

izumi

2013
新年号
Vol.237





株式会社 小泉
代表取締役社長
長坂 紘司

辻 春

二〇一三年新年ご挨拶

新年あけましておめでとうございます。皆様とともに新しい年を迎えていましたことを、深く感謝申し上げますとともに、未曾有の被害をもたらした大震災で被災された皆さまに、改めましてお見舞い申し上げます。また、5万人を超える方が、未だに故郷に戻ることの目処すらわからず、加えて、家族が離れ離れに暮らさなければならぬ方々も多くおられる想いますと、誠に心痛の極みです。ゆえに、私たちは皆さまとともに、本業を通じ様々なかつて、被災地の復興に貢献してまいることを、固く決意する次第です。

さて、2012年を振り返りますと、新年早々に野田改造内閣が発足し、行政改革の進行と内需拡大に大きな期待を寄せました。しかし、その期待とは裏腹に政治は混沌を極め、その影響もあり、その国

到来が、予感させられます。

そして、住宅建設・設備設置関連業界をぶり返りますと、『商流自体に変化の兆候』を意識させられる年であったということです。これまで、近年の規制緩和、インターネット環境の劇的な改善・普及など

の本來の経済力を示す指標といわれる実質

国内総生産（GDP）が、秋にはついにマイナスとなってしまいました。

加えて、8月に消費税増税を柱とする社会保障・税一体改革関連法が成立し、私たちの暮らし生活に直結する消費税の税率が、現行の5%から平成26年に8%、27年に10%へ2段階で引き上げられることとなりました。この消費税率が、3年という短い期間において10%と現在から倍増することを、消費財・耐久財を問わず、消費動向に相当なインパクトを与えて、ひいては生産工程や物流・流通行程などのコスト構造に、大きな変化をもたらすこととなると考えられます。

また、私たちの暮らし生活に大きな影響を及ぼす課題として、『エネルギー問題』が、大きく取り沙汰された年でもあります。まさに『エネルギー見直し元年』ともいえるのではないでしょうか。

いえるのではないでしょう。まさに『省的解決行程が見いだせないこの重要な課題は、その解決策として、『再生可能エネルギーの最大活用』が求められていることは間違いないといえるでしょう。まさに『省エネ、創エネ、蓄エネ』が、私たちの活動や生活のあらゆる場面で活かされる時代の

到来が、予感させられます。

ゆえに、私たち小泉グループは、このような「大きな変化、時代の大きなうねり」を、またとないチャンスとらえ、どう活かすのか、どのように活かすのか、そのことを常に考え、創意工夫をし、額に汗をかき、精進してまいります。そして、

izumi

Vol.237 2013 新年号

contents



表紙写真：三保の松原

松と砂浜の続く風光明媚な景観を持つ地が静岡県静岡市清水にある三保の松原。この三保の松原は虹ノ松原（佐賀県唐津市）、氣比松原（福井県敦賀市）と並び「日本三大松原」と称される景勝地で、松林と砂浜が美しくどこまでも続き、その向こうに富士山を望むという雄大で典雅な風景は古来より多くの人々の心を捉えてきた。

新年ご挨拶	株式会社小泉 代表取締役社長	02
	いづみ会連合会長	03
	いづみ27会会長	04
明日に架ける言葉		
2012年 小泉サマーセール いづみ会合同研修会		05
海外ご優待旅行		09
得意先訪問	川村工業株式会社 代表取締役 石井 勝氏	11
営業所を訪ねて	(株)小泉東関東 本社	13
得意先訪問	深作設備工業株式会社 代表取締役 深作重雄氏	15
営業所を訪ねて	(株)小泉北関東 久喜営業所	17
メーカー探訪記	リンナイ株式会社	19
IZUMI INTERVIEW		
小泉グループ 年末年始おすすめ商品		23
日本の太陽光発電 ~その始まりと軌跡~③		25
トレンドニュース		27
プレゼント		29
謹賀新年		30
小泉グループ・国内サービスネットワーク		31
		37



