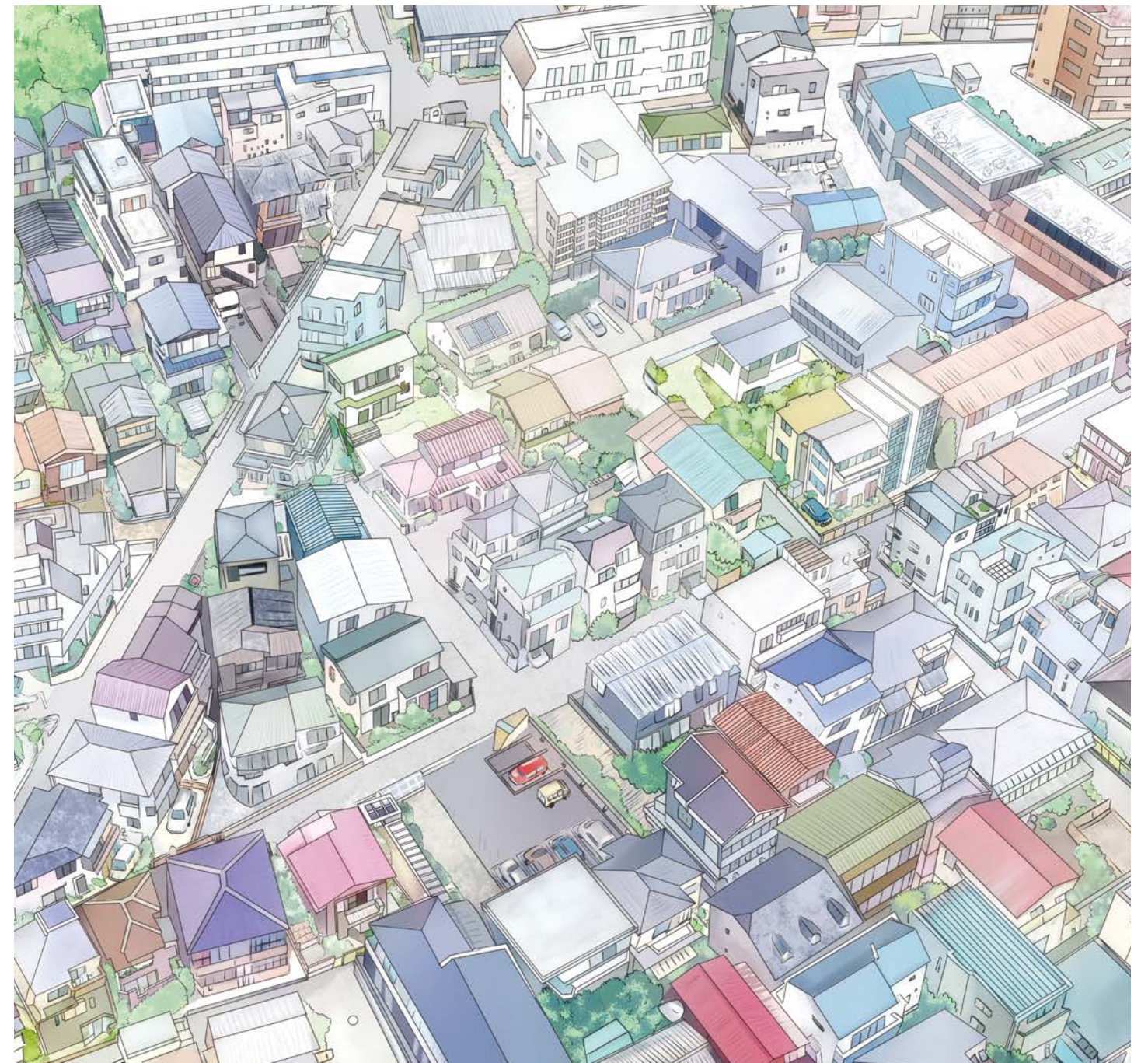


IZUMI



特集Ⅰ ビジネス最前線インタビュー
特集Ⅱ この商材を売れ!

Vol. **275**
2022 Summer

IZUMI

夏季号 2022年8月1日発行(年4回発行) 通巻275号

発行 株式会社 小泉 東京都杉並区狹窪4-30-16 藤澤ビルディング2F 〒167-0051

人・街・未来へ





Opinion

4 キーパーソンインタビュー

**大切な「水」と「空気」を届けるため
今日も、お客様の声に耳を傾ける**

テラル株式会社 菅田 貴之 氏

Topic

6 株式会社小泉 令和4年 経営概況説明会

Special feature 1

特集Ⅰ ビジネス最前線インタビュー

10 できない仕事など、ない

サンキ設備工業株式会社 西山 富美雄 氏 桑添 弘康 氏

14 挑戦なくして、進歩なし

日本環境設備株式会社 松嶋 和己 氏

18 お客様との新しい出会いが 新たな成長のきっかけになる

株式会社小泉中部 甲府西営業所

19 新たなビジネスチャンスを求めて 小泉グループの挑戦が始まる

株式会社小泉 本社営業部

20 伝統ある営業所から、 新たなチャレンジが始まる！

株式会社小泉多摩 青梅営業所

21 SNSでの発信と丁寧な接客で、 お客様に愛される店舗をめざす

株式会社小泉 プロストック足立保木間店

Special feature 2

特集Ⅱ この商材を売れ！

22 美しく進化したデザインと 便座裏まで自動できれいにする新機能。 新しくなったTOTOネオレスト

TOTOネオレスト

others

24 2022 小泉サマーセール いずみ会 合同研修会

28 2022 小泉サマーセール 優待旅行

30 小泉グループ・サービスネットワーク



大切な「水」と「空気」を届けるため

今日も、お客様の声に耳を傾ける

菅田 貴之 氏

テラル株式会社
代表取締役副社長

2022年前半の給水ポンプ市場を振り返りますと、中国のロックダウンにはじまる世界的なサプライチェーンの混乱、特に半導体の供給不足の影響を大きく受けた半年でした。世界情勢の急激な変化は、住宅設備業界のみならず、国内産業全体に影響を及ぼしており、当社も例外ではありませんでした。堅調な市場の需要に対して、製品の製造、供給が追いつかない状況が生じてしまい、みなさまにご迷惑をおかけしましたことをお詫び申し上げます。

しかし、現在では少しずつ改善の兆しが見え、徐々に回復基調に向かいつつあります。受注残の解消にはもう少しお時間をいただくかもしれませんが、後半から来年に向け、みなさまのご期待に添えるよう、全力を挙げて取り組んでまいります。

