1136 神奈川県綾瀬市寺尾西1-17-20	0467(71)3511(代)	0467(71)3512		
	物流センター	〒340-0003 埼玉県草加市稲荷4-21-4	048(932)2111(代)	048(932)2112		
	電材推進室	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2514(代)	03(3393)2522		
	商品開発部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 イズミアネックスビル8階	03(3393)2575(代)	03(3392)2175		
	金属事業部	〒101-0047 東京都千代田区内神田1-9-10 キムラビル5階	03(5283)7110(代)	03(5281)0066		
	環境事業部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2階	03(3393)2538(代)	03(3393)2540		
	住宅設備事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル4階	03(3393)3611(代)	03(3393)3619		
	エンジニアリング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル5階	03(3393)2525(代)	03(3393)2534		
	Alimilim南青山ショールーム	〒107-0062 東京都港区南青山4-24-1 FAVEUR MINAMIAOYAMA1階	03(6451)1473(代)	03(6451)1474		
	(株)小泉東北	東北本社	〒983-0035 宮城県仙台市宮城野区日の出町3-3-15	022(352)4651(代)	022(352)4652	
郡山営業所		〒963-8041 福島県郡山市富田町愛宕前4-1	024(952)1211(代)	024(952)0596		
会津営業所		〒965-0003 福島県会津若松市一箕町大字八幡字北滝沢237-5	0242(32)9811(代)	0242(32)9388		
石巻営業所		〒986-0853 宮城県石巻市門脇青葉東79-3	0225(25)7445(代)	0225(25)7284		
仙台南営業所		〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(797)7081(代)	022(797)8867		
福島営業所		〒960-1107 福島県福島市上島渡字中内東8-1	024(572)3699(代)	024(572)3665		
(株)小泉中央		中央本社	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 2階	03(5986)2171(代)	03(5986)2175	
	城西営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18	03(5397)8881(代)	03(5397)8886		
	練馬営業所	〒179-0076 東京都練馬区土支田1-18-13	03(3995)2711(代)	03(3904)5220		
	世田谷営業所	〒157-0077 東京都世田谷区鎌田3-13-6	03(6410)9271(代)	03(6410)9272		
	城南営業所	〒146-0085 東京都大田区久が原5-2-3	03(3755)0351(代)	03(3755)3690		
	足立営業所	〒121-0836 東京都足立区入谷7-9-4	03(3857)4411(代)	03(3857)4013		
	城北営業所	〒114-0003 東京都北区豊島2-18-7	03(4212)6351(代)	03(4212)6352		
	城東営業所	〒133-0002 東京都江戸川区谷内2-15-13	03(5243)2511(代)	03(5243)2519		
	板橋営業所	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 1階	03(5964)6140(代)	03(5964)6149		
	(株)小泉多摩	多摩本社	〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22	042(348)8811(代)	042(348)8822	
		八王子営業所	〒192-0063 東京都八王子市元横山町1-24-22	042(644)2251(代)	042(646)7178	
		府中営業所	〒183-0025 東京都府中市矢崎町4-10-3	042(368)8261(代)	042(368)8262	
		清瀬営業所	〒204-0002 東京都清瀬市旭が丘1-253-1	042(493)5111(代)	042(494)1355	
青梅営業所		〒198-0032 東京都青梅市野上町4-5-2	0428(23)2550(代)	0428(23)2553		
立川営業所		〒190-0031 東京都立川市砂川町3-1-4	042(537)2101(代)	042(537)2823		
町田営業所		〒195-0063 東京都町田市野津田町1852	042(736)6661(代)	042(736)6660		
三鷹営業所		〒181-0004 東京都三鷹市新川6-6-7	0422(68)0161(代)	0422(68)0162		
昭島営業所		〒196-0031 東京都昭島市福島町2-30-2	042(500)8871(代)	042(542)5770		