ハズのみ会員の皆様、メルカリ各社の

皆様、そして小泉グループの皆様におかれましては、健やかに新年をお迎えのこととお喜び申し上げます。

み会連合会の行事運営にご支援とご協力を賜り、誠にありがとうございました。

復旧・復興工事の遅れ、エネルギー問題等日本国内の問題も山積みの中、尖閣諸島問題、中国三島主張、竹島問題等

その国際問題が日本列島に暗雲となり立ち込めていました。景気低迷に追い討ちをかける出来事でした。

お客様が満足する商材を提案、
三位一体で新市場を掘り起こし
共に発展の道を

新年ご挨拶

いすみ27会会長 前澤給装工業株式会社
代表取締役社長 尾崎 武壽

新年明けましておめでとうございます。
小泉グループ各社様、いづみ会会員各
社様にはご健勝にて、また新たな決意を
もって新年をお迎えになられたことと存
しま。

御礼申し上げます。

昨年の日本の経済は年半ばからの欧洲やアジア向け輸出の急速な悪化と設備投資の冷え込みに直面し、それが悪影響と

では国内需要に根差して回復傾向にあつたように思われた個人消費の持ち直しの動きも途切れてしまつた感じもします。

する商材を提案、
市場を掘り起こし

株式会社アカギ
株式会社荏原製作所
株式会社弘電社
クリナップ株式会社
株式会社ケーブイケー
株式会社キツツ
株式会社三栄水栓製作所
JFE商事钢管管材株式会社
JFEスチール株式会社
株式会社コロナ
株式会社三栄水栓製作所
JFE商事钢管管材株式会社
JFEスチール株式会社
信越ボリマー株式会社
積水化学工業株式会社
ダイキン工業株式会社
大建工業株式会社
タカラスタンダード株式会社
株式会社タブチ
テラル株式会社
東芝キヤリア株式会社
TOTO株式会社
ニッコー株式会社
日本鑄鉄管株式会社
株式会社ノーリツ
株式会社パロマ
前澤化成工業株式会社
前澤給装工業株式会社
株式会社J—X—L
レックシステム株式会社



いすみ27会会員会社（五十音順）

監督の示す方向性に皆が従い、勝利への強い意志を持ち、誰よりも仲間を思い、目標を達成していく姿はまさしく会社組織の理想であります。

経済環境が、なかなか上向きにならず、建設業を取り巻く環境は、建設投資の減少に伴い受注競争が激化し、就業者は高齢化・若年層は減少など明るい材料はないのが現状です。それでも、地域を支え、快適安全な生活を支えていくのは、建設産業であります。

オリンピック選手のチームプレーに学んだ強い組織作りを目標に今年も新たな気持ちでスタートしたいと思います。

各メーカー様には、日々、省エネエネルギー機器の開発等に力を注いでいただいており、また、その機器の情報・販売に関し小泉グループの皆様に支えていただけます。

いづみ会会員の皆様は、その力強い支えを施工に活かし、地域の顧客の皆様から愛され、足腰の強い企業になつていただきたいと願います。

最後に、本年もいづみ会会員の皆様、メーカー各社の皆様、そして小泉グループの皆様の益々のご発展を祈念してご挨拶とさせていただきます。

新年 ご挨拶

強い組織作りを目標に
今年も新たな気持ちで
スタート

いづみ会連合会会長 富士冷暖株式会社
代表取締役社長 長田永年



郡山いすみ会	大宮いすみ会
仙台いすみ会	前橋いすみ会
仙台いすみ会	狭山いすみ会
並いすみ会	小川いすみ会
杉並いすみ会	本庄いすみ会
練馬いすみ会	坂戸いすみ会
世田谷いすみ会	秩父いすみ会
城南いすみ会	春日部いすみ会
足立いすみ会	久喜いすみ会
城北いすみ会	熊谷いすみ会
城東いすみ会	山梨いすみ会
城東いすみ会	諏訪いすみ会
城北いすみ会	熊谷いすみ会
城東いすみ会	富士吉田いすみ会
城東いすみ会	佐久いすみ会
城東いすみ会	長野いすみ会
城東いすみ会	上田いすみ会
城東いすみ会	神奈川いすみ会
城東いすみ会	横浜西いすみ会
茨城いすみ会	大船いすみ会
町田いすみ会	川崎いすみ会
宇都宮いすみ会	旭いすみ会
西東京いすみ会	川崎南いすみ会
千葉いすみ会	港南いすみ会
勝田いすみ会	相模台いすみ会
船橋いすみ会	相模原いすみ会
柏いすみ会	相模原いすみ会
木更津いすみ会	相模西いすみ会
成田いすみ会	相模原いすみ会
流山いすみ会	平塚いすみ会
高萩いすみ会	富士いすみ会
古河いすみ会	藤枝いすみ会
守谷いすみ会	清水いすみ会
埼玉いすみ会	静岡いすみ会
太田いすみ会	じゅざい



2012 小泉サマーセール いづみ会合同研修会

日程 .. 2012年10月23日（火）～26日（金）会場 .. 熱海後楽園ホテル

第46回サマーセールが終了いたしました。各地区いづみ会をはじめとするお得意先様各位、並びに仕入先メーカー各社、関係各社の皆様からご支援、ご協力をいただき深く感謝申し上げます。締めくくりである『いづみ会合同研修会』も、多くの方々にご参加をいただき、大変有意義な時間となりましたことに、重ねて御礼申し上げます。