当社の主力事業はポンプと送風機の製造ですが、現在、送風機を活用した「暑熱対策・空気環境改善ソリューション」事業に力を入れております。厚生労働省の発表によりますと、令和3年の職場での熱中症による死傷者（死亡・休業4日以上）は、561人で、約4割が建設業と製造業で発生しています。対策に取り組む企業は増えていますが、空調による対策が困難な場所も少なくありません。こうした場所で数多くご採用いただいているのが、当社のコンサルティングサービスです。空調を使わず、送風機と吸引ファンなどを使用して空気の流れを最適化し、省エネルギーかつ低コストで、作業環境を改善します。例えば、金属溶融炉を有する工場や、エネルギープラント、日本を代表するスポーツ競技場など、

数多くの施設で導入いただいております。また、塗装工場など、空気中に有害物質が含まれるおそれのある場所での環境改善サービスも好評です。労務環境改善とサステナビリティという今日の社会課題解決をめざすビジネスにもご注目ください。

テラルでは、常に、お客様の声を大切にして、製品づくりに取り組んでいます。例えば、ブースターポンプMC5S型では、架台部とポンプ部を分割できるセパレート構造を初めて採用しました。従来品に比べて小さく分割できるために搬入しやすく、また狭い場所でも施工しやすくなりました。この開発のきっかけとなったのが、設備工事会社様、設計事務所様、ビル管理会社様など、お客様からのご要望です。多くのお客様から寄せられるご意見はすべて集約され、当社の製品開発に活かされています。みなさまの声が、私たちの成長の原動力です。今後も忌憚のないご意見を賜りますようお願い申し上げます。

小泉様は、永きにわたりお取引させていただいている大切なパートナーです。小泉様との歴史は、私たちの成長の歴史でもあります。今後も、ともに手を携え、市場を牽引していただけることを願っています。

人間の暮らしに欠かせない「水」と「空気」。これらを支えるインフラを提供し続けることが我々の使命です。安心・安全かつ快適な「水」と「空気」を求めるニーズはさらに広がっています。これからも、みなさまの声に耳を傾けながら、よりよい製品開発に邁進してまいりますので、変わらぬご愛顧のほど、お願い申し上げます。

株式会社小泉

「令和4年 経営概況説明会」 開催



株式会社小泉は、7月6日（水）新宿・京王プラザホテルにおいて、令和4年経営概況説明会を開催した。はじめに、長坂剛 代表取締役社長から、昨年度の決算及び業績報告と、今年度の経営方針について説明がなされた。その後、来賓のTOTO株式会社 取締役 常務執行役員の久我俊哉様、株式会社みずほ銀行 執行理事 エリア長の笹本尚宏様からご挨拶をいただき、五島剛洋 常務取締役 経営管理本部長の閉会の辞で締め括られた。

令和4年 3 月期決算及び事業報告

まず、決算について、コロナ禍の影響を強く受けた一昨年から業績が回復、グループ全体として増収増益であったことが報告された。しかしながら、長坂社長は「回復としては物足りない」と言及。その理由として「上期は売上が回復傾向を強めたものの、9月以降、諸外国のロックダウンを端緒とする世界的なサプライチェーンの混乱から一部商品の供給不足が発生。その結果、下期の売上が失速した」と説明した。そして、今期のさらなる業績回復を誓った。具体的な方策として、商品供給の回復に加えて、「グループ全体の重要イベントであるサマーセールスの優待旅行や展示即売会など、コロナ禍で変則実施や中止を余儀なくされた各種行事を、感染状況に留意しながら可能な限り正常な状態へ戻していく」との説

明がなされた。

今年度の基本方針について

今年度については、昨年度に引き続き「ROE向上」を経営における最大テーマとして推進することが表明された。

「ROE」とは、企業が自己資本を運用し、どれだけ効率的に利益を上げたかを表す指標だが、小泉では「より業務密度を高め、効率よく業務を遂行することで、社員一人当たりの利益を最大化すること」と再定義している。このROE向上のため「収益改善」と「新規開拓」に徹底的に取り組むことが宣言された。

特に「新規開拓」を強力に推進すべく、グループ各社の予算目標に「新規開拓予算」を明記し、全社を挙げて取り組むとの説明があった。また、荻窪本社内にグループの総合力を結集した新組織「本社営業部」を創設。土木・農業法人などの新たな顧客セグメントに戦略的にアプローチする体制を整えたことが説明された。

顧客拡大への貢献が期待される新サービスについても説明があった。K-Mobileは、スマートフォンなどから24時間、商品の発注や購入履歴・納期の確認などができる小泉独自のITツールだが、今年5月から新たに「K-Mobile見積システム」が追加された。これはスマー

トフォンから小泉への見積依頼ができるというだけでなく、作成した見積の単価設定の変更や、宛先名の変更などのカスタマイズまで可能というもの。これによりお客様が施主様へ提出する見積の作成までがスマートフォン上で完結でき、ユーザービリティのさらなる向上が期待できる。ほかにも関連サービスとして、K-Mobileユーザー限定オンライン展示即売会「ケーモバセール」や、営業所の時間外でもプロストック店舗で商品引き取りができる「キャッシュレス引取サービス」なども好評で、K-Mobileについては今後さらなる利用者の増加が期待できるとの報告がなされた。

また、今年4月から小泉のPBブランド「sani+」（サニタス）の開発・販売を開始したとの報告があった。コロナ禍で家庭内での衛生設備ニーズは高まっており、この成長市場に小泉グループとして参入すること、そして、オリジナル洗面化粧台やコンパクト手洗器の販売からはじめ、順次ラインナップを拡大していくことなどが説明された。今年9月には、荻窪本社隣のイズミアネックスビル2階に「sani+」のショールームを開設予定、小泉が輸入販売代理店を務める高級ユニットバス「PUDA」、システムキッチン「allilmö」とともに展示されることも決まった。

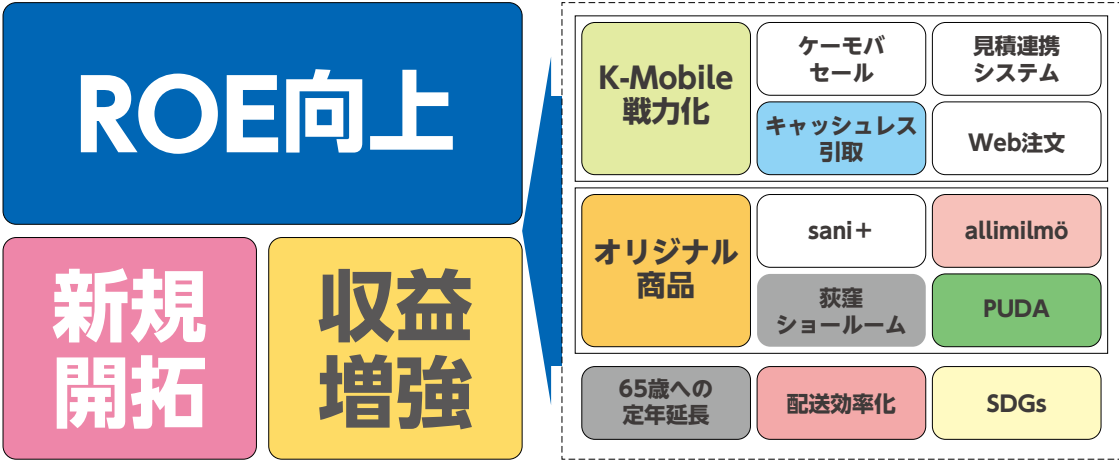
昨年10月には、高級マンション・ホテル向けのオー

ダーメイドユニットバスを製造する(株)有田ユニテムが新たに小泉グループ入りした。今年5月には東京都港区南青山に(株)STUMPを設立。同社は、サービス付高級賃貸不動産の開発と賃貸事業を行うとともに、テレビ局などの映像制作用スタジオ賃貸事業を行っていくとの説明があった。