(株)小泉東関東		東関東本社	〒300-0061 茨城県土浦市並木3-9-5	029(821)9151(代)	029(824)5447	
		宇都宮営業所	〒321-0906 栃木県宇都宮市中久保2-5-6	028(689)3113(代)	028(689)3009	
		船橋営業所	〒273-0034 千葉県船橋市二子町581	047(332)1101(代)	047(332)1108	
		千葉営業所	〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(264)1131(代)	043(264)1564	
	勝田営業所	〒312-0062 茨城県ひたちなか市高場1608-83	029(274)7555(代)	029(274)8051		
	柏営業所	〒277-0923 千葉県柏市塚崎969	04(7191)2171(代)	04(7191)8140		
	木更津営業所	〒292-0806 千葉県木更津市西東6-2-3	0438(37)1101(代)	0438(37)1201		
	那須営業所	〒324-0037 栃木県大田原市上石上1882-27	0287(29)3211(代)	0287(29)3218		
	成田営業所	〒286-0211 千葉県富里市御料1005-7	0476(92)0810(代)	0476(92)1375		
	流山営業所	〒270-0137 千葉県流山市市野谷26-1	04(7158)8100(代)	04(7158)8151		
	高萩営業所	〒318-0001 茨城県高萩市赤浜1234-1	0293(23)2202(代)	0293(23)4592		
	古河営業所	〒306-0014 茨城県古河市下山町1-48	0280(31)1221(代)	0280(32)5115		
	守谷営業所	〒302-0109 茨城県守谷市本町5298-1	0297(46)0331(代)	0297(46)0330		
	下館営業所	〒308-0053 茨城県筑西市外塚778	0296(20)1311(代)	0296(20)1315		
	鹿沼営業所	〒322-0026 栃木県鹿沼市茂呂2467-3(木工団地内)	0289(60)2221(代)	0289(60)2220		
	習志野営業所	〒274-0071 千葉県船橋市習志野4-15-5	047(490)1611(代)	047(490)1612		
	水戸営業所	〒311-4152 茨城県水戸市河和田3-2303-1	029(309)1501(代)	029(309)1505		
	市原営業所	〒290-0047 千葉県市原市岩崎1-1-3	0436(63)5151(代)	0436(63)5157		
	千葉北営業所	〒262-0013 千葉県千葉市花見川区横橋町185-3	043(304)5151(代)	043(304)5152		
	(株)小泉北関東	北関東本社	〒350-1105 埼玉県川越市今成2-41-1	049(224)4611(代)	049(224)5619	
		太田営業所	〒373-0818 群馬県太田市小舞木町250	0276(45)4134(代)	0276(45)4140	
		大宮営業所	〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋2-603	048(623)6311(代)	048(622)5106	
		前橋営業所	〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町4-14-11	027(210)6131(代)	027(225)0005	
狭山営業所		〒350-1322 埼玉県狭山市下広瀬756-5	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
小川営業所		〒355-0311 埼玉県比企郡小川町高谷2653-6	0493(72)2305(代)	0493(72)4642		
本庄営業所		〒367-0022 埼玉県本庄市日の出4-16-47	0495(24)2660(代)	0495(21)4933		
秩父営業所		〒368-0002 埼玉県秩父市橋谷10-2	0494(24)2011(代)	0494(24)2108		
坂戸営業所		〒350-0237 埼玉県坂戸市浅野野2-8-1	049(283)2144(代)	049(283)7128		
春日部営業所		〒344-0122 埼玉県春日部市下柳555-1	048(797)5505(代)	048(797)5605		
久喜営業所		〒346-0029 埼玉県久喜市江面1570-1	0480(22)3443(代)	0480(22)7001		
熊谷営業所		〒360-0024 埼玉県熊谷市問屋町2-5-15	048(527)6002(代)	048(527)4650		
越谷営業所		〒343-0824 埼玉県越谷市流通団地1-2-11	048(990)5433(代)	048(988)3033		
埼玉南営業所		〒335-0032 埼玉県戸田市美女木東1-4-29	048(449)6811(代)	048(421)3211		
本本営業所		〒364-0007 埼玉県本本市東間5-89	048(540)5833(代)	048(543)3722		
高崎営業所		〒370-1201 群馬県高崎市倉賀野町2465-1	027(345)1181(代)	027(347)2117		
ふじみ野営業所		〒356-0051 埼玉県ふじみ野市亀久保2195-5	049(257)4371(代)	049(257)4385		