明日に架ける言葉③

現在、厳しい経済環境が続いていますが、このような時こそ、仕事でも人ととの絆、情熱、夢や希望を大切にして、いきたいものです。弊社の故・長坂会長の著書『今日以外に今日はない』の文章には、仕事の原点を大切にした貴重な言葉がちりばめられています。あらためて商売の原点を見直す一助として、著書より抜粋して紹介させていただきます。

毎日の積み重ねが生む可能性

～「柿の種」と「仙人の杖」～

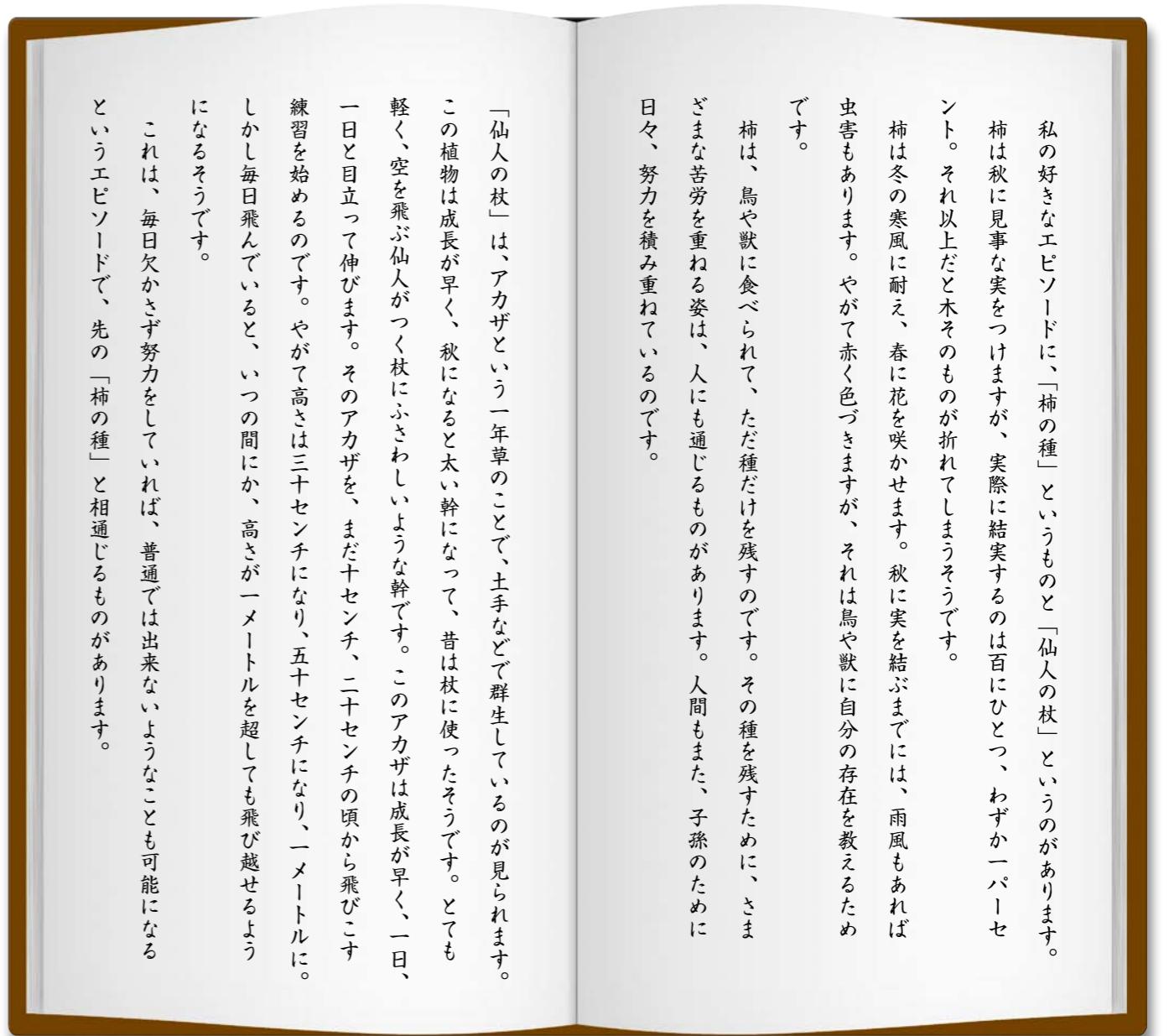
私の好きなエピソードに、「柿の種」というものと「仙人の杖」というのがあります。柿は秋に見事な実をつけますが、実際に結実するのは百にひとつ、わずか一パーセント。それ以上だと木そのものが折れてしまうそうです。