海外事業についても、過去最高の利益を計上し、コロナ禍の中でも着実に業績を伸ばしており、今後も重要なセグメントと位置付けた上でさらなる業容拡大に務める方針が説明された。なお、今後も、M&Aや出資を含む提携などの事業領域拡大に資する案件に対し、積極的に取り組むとの報告もあった。

最後に、長坂社長から、人を重視した経営方針について言及があった。「今年度より人事制度を改定し、業界最速の水準で定年を60歳から65歳に延長、70歳までの嘱託再雇用としました。これは社会の要請に合わせるだけでなく、社員の経験を活かし、多様な働き方に対応するためのものです。小泉グループとしては、ワークライフバランス推進のため、業務効率化施策も併せて推進してまいります。外部要因に左右されにくい筋肉質で安定した経営基盤を確立するため、さらなる『ROE向上』に取り組んでまいります」と宣言し、説明を締め括った。

今年度基本方針



令和4年2月オープン：プロストック川崎店



令和4年5月オープン：プロストック足立保木間店



#01 SANKI SETSUBI KOGYO



#02 NIHON KANKYO SETSUBI



ビジネス最前線

インタビュー



#03 KOFU NISHI



#05 OUME



#04 SALES DEPARTMENT



#06 PROSTOCK ADACHI HOKIMA



#01

ビジネス最前線
インタビュー

サンキ設備工業 株式会社
千葉県市川市幸 1-13-21

できない仕事など、ない

SANKI SETSUBI
K.O G Y O





水を届ける

そこに人がいる限り



サンキ設備工業株式会社
会長 西山 富美雄 氏
未来を担う若い世代には、ビジネススキルだけでなく「人間力」や「信頼」を身につけてほしい。そうした人材を育てることが私の役割だと感じています。



サンキ設備工業株式会社
代表取締役社長 桑添 弘康 氏
常に誠実に取り組み、お客様のご要望に100%で応えることが私たちの使命です。暮らしに欠かせない水を届ける、という仕事を通して、社会に貢献してまいります。



株式会社小泉東関東 船橋営業所
課長補佐 森 博樹 氏
私にとって、西山会長は育てていただいた父親のような方、桑添社長は尊敬する先輩であり兄のような方です。今後も、サンキ設備工業様の発展に尽くしてまいります。

首都圏の給排水設備を支え続けて、42年

今年で創業42年を迎える、サンキ設備工業株式会社。千葉県市川市に拠点を置き、広く関東一円で給排水工事を手がける設備会社である。代表取締役社長の桑添弘康氏にお話をうかがった

「一般住宅の給排水設備から公共の水道工事まで、幅広く手がけています。仕事の比率は官と民で、半々くらい。どちらかに絞った方がビジネスとして効率がいいのかもしれませんが、そうはしていません。永年、お客様のご要望にお応えしてきた結果、自然に、このような形になりました」

「当社では、どんなに難しいご要望であっても『できない』と言わないことをモットーにしています。お客様からご期待いただく以上、それに全力でお応えしたい。たとえ前例がなくとも、必ず方法があるはず。そう考え、常に挑戦してきました。例えば、水道の本管が通っていない場所で工事依頼があっても、自前で貯水槽や排水槽、ポンプなどを用意するなど環境を整えて工事を実施します。水道は、人の暮らしに欠かせない大切なライフライン。それを支えるのが当社の仕事です。そこに人がいる限り、必ず水を届けること。それが我々の使命だと考えています」

サンキ設備工業の創業者であり、現会長の西山富美雄氏にもお話をうかがった。

「仕事に対する価値観が昔とは変わってきました。我々の仕事もアップデートしなくては、と考えています。例えば、若い世代の人たちが働きやすいよう、労働環境の改善にも取り組んでいます。大手建設会社と同等の水準を目指し、一つひとつ見直しています。しっかりと休養

を取り、リフレッシュして、次の仕事へ向かう。高いモチベーションを維持することが、個人にとっても、組織にとっても、成長に欠かせないと考えています」

小泉との関係についても、西山富美雄会長にうかがった。

「小泉さんとの取引は、当社創業以来ですから、35年以上になります。小泉さんは、一度約束したことは必ず守ってくれる。だから信頼できます。そうやって永年積み上げてきた関係があります。担当の森さんとは、もう23年のお付き合いです。今では当社の資材担当社員のようです。社員からは『森さんのタイムカードを作りましょう』と冗談が出るほど。表面的なビジネスの関係ではなく、本音で話ができる人です。大切な仲間であり、仕事をする上で欠かせない存在です。当社が関東全域で仕事ができるのも、各地に営業所がある小泉さんのネットワークのおかげです。いつでも、どこでも、何でも揃う小泉さんに支えられて、私たちも安心してビジネスを行うことができています」