(株)小泉中部		中部本社	〒400-0824 山梨県甲府市蓬沢町945-1	055(237)3631(代)	055(232)1584	
		諏訪営業所	〒392-0015 長野県諏訪市中洲字舟戸4436-1	0266(58)5373(代)	0266(58)5379	
		富士吉田営業所	〒403-0006 山梨県富士吉田市新屋1-8-81	0555(22)6600(代)	0555(22)6606	
		佐久営業所	〒385-0011 長野県佐久市大字猿久保588-4	0267(68)5333(代)	0267(68)5238	
		甲府西営業所	〒400-0308 山梨県南アルプス市山寺1077-1	055(284)6631(代)	055(284)6638	
		長野営業所	〒388-8006 長野県長野市篠ノ井御幣川881-1	026(293)8833(代)	026(293)8840	
	上田営業所	〒386-0005 長野県上田市大字古里693-4	0268(26)8030(代)	0268(26)8033		
	(株)小泉中部	伊那営業所	〒399-4501 長野県伊那市西箕輪7135-2	0265(71)6600(代)	0265(71)6650	
		松本営業所	〒399-8204 長野県安曇野市豊科高家2287-66	0263(73)9775(代)	0263(73)9774	
		長野北営業所	〒389-1104 長野県長野市豊野町浅野1812	026(219)2853(代)	026(219)2854	
		(株)小泉神奈川	神奈川本社	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34	045(542)5772(代)	045(542)5779
			神奈川第二営業部	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34	045(531)8049(代)	045(531)6308
			神奈川特販営業所	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34(1階)	045(542)5775(代)	045(542)5776
横浜西営業所			〒227-0043 神奈川県横浜市青葉区藤が丘1-17-12	045(973)5741(代)	045(973)6818	
大船営業所			〒247-0061 神奈川県鎌倉市台3-4-9	0467(43)1171(代)	0467(43)1175	
泉営業所			〒245-0003 神奈川県横浜市泉区岡津町2415-1	045(815)1730(代)	045(815)1740	
川崎北営業所			〒216-0013 神奈川県川崎市宮前区潮見台10-8	044(976)2311(代)	044(976)2432	
川崎南営業所			〒210-0851 神奈川県川崎市川崎区浜町2-12-13	044(322)4331(代)	044(322)7355	
港南営業所			〒235-0041 神奈川県横浜市磯子区栗木1-30-10	045(775)2424(代)	045(775)2331	
横浜須賀営業所			〒238-0032 神奈川県横浜須賀野平字5-27-42	046(850)6794(代)	046(850)6796	
旭営業所	〒241-0031 神奈川県横浜市旭区今宿西町222-10		045(958)2051(代)	045(953)1501		
(株)小泉相模	相模本社		〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(222)1735(代)	046(224)7395	
	相模特販営業所		〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(294)2230(代)	046(294)2225	
	相模原営業所	〒252-0241 神奈川県相模原市中央区横山台1-21-9	042(755)5211(代)	042(758)3574		
	相模台営業所	〒252-0001 神奈川県座間市相模が丘6-38-10	046(256)2281(代)	046(254)4911		
	相模西営業所	〒258-0029 神奈川県足柄上郡那都町みなみ4-1-7	0465(20)5298(代)	0465(82)1236		
	平塚営業所	〒254-0913 神奈川県平塚市万田1-22-20	0463(35)6488(代)	0463(35)4820		
	藤沢営業所	〒252-0815 神奈川県藤沢市石川4-28-17	0466(89)4061(代)	0466(88)0220		
	茅ヶ崎営業所	〒253-0084 神奈川県茅ヶ崎市円蔵2415	0467(82)9200(代)	0467(82)9355		
	(株)小泉東海	東海本社	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(202)7200(代)	054(202)7288	
		沼津営業所	〒410-0022 静岡県沼津市大岡2473-1	055(922)5300(代)	055(922)5388	
		富士営業所	〒419-0201 静岡県富士市厚原139-2	0545(71)6211(代)	0545(71)8594	
		藤枝営業所	〒426-0003 静岡県藤枝市下当間680	054(644)6811(代)	054(644)6841	
		清水営業所	〒424-0056 静岡県静岡市清水区半左衛門新田81-1	054(347)7060(代)	054(347)7066	