柿は、鳥や獸に食べられて、ただ種だけを残すのです。その種を残すために、さまざまな苦労を重ねる姿は、人にも通じるものがあります。人間もまた、子孫のために虫害もあります。やがて赤く色づきますが、それは鳥や獸に自分の存在を教えるためです。

柿は、鳥や獸に食べられて、ただ種だけを残すのです。その種を残すために、さまざまな苦労を重ねる姿は、人にも通じるものがあります。人間もまた、子孫のために虫害もあります。やがて赤く色づきますが、それは鳥や獸に自分の存在を教えるためです。

「仙人の杖」は、アカザという一年草のことです。土手などで群生しているのが見られます。この植物は成長が早く、秋になると太い幹になつて、昔は杖に使つたそうです。とても軽く、空を飛ぶ仙人がつくれにふさわしいような幹です。このアカザは成長が早く、一日、一日と目立つて伸びます。そのアカザを、まだ十センチ、二十センチの頃から飛びこす練習を始めるのです。やがて高さは三十センチになり、五十センチになり、一メートルに。しかし毎日飛んでいると、いつの間にか、高さが一メートルを超しても飛び越せるようになるそうです。

これは、毎日欠かさず努力をしていれば、普通では出来ないようなことも可能になるというエピソードで、先の「柿の種」と相通じるものがあります。



10月25日木 ○セレモニー／抽選会／花束贈呈



10月23日火 ○セレモニー／抽選会／花束贈呈



○千昌夫&新沼謙治 ジョイントコンサート



○工場見学会



10月24日水 ○セレモニー／抽選会／花束贈呈



2012 KOIZUMI SUMMER SALE 海外優待旅行

B 6日間の旅 COURSE マレー鉄道の旅 マレーシアとシンガポール 6日間

マレーシア最古の都市マラッカからマレー鉄道にてシンガポールへ

第1班 平成24年11月2日(金)～7日(水)
第2班 平成24年11月9日(金)～14日(水)

A 9日間の旅 COURSE カリブの休日カンクンと古代マヤ文明・名画の舞台アトランタ 9日間

メキシコシティ、マヤ遺跡を巡り、カンクンでリゾートアクティビティを満喫。
経由地、米国アトランタで南部の文化にふれる。

第1班 平成24年11月2日(金)～10日(土)
第2班 平成24年11月9日(金)～17日(土)

C 3日間の旅 COURSE 歴史と美食を満喫 エネルギッシュ台北 3日間

グルメ、ショッピング、観光など、改めて台湾の魅力にふれる旅

第1班 平成24年11月9日(金)～11日(日)
第2班 平成24年11月10日(土)～12日(月)

川村工業株式会社

茨城県土浦市虫掛字東3482-2

民間建築物の給排水および空調設備の設計・施工管理を手がけ、
最近では太陽光発電施設を建設して売電事業にも乗り出した川村工業。

積極的な事業展開を行いさらに成長を続ける原動力はどこにあるのか
小泉東関東の石井社長、山縣所長、平山係長とともにお話をうかがいました。

持ち前のチャレンジ精神と旺盛な好奇心で売電事業にも参入しました。



▲パソコンに向かい見積り、設計、書類作成などに作業をする川村工業の皆さん



△川村工業の石井社長を囲んで小泉東関東の石井社長（左）、本社の山縣所長（右）、営業担当の平山係長（左奥）とともに話が弾む

川村工業は平成3年2月に、石井社長が設備会社から独立して設立した会社です。業務内容はビルや工場などといった民間の建築物の給排水設備および空調設備の設計・施工管理。茨城県内の大手および中堅のゼネコンを中心多く多くの取引先をもち、施工現場は茨城県南部を中心におこなっています。そこで、施工現場に広範囲にわたります。

会社勤務時代から業界内で顔が広く、熱心な仕事ぶりで知られた石井社長。当時から何にでもチャレンジする性格で、現場管理、設計、営業など何でもこなしでいました。興味があることは協力会社の人たちに頼んで勉強させてもらいました。そこで学んだことを独立してから活かしてきました。設立当初からの石井社長の信念は「いい施工をすることが最大の営業活動」ということ。そのため積極的な営業活動は行わず、紹介やリピート

東関東との取り引きがスタートしました。「前の会社でも小泉さんとはお付き合いであります。その関係で1期目の決算書を持参して取引をお願いしたところ、快く引き受けいただきました。」

20年余りの歴史の中では苦難の時代もあったといいます。最大のピンチが、取引先が不渡りを出したことによって、多額の負債を抱えてしまつたことでした。「取引を断られた問屋もありました。しかし小泉さんはそれまでと変わらずに取引を継続してくれたのです。結局3年後には負債を解消するにいたりました」と語ります。