サンキ設備工業株式会社
営業課課長 西山 正雄 氏



#02

ビジネス最前線
インタビュー

日本環境設備株式会社
神奈川県相模原市
中央区上溝 2387-1

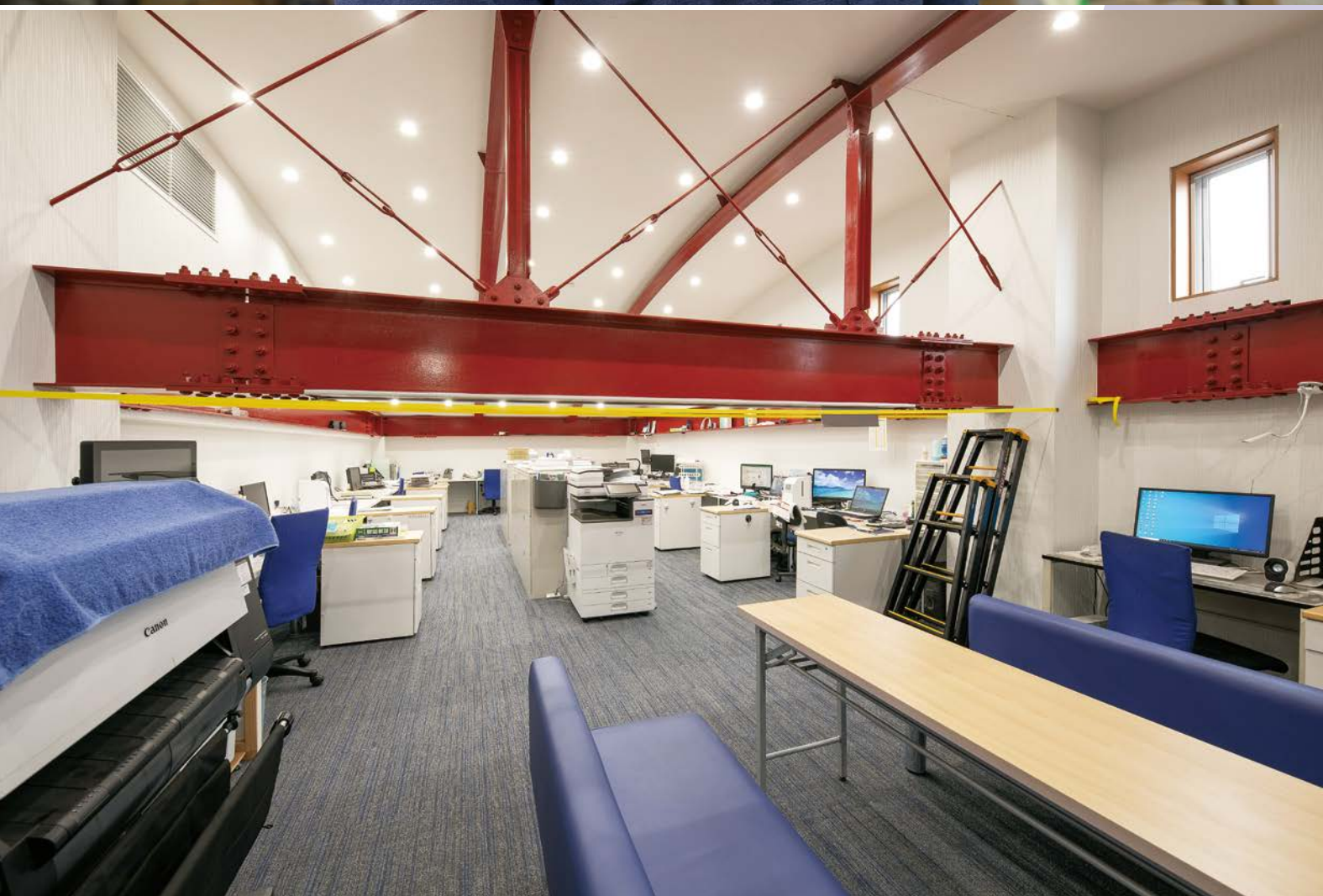
挑戦なくして、進歩なし

NIHON KANKYO
SETSUBI





職人の技は、現場でしか磨けない



日本環境設備株式会社
代表取締役 松嶋 和己 氏
常にビジネスチャンスを見つけて、新しいことにチャレンジする社風です。現場の社員一人ひとりが自ら考え、挑戦できるよう、応援していきたいですね。



株式会社 小泉相模 相模原営業所
課長補佐 高橋 芳典
優秀な経営者であり、トップセールスマンである松嶋社長は、理想のリーダーです。常に新しいことに挑戦されている社長を、これからも全力でサポートいたします。



まもなく創業50年 チャレンジを積み重ねて、 今がある

2023年に創業50周年を迎える日本環境設備株式会社は、神奈川県相模原市に拠点を置き、首都圏全域で活動する総合設備会社である。空調設備の施工・監理を中心業務とする「空調設備部」、太陽光発電設備の設置やオール電化の提案を行う「省エネ環境部」、「管理部」の3事業部体制をとっている。代表取締役である松嶋和己氏にお話をうかがった。

「日本環境設備では、家庭用から業務用まで様々な設備工事を行っています。特に多いのは、消防署や学校、子どもセンターなど公共施設の設備工事です。例えば、学校では、平日は生徒さんたちがいますから、夏休み期間などに集中的に工事が行われます。限られた工期の中で、いかに効率的に作業できるかが非常に重要になってきます。そうした課題に対する当社の答えが、『冷媒配管プレハブ加工』です。通常、冷媒配管は現場で加工しながら設置を行いますが、大型施設や複雑な設備の場合、どうしても工期が長くなりがちでした。また工期短縮のために人手を増やせば、現場は“密”になってしまいます。そこで当社では、専用工場において、あらかじめ冷媒配管と室外機を一体化したユニット部を製造。それを搬入、設置することで工期を大幅に短縮することに成功しました。これによって施工期間の短縮だけでなく、専用工場内において少ない人員で効率よく加工できるため作業延べ人数をスリム化でき、また交通費の削減なども期待できます。当社独自の『冷媒配管プレハブ加工』は、おか

げさまで大変好評をいただいております、今後の成長の柱になってくれると期待しています」

「若い人には『失敗を怖れず、チャレンジしてほしい』と言いたい。当社は来年、創業50周年を迎えますが、これまで様々な業態を変化させながら、現在の形になりました。時代は常に変化しています。チャレンジ精神を忘れては、進化はありません。人は失敗を積み重ねて、少しずつ成長していくものです。特に、職人の技術は、現場で試行錯誤しながら磨いていくもの。もし、それで失敗しても大丈夫。必ず誰かが助けてくれる。そのために私たちがいるのだから。慢性的な人手不足といわれる業界ですが、もっと若い人がチャレンジできる文化に変わらなくては。そのために若い世代を積極的にサポートしていきたいと考えています」

日本環境設備様と相模原営業所との取引は、すでに30年以上になる。

「時代に応じてビジネスを変化させてきた当社ですが、その間も、小泉さんは私たちを変わずサポートし続けてくれました。なくてはならない大切なパートナーです。担当の高橋さんは、取引先の営業担当というより、仲間のような存在です。これからも良好な関係を末長く続けていきたいですね」

#03

ビジネス最前線
インタビュー

(株)小泉中部 甲府西営業所
山梨県南アルプス市
山寺 1077-1

お客様との
新しい出会いが
新たな成長の
きっかけになる

KOIZUMI CHUBU KOFU NISHI

荻原沙稀さん



山本鹿島 係長

新社屋への移転が飛躍のチャンスになる

山梨県西部の南アルプス市を中心に、北は長野県境、南は静岡県境までの広い地域を商圏とする、小泉中部・甲府西営業所。菊地芳明所長に話を聞いた。

「今年、新社屋への移転とともに、担当エリアも広がりました。すでにお取引いただいているお客様に加えて、新たなお客様とお取引もいっそう拡大すべく、営業活動を強化しています。時代とともに、この地域も確実に変化していて、若い世代のお客様が増えてきました。そうしたお客様に、K-Mobileなどの新サービスが好評です。データ連携によってお客様の業務効率化に貢献できる点が期待されています。新しい『小泉』を知っていただくことが、この地域でのシェア拡大のカギになると感じています」