御殿場営業所		〒412-0045 静岡県御殿場市川島田126-1	0550(84)7090(代)	0550(84)7096		
富士宮営業所		〒418-0001 静岡県富士宮市万野原新田3162-2	0544(25)1160(代)	0544(25)1170		
浜松営業所		〒435-0016 静岡県浜松市中央区和田町765-1	053(468)5123(代)	053(468)5700		
掛川営業所		〒436-0043 静岡県掛川市大池2899-1	0537(21)6552(代)	0537(21)6553		
(株)小泉		本社営業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル2階	03(3393)1266(代)	03(3393)1272	
		総合電材(株)	本社	〒123-0841 東京都足立区西新井5-36-8	03(3855)5671(代)	03(3855)5674
		静岡出張所	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(654)2225(代)	054(654)2226	
(株)住建		本社	〒399-0702 長野県塩尻市広丘野村1935	0263(31)3229(代)	0263(31)3574	
	上田営業所	〒386-0152 長野県上田市大屋231-11	0268(36)2000(代)	0268(36)2277		
	城北厨房(株)	〒640-8024 和歌山県和歌山市元寺町4-32	073(427)5145(代)	073(428)3260		
プロストック	仙台南店	〒982-0003 宮城県仙台市太白区郡山5-16-3	022(248)5220(代)	022(248)5224		
	仙台中野店	〒983-0013 宮城県仙台市宮城野区中野4-10-7	022(388)7393(代)	022(786)5261		
	仙台北店	〒981-3117 宮城県仙台市泉区市名坂字沖102-8	022(771)5663(代)	022(771)5667		
	太田店	〒373-0852 群馬県太田市新井町377-20	0276(56)9666(代)	0276(47)9155		
	戸田店	〒335-0031 埼玉県戸田市美女木東1-7	048(449)0977(代)	048(449)0978		
	入間店	〒358-0022 埼玉県入間市扇町屋5-7-17	04(2941)5016(代)	04(2941)5017		
	川越店	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	049(277)4954(代)	049(277)4955		
	さいたま上尾店	〒331-0811 埼玉県さいたま市北區吉野町2-223-3	048(657)8701(代)	048(657)8702		
	朝霞店	〒351-0012 埼玉県朝霞市栄町5-8-24	048(423)3751(代)	048(423)3752		
	三郷店	〒341-0005 埼玉県三郷市彦川戸1-313-1	048(949)6137(代)	048(949)6138		
	足立鹿浜店	〒123-0864 東京都足立区鹿浜2-2-4	03(5838)0194(代)	03(5838)0195		
	東大和店	〒207-0032 東京都東大和市蔵敷3-865-1	042(516)0516(代)	042(516)0517		
	東久留米店	〒203-0054 東京都東久留米市中央町2-1-37	042(420)4103(代)	042(420)4104		
	府中店	〒183-0001 東京都府中市浅間町2-14-1	042(319)0961(代)	042(319)0962		
	足立保木間店	〒121-0064 東京都足立区保木間4-4-10	03(5851)9835(代)	03(5851)9836		
	本厚木店	〒243-0014 神奈川県厚木市旭町3-3-21	046(220)0106(代)	046(220)0107		
	相模原店	〒252-0132 神奈川県相模原市緑区橋本台1-18-2	042(775)6115(代)	042(775)6116		
	横浜戸塚店	〒245-0065 神奈川県横浜市戸塚区東保野町961-20	045(858)1181(代)	045(858)1182		
	横浜中山店	〒226-0013 神奈川県横浜市緑区寺山町653-5	045(530)0080(代)	045(530)0615		
	藤沢店	〒252-0813 神奈川県藤沢市亀井野3-1-4	0466(47)8155(代)	0466(47)8151		
	川崎店	〒210-0847 神奈川県川崎市川崎区浅田2-18-1	044(200)4627(代)	044(200)4628		
	柏店	〒277-0853 千葉県柏市吉野沢3-7	04(7148)4109(代)	04(7148)4108		
	千葉稲毛店	〒263-0051 千葉県千葉市稲毛区園生町448-3	043(441)5901(代)	043(441)5902		
千葉市川店	〒272-0015 千葉県市川市鬼高1-12-14	047(312)6921(代)	047(312)6922			
野田店	〒278-0026 千葉県野田市花井282-1	04(7157)0185(代)	04(7157)0186			
プロストックベトナムコーポレーション	171 Nguyen Dinh Chinh, Ward 11, Phu Nhuan District, HCMC, VIETNAM	+84-28-3514-6898	+84-28-3514-6901			