「小泉さんは小回りが利いて、当社のニーズにしっかりと応えてくれる点が助かります。ゼネコンからの見積もりが空振りのケースが多いにもかかわらず、機器や材料をきちんと揃えてもらえる点がいいですね。デリバリーフェード、現場の監督のニーズに合っているのではないで

しょうか」

「当社では設計から手がけています。取引先から渡される設計図に関しても、たとえば設備機器のスペックが過剰であれば、それを指摘して適正な物に変えるようアドバイスをする。足りない部分があれば補ってあげる。そうした細かな技術面でアドバイザー的な役割も果たしてきました。それが喜ばれ、お客様との信頼関係が深まってきたと考えています」

技術力の高さはもちろん、お客様を大切にすることを第一に考えて、仕事をきちんとこなしてきたという石井社長。万が一何かあった場合には、たとえ深夜でも社員全員が駆けつけて迅速に対応し、責任をもって改善する真摯な取り組みが信頼関係構築につながってきました。

会社を漬すまいという社員の奮闘
誠実な対応でピンチを乗り切る

独立して1年ほど経過した頃から小泉

施工管理、設計、営業などの幅広い経験を活かして独立起業

自社で売電事業にもチャレンジ

川村工業では現在、業務用の太陽光発電設備に入っています。すでに3年



(株)小泉東関東
本社

係長 平山 哲

技術力と施工管理のレベルの高さから、ゼネコンからも信頼を得て、大規模な現場を多数抱える川村工業様。大きなご発注をいたくこと多く、今後もぜひ二人三脚で歩んでいきたいと考えています。

です

「実は設備会社に入る以前は自動車の部品会社のエンジニアでした。そこで得た物づくりのノウハウが今になって大いに役立っています。」

68歳になった現在も衰えない好奇心の持ち主である石井社長。川村工業が自ら発電設備づくりに取り組んだことで、お付き合いがあるいくつかの企業も売電事業への参入を決定。それによって川村工業の受注金額も拡大しています。

「建設業界は人材不足に悩んでいますが、当社でも若い社員の育成に力を入れながら業界に貢献したいと思っています。そして、会社を長く続かせていくのが願いです」



川村工業株式会社
代表取締役
石井 勝氏



(株)小泉東関東 本社

〒300-0061
茨城県土浦市並木3-9-5
TEL : 029-821-9151
FAX : 029-824-5447

東関東本社は小泉グループが、昭和43年に東京から茨城県に進出した際の最初の足がかりとなり、現在も(株)小泉東関東の本社が置かれています。売上げも社内で最大規模を誇り、小泉東関東全体を牽引する存在として業務に励んでいます。

商材の充実と適正な在庫管理で常に お客様の要望に応えられる体制づくり

立ち上げ当初から開拓精神の旺盛なメンバーが揃い、ゼロからお客様との取り引き拡大に励んできた東関東本社。ピーク時には650社まで取引を増やし、お客様のお役に立てるところにこだわった営業を行ってきました。その後、茨城、千葉、栃木3県に17の営業所を次々と展開する足がかりになるとともに、新しい営業所に人材を供給する基地としての役割も担つてきました。

常磐自動車道土浦北ICにほど近い立地であり、茨城県内でも現在勢いがある県南エリアへもアクセスがよく交通至便。営業エリアは土浦市内を中心として、周辺12市町村に広がっています。もちろんこのエリアではトップシェアを獲得しており、水道工事店、ガス工事店、燃料店、建築土木会社などの幅広い業種のお客様を網羅。小泉東関東の中でも最大の売上げを確保しています。

特に重視しているのが小泉の生命線である品揃え。現在取り扱いアイテムは4500ほど。適正な在庫管理を通じて商材の充実を図っています。さらにお客様のご要望にお応えできるように、9人の営業担当者がオールマイティに商品を扱う努力を続けています。「こういう商品はないか」というお客様からの声を営業担当がキャッチしたものに関しては、迅速に取り揃えることをモットーとして、少量多品種で対応できる体制を整備。お客様にご満足いただける営業所づくりに、日々真剣に取り組んでいます。

お客様の要望を的確にヒアリングし 確実にデリバリーする業務姿勢を大切に

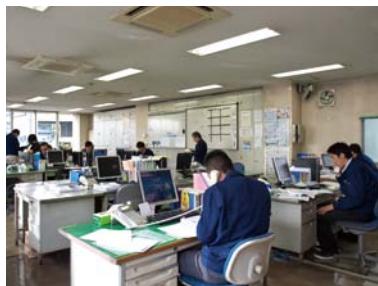
東関東本社ではこれまで取引先の拡大にも取り組んできました。しかし、まだ商材ご案内ができるないお客様も少なくあります。そこで取引拡大のために、大切にしているのは、営業担当者がお客様に信頼されるための資質や能力の向上だそうです。お客様を訪問する際の日ごろのマナーに始まり、お客様からの要望を的確にヒアリングし、確実にデリバリーを行うといった日々の業務への取り組み姿勢を大切にしています。