入社9年目の山本鹿島係長にも話を聞いた。

「担当エリアの拡大は、ビジネスチャンスの拡大と捉え

ています。この機会に、個人としても大きく成長したい。お客様にはそれぞれ課題があり、それら全てに最適な形で応えなければなりません。緊張の毎日ですが、その中で成長できている実感があります。この中部地域で最も信頼される営業担当になりたい、という目標を掲げ、チャレンジの毎日です」

入社6年目の荻原沙稀さんは、事務と経理を担当しています。

「今年から、先輩方にサポートしていただきながら、事務に加えて経理業務も担当しています。不安もありますが、挑戦できる喜びの方が大きいです。まずは経理担当として、1人で完結できることを増やしたい。そして、1日も早く、信頼して仕事をまかせていただける存在になりたいです」

#04

ビジネス最前線
インタビュー

(株)小泉 本社営業部
東京都杉並区
荻窪 4-32-5

新たなビジネスチャンスを求めて
小泉グループの挑戦が始まる

KOIZUMI SALES DEPARTMENT

鈴木渚さん



海田 宏樹 係長

大型法人向けに、質の高いサービスを

今期、小泉に新組織・本社営業部が誕生した。

中村圭輔統括部長に話を聞いた。

「大手企業様への住宅設備機器や配管資材の販売のほか、土木・農業資材の販売・サービス提案などを行う新組織です。三部体制で、本社営業第一部はハウスメーカーやリフォーム会社様、本社営業第二部は大手建設会社様や大手不動産管理会社様、本社営業第三部は土木・農業法人様を対象としています。とくに本社営業第三部は、従来お取引がなかったお客様が対象ですから大きなチャレンジです。カギとなるのは組織内部のコミュニケーションとナレッジ共有だと考えています。三部体制ですが、大型案件を扱うというミッションは共通。これまで別組織で培われてきた営業手法のノウハウや企業情報が同一組織で統合され、シナジー効果をもたらすことが

できると思います」

本社営業第一部の海田宏樹係長にも話を聞いた。

「小泉中央の広域特販営業所から異動してきました。重要なミッションを掲げる新組織に参画でき、期待も大きいです。高い目標はありますが、達成することで自分自身も大きく成長できると信じています」

本社営業第二部の鈴木渚さんは、入社2年目で、事務と経理を担当している。

「周囲の同僚・先輩社員の意識の高さが、私にとってよい刺激になっています。まずは、目の前にある仕事の一つひとつ確実に、と自分に言い聞かせています。そうした積み重ねが、いつか周囲からの信頼につながっていくと信じています」

#05

ビジネス最前線
インタビュー

(株)小泉多摩 青梅営業所
東京都青梅市野上町 4-5-2

伝統ある営業所から、
新たなチャレンジが始まる！

KOIZUMI TAMA OUME

水谷 拓真 さん



藤野 菜穂 係長

多摩地域を支える重要拠点が新社屋移転

東京都青梅市・羽村市・あきる野市・福生市・奥多摩町、埼玉県入間市の一部までを商圏とする小泉多摩・青梅営業所は、今年5月に社屋を移転し、新たなスタートを切った。齋藤勉所長は、今、新たなお客様の獲得に力を注いでいる。

「伝統ある青梅営業所ですが、移転を契機に、さらなる成長をめざしています。従来のお客様も大切にしつつ、新しいお客様とお取引をもっと増やしたい。コロナ下をきっかけに急増しているリフォーム需要を取り込み、建材や住宅設備機器の取り扱いを増やすことが重要になってくると考えています」

営業担当の水谷拓真さんにも話を聞いた。

「この地域は競合も多く、勝ち抜くのは容易ではありません。そのためには付加価値の高い、差別化されたサー

ビスを提供する必要があります。お客様に対して、新製品の情報や、課題解決につながる新たな提案をお届けできるよう心がけています。いつか『水谷なら安心してまかせられる』と言ってもらえるような存在になりたいですね」

青梅営業所のスタッフ全員が頼りにする藤野菜穂係長にも話を聞いた。

「営業所全体に広く目を配りながら、所員が効率よく、そして気持ちよく働けるようにサポートできれば、と思っています。特に、見積もり作成業務は重要です。営業所全体の売上アップにつながりますから。K-Mobileや新システムの活用に積極的に取り組んでいます。私自身も含めて、大きな成長のチャンスにできればいいですね」

#06

ビジネス最前線
インタビュー

小泉プロストック足立保木間店
東京都足立区
保木間 4-4-10

SNSでの発信と丁寧な接客で、
お客様に愛される店舗をめざす

PROSTOCK ADACHI HOKIMA

寺島 舞 さん



長谷川 良介 主任

2022年5月、国内24店舗目がオープン

今年5月、東京都の城北地区と埼玉県草加市、越谷市などを結ぶ、国道4号線沿いにオープンしたプロストック足立保木間店の荒井嗣治店長に話を聞いた。

「昔、日光街道と呼ばれた国道4号線沿いにあり、環状7号線にも近接する好立地です。地元のお客様のご利用が増えつつありますが、より多くの方にご来店いただけるよう、SNSなどを使った広報活動に力を入れています」
長谷川良介主任にも話を聞いた。

「プロストックの魅力の1つに、『お客様との距離が近い』ということがあります。商品について、施工方法をご説明したり、新しいものをご提案したり、対話しながらお客様の課題を解決する接客を心がけています。POPを工夫し、店頭での情報発信も強化することで、集客や売上アップにつなげていきたいですね。お客様との会話の中での気づきもあります。例えば、機能や仕様

が同じ商品でも、メーカーによって、使い心地や施工性に微妙な違いがあったりします。そういった情報をお客様から教えていただくことで、私たちにも発見や学びがあります」

スタッフの寺島舞さんは、足立保木間店で働くことで成長を実感している。

「プロストックで働く前から、電気設備関連の商品知識は多少あったのですが、プロストックの品揃えは幅広く、今までの知識ではとても間に合いません。そのため必死で勉強しています。少しずつお客様の質問にお答えできることが増えてきて、本当にうれしいです。私には目標としている先輩スタッフの方がいます。研修の際にお世話になったのですが、その方は、誇りと自信をもって働いていらっしゃる、頼り甲斐があり、憧れの存在です。私も少しでも近づけるよう、毎日努力しています」

人気のTOTOネオレストが
「デザイン」「機能」ともに
進化しました

お話をうかがったのは…

TOTO株式会社
ウォシュレット開発第一部
商品開発第一グループ

平 憲作 氏



TOTOウォシュレット一体形便器の最上位グレードとして人気のネオレスト。そのラインナップが2022年8月に一新された。同社の平氏に開発の経緯をうかがった。

「国内市場では、コロナ禍以降、衛生意識の高まりや在宅時間の増加により、清潔で快適なトイレへのニーズが増加しています。一方、海外では富裕層を中心に一体形便器市場が拡大しており、色・素材・加工が多様化するなど様々な商品が登場しています。そこで今回『世界をリードする新しいネオレスト』をコンセプトに、世界基準のデザインとテクノロジーを高レベルで実現した新ラインナップを開発しました。2つの特長である①デザイン進化②クリーン進化について、4つのモデル別にご説明します」