またエコサクや太陽光発電など、お客様への新しい提案にも積極的に取り組み、新たに取り扱いを始めた電材についても、案内を増やしつつあります。こうした提案ができるよう、常日頃から営業担当者に求めているのが自主性です。何より大切なのは、自ら動き、学ぶ姿勢に他なりません。日常業務のなかでさまざまなことを学んで一瞬ごとに成長します。

「自慢はメンバーの協力体制が非常に良い点。商品アイテム数が豊富で仕入れも多いため、全員で商品の積み下ろしを行うなど、しっかりと連携ができます。仕事以外での仲の良さも抜群です。そうした協調体制がいざとい際の、お客様への迅速な対応を可能にしています。今後は若い世代の営業担当の育成を行なながら、お客様ご要望にお応えできるよう、お客様ご要望にお応えできる営業所づくりをしていく考えです。」と山縣



▲接客もテキバキと



▲迅速丁寧な対応



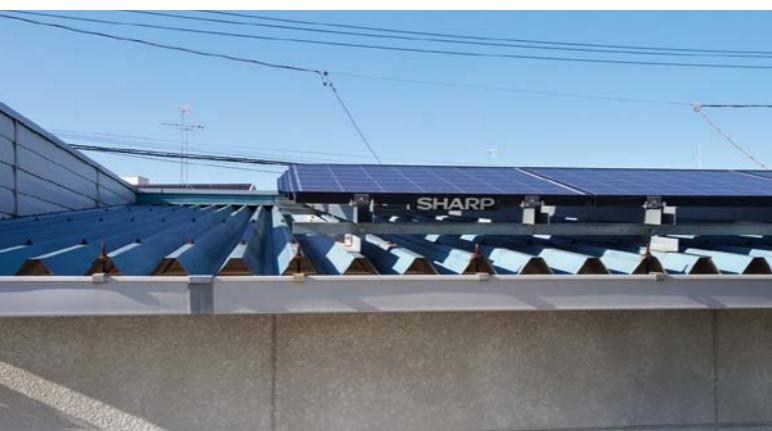
▲確実な在庫管理でお客様の要望に応える



▲事務作業も役割分担してきぱきとこなす



▲お客様対応に提出する書類を作成する事務スタッフ



▲エコに力を入れている深作社長。太陽光発電システムを社屋上に取り付け、事務所の電気代が年間約30万円節約に



◀深作社長（右奥）を囲んで商談を行う小島所長（左奥）、飯野係長（左手前）（右手前は阿部前所長）

地道さと積極性を兼ね備え 現場の目線に立った 事業運営を行っています。



埼玉県久喜市久喜北1-10-4

住宅メーカーを得意先として、丘建、アパート、マンションの各種設備をはじめ、給排水、上下水道、衛生、浄化槽、本管敷設、空調等の各種工事を行う深作設備工業。着実な経営の秘訣をうかがうために、久喜営業所の小島所長、阿部前所長、飯野係長とともに訪問しました。

深作設備工業株式会社

時代の流れにあわせて 業務の改善を実施

深作設備工業は、1970年に地元の久喜で深作社長の父親である先代が開業。営業エリアはほぼ埼玉県全域に広がり、茨城県の一部もカバーしています。現在は従業員8名。そのうち自社工事スタッフは4名で、営業、設計、工事管理は社長自身が行っています。

「私は最初、大宮の水道工事会社で修業をしていました。しかし、バブル期になつて住宅着工が大きく増え、実家の会社でも人手が足りなくなりました。そこで20年ほど前に戻り、経営を引き継いだのです」というのは社長の深作重雄氏。先代譲りの手堅い経営を続け、代替わりしても売上げは順調に推移してきました。

「以前は申請から現場の采配まで、職人に任せっきりにするケースがほとんどでした。しかし、時代の変化によって従来の

やり方では業務がうまく回らなくなってしまったのです。そこで、分業制を探り入れました。また、住宅メーカーや工務店側もコストにシビアになつたため、見積りが通りにくくなりました。そこで、1件ごとに緻密にコスト計算を行い、利益が出にくい工事に関しては、細かく段取りを決めて業務を効率化することで、コスト管理を行っています。若い人の指導方法についても、昔かたきの職人の方は「人の仕事を見て覚える」というのがほとんどでした。しかし、今の若い人はちはなかなかそれについていけないことが多いので、教え方も変えて、長く働いてもらえる会社であるように環境づくりをしています」

積極的に他のエリアに進出 しかし業務拡大は着実に

時代の変化に素早く対応することをモットーにしている深作社長。指定工事店

制の規制緩和に際しては、競合会社が他の地域から攻めてくるのを座して待つのではなく、これをチャンスと考えて果敢に他の地域へ進出。20市町村で登録を行い、事業の拡大をしました。

「メーカーのコスト削減により、黙つていては先細りになるのが目に見えていました。自ら外に出ることで価格競争力がつきました。仕事量も増えましたね。ただし、業務を急拡大すると会社の体力や社員の実力がついてこないので、あくまでも徐々に増やすように心がけました。私は売上げや利益は、目標を立てて追求することはしません。営業らしい営業もしていません。仕事は信用がつけば自然についてくると考えています」

仕事を行う上ではお客様の要望に細かく応えることには徹するのが重要だといいます。

「打ち合わせを重視して、図面と現場の食い違いを極力なくすようにしています。そして、設計や施工面で提案をするように心がけています。たとえば排水音がうるさいという場合には、配管に遮音材を巻くなどの提案をしていきます。そういうケースで小泉とメーカーが共同で製品の提案などをしてくれるのが助かることが多いですね」

深作社長と小泉の取引は、小泉北関東の久喜営業所の開設当時にさかのぼります



株小泉北関東
久喜営業所
係長 飯野勝敏

着実な経営と誠実な人柄で、取引先や協力会社からも信頼されている深作社長。当営業所へは引き取りに来られることが多いので、在庫を充実させるとともに、機動力でお応えできるようにしています。

「やはり社長が現場に出なければダメ。人任せでは、段取りや手順の細かな改善点も見えません。きめ細かな取り組みで信用を深めながら頑張っていきたいです」

「ちょうど私が久喜に戻った頃で、担当営業マンと年齢が近かったのと、当社の要望を一生懸命に聞いてくれるので、途中からメインの仕入先になりました。先代は去年まで久喜いずみ会の会長を務め、今でもサマーセールを楽しみにしています。弊社と小泉さんとの連合で野球チームを作り、水にちなんで「ウォーターズ」と命名。久喜の2部リーグに参戦したことも。とても弱くて1勝しか出来ませんでした(笑)。でも、その1勝が感動的なサヨナラ勝ちで、祝勝会の飲み会のすごさは今でも語り草ですね」

今後も本業に注力して、地道に事業を継続させていきたいという深作社長。



深作設備工業株式会社
代表取締役
深作重雄氏



所長 小島孝之

11月21日に着任しました。お客様の信頼を得ることを念頭に一丸となってがんばります。

(株)小泉北関東 久喜営業所

〒346-0029
埼玉県久喜市江面1570-1
TEL:0480-22-3443
FAX:0480-22-7001

平成5年6月に開設され、2013年に20周年を迎える久喜営業所。市町村合併で規模が拡大した久喜市を中心に営業活動を展開し、メンバー同士のチームワークの良さとフットワークを活かしながら、お客様に信頼される営業所づくりに取り組んでいます。

十分な在庫量と質の高さを大切に お客様の期待に確実にお応えします

営業担当者たちが チームワークを發揮して活躍中

久喜営業所は東北自動車道の久喜インターチェンジに近く、圏央道へも短時間でアクセスできる抜群の立地。周辺には市役所、文化会館、総合運動場などの公共施設もあり環境に恵まれています。久喜市は2011年4月に鷺宮、菖蒲、栗橋の各町との合併を実現。現在では人口16万人となり、埼玉県の中核都市として今後の成長が期待されるようになります。久喜営業所がカバーするのはこの久喜市のほかに、北は羽生市、東は幸手市、西は騎西町、南は蓮田市までを含む5市8町。この地域を活動エリアとしています。メンバーは営業担当6名、配達担当3名、事務3名、そして所長の計13名。

「お客様の6割は水道工事店であり、管材をメイン商材に営業しています。当営業所までご来店して商品の引取りをされるお客様が多いため、日頃からとくに力を注いでいるのが商品在庫の管理。十分な在庫量と質の高さを大切にすることでの、お客様からも信頼をいただいている。今後もこの点をしっかりと保ち、お客様の期待に確実にお応えしていくんですね」と力強く語るのは小島孝之の所長。

「水道関連に加えて現在は、電気工事、空調設備、リフォームなどの業種でも進出が増えています。久喜営業所でも、新規顧客の開拓に積極的に力を注いでいる状況です。省エネ、創エネをテーマとして、お客様に提案活動を行い、とともにエンドユーザーへのメ