特長①デザイン進化

LS:LSとは「Luxury Style」の頭文字で、インテリアにこだわりのある高感度層をターゲットにしたモデルです。どこから見ても美しい『優雅なウェーブライン』にこだわりました。つぎ目のない陶器形状（フルスカート）を採用し、陶器では難しい直線基調の形状を、成形条件などを見直すことで実現。高級感と重厚感あるデザインに仕上げました。

さらに、背面と側面に金属調のアクセントカラーを施しました。ささやかに着飾るアクセサリーのような輝きで、陶器の白い質感をいっそう引き立てます。ニッケルとブラックの、2色のコーディネートプランからお選びいただけます。

NX:ネオレストのフラッグシップモデルです。本体ヒンジにニッケルカラーを新たに追加しました。こだわりで

ものを選択するプレミアム層を想定しています。

AS:直線基調の整った形状で、よりスッキリとした佇まいとなるよう、便ふたの形状や横顔など細部までブラッシュアップさせています。

RS:空間のアクセントとなる曲線基調のやさしい形状です。やわらかな丸みを感じられるよう、便器上面や横顔など細部までブラッシュアップしています。

LS/AS/RSの3モデルは、特にリモデルに関心の高いお客様をターゲットと考えています。

特長②クリーン進化

〈新機能「便座きれい」※〉

「開発に先立ち、エンドユーザーの皆様にアンケートを実施したところ、汚れが気になる箇所として『便座裏の尿はね汚れ』が上位に挙がりました。そこで、便座裏のきれいを自動で維持する機能として開発されたのが『便座きれい』です。トイレ使用後に当社独自の『きれい除菌水』を便座裏の先端部分までふきかけ、汚れをしっかりと漂白・除菌することで、ふだんは見えにくく、汚れに気付きにくい便座裏のきれいな状態を長持ちさせることができます」

(※LSとASの上位機種に搭載)

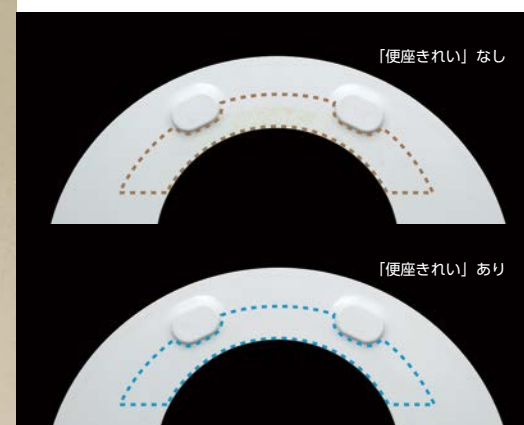
「コロナ禍以降、『非接触』『除菌』のニーズが高まっています。新機能は、こうしたニーズにマッチしており、多くのお客様にご支持いただけるものと確信しています。また、『トイレでくつろぎたい』『来客者におもてなしを提供したい』という昨今のニーズに対しても、進化したデザインで十分ご満足いただけると思います。新しくなったネオレストを、ぜひショールームで体感してみてください」



陶器の質感を引き立てる、金属調のアクセントを施した装飾。



D形状に広がる便座が、椅子のようなゆったりとした座り心地を実現。



便座裏の先端部分で尿や菌が黄ばみ汚れに変化する前に「きれい除菌水※」のミストでこまめに漂白・除菌※。きれいを守ります。
※除菌・分解・漂白効果は試験機関による実験結果であり、実使用の実証結果ではありません。詳細はカタログNo.2300 ネオレストカタログにてご確認ください。



ネオレスト新ラインナップ (手前よりNX、LS、AS、RS)



ネオレストLS

この商材を
売れ!

TOTO ネオレスト

美しく進化したデザインと
便座裏まで自動できれいにする新機能。
新しくなったTOTOネオレスト

いずみ会

2022 小泉サマーセール

合同研修会

2022年 10月25日(火)～10月29日(土)

本年のいずみ会連合会主催の「いずみ会合同研修会」は新潟県越後湯沢温泉のNASPAニューオータニにおいて10月25日より10月29日まで5日間にわたって開催されます。ご期待下さい。

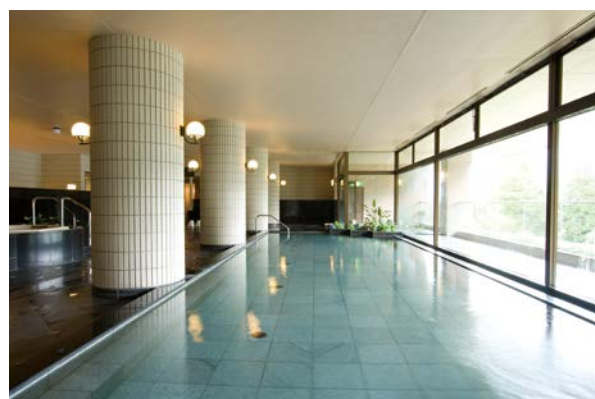
研修
会場

小説「雪国」でおなじみの越後湯沢温泉。



NASPAニューオータニは
人と自然が
健やかに調和するホテル。

コンベンションホール、
レストラン、大浴場など
設備の整った大型リゾートホテルです。



講演会

「ゴルフこれからの未来」

講演日 10月25日(火)・10月26日(水)・10月27日(木)・10月28日(金)

講師

まるやま しげき
丸山 茂樹 氏

プロゴルファー
一般財団法人丸山茂樹ジュニアファンデーション代表理事
東京五輪ゴルフ日本代表 監督

Profile

日本大学で活躍、アマ37冠で92年にプロ入り。マルちゃん愛称で親しまれ、日本ツアー10勝をあげている。2000年からPGAツアーに本格参戦し、通算3勝をあげる。また2002年には伊沢利光プロとのコンビで、EMCゴルフワールドカップを制している。現在は、ゴルフ中継の解説者をはじめ、様々なメディアにて活躍する傍ら、一般財団法人丸山茂樹ジュニアファンデーションの代表理事として、ジュニアゴルファーの育成にも力を入れている。リオ五輪、東京五輪でゴルフ日本代表監督を務めた。

MC

やました みほこ
山下 美穂子 氏

フリーアナウンサー

Profile

慶應義塾大学卒業後、2000年4月、日本テレビに入社。アナウンス部に17年勤務。主に報道番組とスポーツを担当。大学時代は体育会ゴルフ部で女子部の主将を務めた。ゴルフトーナメント中継でのレポーター、インタビュー経験多数。



セミナー

株式会社小泉 環境事業部
講師によるセミナーを開催いたします。



税務・会計
相談会



株式会社小泉の顧問税理士、
顧問弁護士の諸先生による
「経営全般及び税務・会計相談会」
を設け、皆様のご相談をお受けします。

お客様に安心してご利用していただくために新型コロナウイルス等の感染症予防対策を実施いたします。ご理解とご協力を何卒よろしくお願い申し上げます。

Special joint concert

美川憲一 & コロツケ スペシャルジョイントコンサート



～伝説のあのシーンがいずみ会に登場！
歌って笑って
究極のエンターテインメントショー～

美川憲一
1965年『だけどだけど』で歌手デビュー。1967年『柳ヶ瀬ブルース』の大ヒットで一躍脚光を浴びる。1968年『釧路の夜』が大ヒットし第19回NHK紅白歌合戦に初出場。『柳ヶ瀬ブルース』は第3回日本有線放送大賞特別賞受賞。『おんなの朝』は第4回日本有線放送大賞スター賞、第4回日本作詞大賞受賞。『さそり座の女』を筆頭に次々にヒット曲を飛ばす。芸能界のご意見番としてワイドショーやバラエティー番組でも活躍、2019年 芸能生活55年を迎えた。

コロツケ
1980年8月、NTV「お笑いスター誕生」でデビュー。全国各地でのものまねコンサートや大劇場での座長公演を行う傍らTV・ラジオ等にも出演。ものまねレパートリーは300種類以上となりロボットバージョンやヒップホップダンスとの融合など、エンターテイナーとして常に新境地を開拓している。浅草芸能大賞・新人賞、ゴールデンアロー賞・大賞及び芸能賞、2013年には松尾芸能賞・演劇優秀賞を受賞し、映画やドラマなど俳優としての円熟度を増し、アニメや海外ドラマの声優としても活躍の場を広げている。また、芸能活動の傍ら、東日本大震災の被災地支援活動を精力的に行い、2012年防衛省防衛大臣特別感謝状を授与される。

お楽しみ
二次会

PADMA®

in KOIZUMI

～驚愕のパフォーマンスを目撃せよ～

各界の凄腕パフォーマーが集結したパフォーマンスチーム
強靱な肉体を使ったパフォーマンスはもちろん、
楽しくて強くてカッコいい！！
世界一と称されたパフォーマンスをお見逃しなく！

羽山みずき K's project

～和の饗宴～



シンゴ (和太鼓) 岸田晃司 (篠笛・能管) 森澤良太 (和太鼓)
—— 太鼓ユニット K's project ——

いずみ会主催

第43回いずみ会 チャリティー大抽選会

恒例のいずみ会チャリティー抽選会も43回を迎え、
お陰さまで社会に根ざした活動になり、各方面から多大な評価をいただいております。
今年も、皆様のご協力をお願い申し上げます。



優待旅行

小泉グループ・サービスネットワーク

	事業所	住所	電話	FAX		
(株)小泉	本社	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2F	03(3393)2511(代)	03(3393)1240		
	第一仕入センター	〒184-0013 東京都小金井市前原町5-1-18	042(316)1565(代)	042(401)2655		
	第二仕入センター	〒337-0004 埼玉県さいたま市見沼区卸町1-54	048(878)9910(代)	048(878)9920		
	第三仕入センター	〒252-1136 神奈川県綾瀬市寺尾西1-17-20	0467(711)3511(代)	0467(711)3512		
	物流センター	〒340-0003 埼玉県草加市稲荷4-21-4	048(932)2111(代)	048(932)2112		
	電材推進室	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2F	03(3393)2514(代)	03(3393)2522		
	商品開発部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル8F	03(3393)2575(代)	03(3392)2175		
	金属事業部	〒101-0047 東京都千代田区内神田1-9-10 キムラビル5F	03(5283)7110(代)	03(5281)0066		
	環境事業部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-30-16 藤澤ビルディング2F	03(3393)2538(代)	03(3393)2540		
	住宅設備事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル4F	03(3393)3611(代)	03(3393)3619		
	エンジニアリング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル5F	03(3393)2525(代)	03(3393)2534		
	株小泉ショールーム(allmilmil)	〒107-0062 東京都港区南青山4-24-1 FAVEUR MINAMIAOYAMA1F	03(6451)1473(代)	03(6451)1474		
	(株)小泉東北	東北本社	〒983-0035 宮城県仙台市宮城野区日の出町3-3-15	022(352)4651(代)	022(352)4652	
郡山営業所		〒963-8041 福島県郡山市富田町愛宕前47-1	024(952)1211(代)	024(952)0596		
会津営業所		〒965-0003 福島県会津若松市一箕町大字八幡字北滝沢237-5	0242(32)9811(代)	0242(32)9388		
石巻営業所		〒986-0853 宮城県石巻市門脇字青葉東79-3	0225(25)7445(代)	0225(25)7284		
仙台南営業所		〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(797)7081(代)	022(797)8867		
福島営業所		〒960-1107 福島県福島市上島渡字田中内東8-1	024(572)3699(代)	024(572)3665		
(株)小泉中央	中央本社	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 2F	03(5986)2171(代)	03(5986)2175		
	城西営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18	03(5397)8881(代)	03(5397)8886		
	練馬営業所	〒179-0076 東京都練馬区土支田1-18-13	03(3995)2711(代)	03(3904)5220		
	世田谷営業所	〒154-0014 東京都世田谷区新町1-29-8	03(3701)7103(代)	03(3701)9843		
	城南営業所	〒146-0085 東京都大田区久が原5-2-3	03(3755)0351(代)	03(3755)3690		
	足立営業所	〒121-0836 東京都足立区入谷7-9-4	03(3857)4411(代)	03(3857)4013		
	城北営業所	〒114-0011 東京都北区昭和町2-10-3	03(3810)7711(代)	03(3810)7719		
	城東営業所	〒133-0002 東京都江戸川区谷河内2-15-13	03(5243)2511(代)	03(5243)2519		
	板橋営業所	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 1F	03(5964)6140(代)	03(5964)6149		
	広域特販営業所	〒162-0833 東京都新宿区笹荷町13 グローバル新神楽坂2F	03(5225)2731(代)	03(5225)2736		
	(株)小泉多摩	多摩本社	〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22	042(348)8811(代)	042(348)8822	
		八王子営業所	〒192-0063 東京都八王子市元横山町1-24-22	042(644)2251(代)	042(646)7178	
		府中営業所	〒183-0025 東京都府中市矢崎町4-10-3	042(368)8261(代)	042(368)8262	
清瀬営業所		〒204-0002 東京都清瀬市旭が丘1-253-1	042(493)5111(代)	042(494)1355		
青梅営業所		〒198-0032 東京都青梅市野上町4-5-2	0428(23)2550(代)	0428(23)2553		
立川営業所		〒190-0031 東京都立川市砂川町3-1-4	042(537)2101(代)	042(537)2823		
町田営業所		〒195-0063 東京都町田市野津田町1852	042(736)6661(代)	042(736)6660		
三鷹営業所		〒181-0004 東京都三鷹市新川6-6-7	0422(68)0161(代)	0422(68)0162		
昭島営業所		〒196-0031 東京都昭島市福島町2-30-2	042(500)8871(代)	042(542)5770		
多摩特販営業所		〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22 3F	042(402)6551(代)	042(402)6552		
(株)小泉東関東	東関東本社	〒300-0061 茨城県土浦市並木3-9-5	029(821)9151(代)	029(824)5447		
	宇都宮営業所	〒321-0906 栃木県宇都宮市中久保2-5-6	028(689)3113(代)	028(689)3009		
	船橋営業所	〒273-0034 千葉県船橋市二子町581	047(332)1101(代)	047(332)1108		
	千葉営業所	〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(264)1131(代)	043(264)1564		
	勝田営業所	〒312-0062 茨城県ひたちなか市高場1608-83	029(274)7555(代)	029(274)8051		
	柏営業所	〒277-0923 千葉県柏市塚崎969	04(7191)2171(代)	04(7191)8140		
	木更津営業所	〒292-0806 千葉県木更津市請西東6-2-3	0438(37)1101(代)	0438(37)1201		
	那須営業所	〒324-0037 栃木県大田原市上石上1882-27	0287(29)3211(代)	0287(29)3218		
	成田営業所	〒286-0211 千葉県富里市御料1005-7	0476(92)0810(代)	0476(92)1375		
	流山営業所	〒270-0137 千葉県流山市市野谷26-1	04(7158)8100(代)	04(7158)8151		
	高萩営業所	〒318-0001 茨城県高萩市赤浜1234-1	0293(23)2202(代)	0293(23)4592		
	古河営業所	〒306-0014 茨城県古河市下山町1-48	0280(31)1221(代)	0280(32)5115		
	守谷営業所	〒302-0109 茨城県守谷市本町5298-1	0297(46)0331(代)	0297(46)0330		
	下館営業所	〒308-0053 茨城県筑西市外塚778	0296(20)1311(代)	0296(20)1315		
	鹿沼営業所	〒322-0026 栃木県鹿沼市茂呂2467-3(木工団地内)	0289(60)2221(代)	0289(60)2220		
	習志野営業所	〒274-0071 千葉県船橋市習志野4-15-5	047(490)1611(代)	047(490)1612		
	水戸営業所	〒311-4152 茨城県水戸市河和田3-2303-1	029(309)1501(代)	029(309)1505		
	市原営業所	〒290-0047 千葉県市原市岩崎1-1-3	0436(63)5151(代)	0436(63)5157		
	千葉北営業所	〒262-0013 千葉県千葉市花見川区横橋町185-3	043(304)5151(代)	043(304)5152		
	(株)小泉北関東	北関東本社	〒350-1105 埼玉県川越市今成2-41-1	049(224)4611(代)	049(224)5619	
太田営業所		〒373-0818 群馬県太田市小舞木町250	0276(45)4134(代)	0276(45)4140		
大宮営業所		〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋2-603	048(623)6311(代)	048(622)5106		
前橋営業所		〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町4-14-11	027(210)6131(代)	027(225)0005		
狭山営業所		〒350-1322 埼玉県狭山市下広瀬756-5	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
小川営業所		〒355-0311 埼玉県比企郡小川町高谷2653-6	0493(72)2305(代)	0493(72)4642		
本庄営業所		〒367-0022 埼玉県本庄市日の出4-16-47	0495(24)2660(代)	0495(21)4933		
秩父営業所		〒368-0002 埼玉県秩父市栃谷10-2	0494(24)2011(代)	0494(24)2108		
坂戸営業所		〒350-0237 埼玉県坂戸市浅羽野2-8-1	049(283)2144(代)	049(283)7128		
春日部営業所		〒345-0023 埼玉県北葛飾郡杉戸町大字本郷478-1	0480(35)1153(代)	0480(35)0356		
久喜営業所		〒346-0029 埼玉県久喜市江面1570-1	0480(22)3443(代)	0480(22)7001		
熊谷営業所		〒360-0024 埼玉県熊谷市問屋町2-5-15	048(527)6002(代)	048(527)4650		
越谷営業所		〒343-0824 埼玉県越谷市流通団地1-2-11	048(990)5433(代)	048(988)3033		
(株)小泉中部	埼玉南営業所	〒335-0032 埼玉県戸田市美女木東1-4-29	048(449)6811(代)	048(421)3211		
	北本営業所	〒364-0007 埼玉県北本市東間5-89	048(540)5833(代)	048(543)3722		
	高崎営業所	〒370-1201 群馬県高崎市倉賀野町2465-1	027(345)1181(代)	027(347)2117		
	ふじみ野営業所	〒356-0051 埼玉県ふじみ野市亀久保2195-5	049(257)4371(代)	049(257)4385		
	中部本社	〒400-0824 山梨県甲府市蓬沢町945-1	055(237)3631(代)	055(232)1584		
	諏訪営業所	〒392-0015 長野県諏訪市中洲字舟戸4436-1	0266(58)5373(代)	0266(58)5379		
	富士吉田営業所	〒403-0006 山梨県富士吉田市新屋1-8-81	0555(22)6600(代)	0555(22)6606		
	佐久営業所	〒385-0011 長野県佐久市大字猿久保588-4	0267(68)5333(代)	0267(68)5238		
	甲府西営業所	〒400-0308 山梨県南アルプス市山寺1077-1	055(284)6631(代)	055(284)6638		
	(株)小泉中部	長野営業所	〒388-8006 長野県長野市篠ノ井御幣川881-1	026(293)8833(代)	026(293)8840	
		上田営業所	〒386-0152 長野県上田市大屋231-11	0268(36)2000(代)	0268(36)2277	
		仙台南店	〒982-0003 宮城県仙台市太白区郡山5-16-3	022(248)5220(代)	022(248)5224	
		仙台中野店	〒983-0013 宮城県仙台市宮城野区中野4-10-7	022(388)7393(代)	022(786)5261	
仙台北店		〒981-3117 宮城県仙台市泉区市名坂字沖102-8	022(771)5663(代)	022(771)5667		
フロストック		太田店	〒373-0852 群馬県太田市新井町377-20	0276(56)9666(代)	0276(47)9155	
		戸田店	〒335-0031 埼玉県戸田市美女木8-1-7	048(449)0977(代)	048(449)0978	
		入間店	〒358-0022 埼玉県入間市扇町屋5-7-17	04(2941)5016(代)	04(2941)5017	
		川越店	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
(株)小泉中部		川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
		川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
		川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
		川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		
	川越営業所	〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	04(2953)4607(代)	04(2953)7837		