リットを提供していく方針です」。

久喜営業所は東北自動車道の久喜インターチェンジに近く、圏央道へも短時間でアクセスできる抜群の立地。周辺には市役所、文化会館、総合運動場などの公共施設もあり環境に恵まれています。久喜市は2011年4月に鷺宮、菖蒲、栗橋の各町との合併を実現。現在では人口16万人となり、埼玉県の中核都市として今後の成長が期待されるようになります。久喜営業所がカバーするのはこの久喜市のほかに、北は羽生市、東は幸手市、西は騎西町、南は蓮田市までを含む5市8町。この地域を活動エリアとしています。メンバーは営業担当6名、配達担当3名、事務3名、そして所長の計13名。

「お客様の6割は水道工事店であり、管材をメイン商材に営業しています。当営業所までご来店して商品の引取りをされるお客様が多いため、日頃からとくに力を注いでいるのが商品在庫の管理。十分な在庫量と質の高さを大切にすることでの、お客様からも信頼をいただいている。今後もこの点をしっかりと保ち、お客様の期待に確実にお応えしていくんですね」と力強く語るのは小島孝之の所長。

「水道関連に加えて現在は、電気工事、空調設備、リフォームなどの業種でも進出が増えています。久喜営業所でも、新規顧客の開拓に積極的に力を注いでいる状況です。省エネ、創エネをテーマとして、お客様に提案活動を行い、とともにエンドユーザーへのメ

リットを提供していく方針です」。

実は久喜営業所では11月に小島所長が埼玉南営業所から着任したばかりです。前所長の当時から、お客様に対して親身になつた営業活動を通じて、しつかりと要望に応えていく姿勢は小島所長になつても変わりません。「久喜営業所の個々の営業担当が発揮する能力は非常に高く、 $1+1=3$ にも4にもする力の持ち主が揃っています。一つの指示を出せばあとは自分で仕事をやり遂げてくれるのでは心配がありません。私の役目はその力を十分に引き出すことです。もう一つの強みはチームワークの良さですね。何かあればお問い合わせの仕事をフォローし合い、キャンペーンなどの際には全員一丸となつて取り組む団結力があります」と小島所長は胸を張ります。

メンバー同士の仲の良さも自慢。営業所の全体会議の懇親会でも全員で盛り上がりります。年齢的には40歳前後の社員が多くいため、今後の課題としては若手社員を入れて、育成していくこと。そして、さらに明るく元気ある営業所にしていきたいと小島所長は言います。

「久喜市は名産の梨畑や田畠が周囲に多く残っている田園都市。当営業所周辺も今でこそ住宅が増えましたが、その昔は田んぼが周囲にあり、建物の中にカエルが入ってくるようななどかな環境でした。また隣には源泉の湧き出る温泉施設があり、今でも久喜いすみ会の会合の際などは利用することが多いですね。今後もお客様との和を大切にしながら、営業所一丸となつてお客様に誠心誠意の対応をしていく方針です」



▲お客様のご要望を的確にうかがい、迅速なサービス



▲フットワークも軽くお客様のもとへ納品



▲お客様に対しては、つねに親身な対応

ハイブリッド給湯・暖房システム ECO ONEの仕組み

■給湯の場合

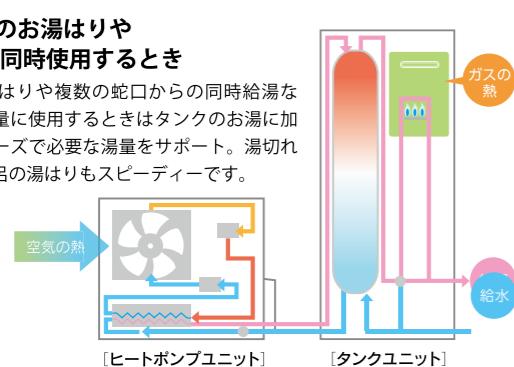
・通常のお湯を使用するとき

キッチンや洗面、シャワーなどで使用するお湯は、効率の良いヒートポンプで沸かして貯めておいたタンクからお湯を供給します。



・お風呂へのお湯はりや 数ヶ所で同時使用するとき

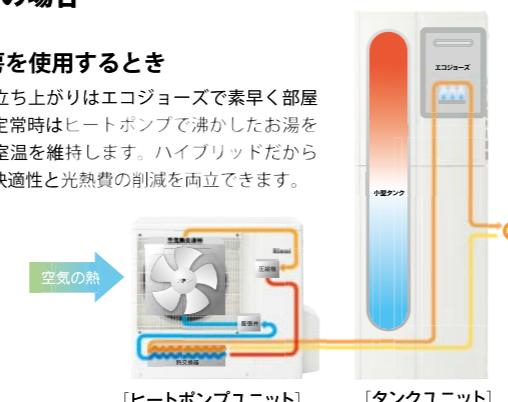
お風呂への湯はりや複数の蛇口からの同時給湯など、お湯を大量に使用するときはタンクのお湯に加え、エコジョーズで必要な湯量をサポート。湯切れもなく、お風呂の湯はりもスピーディーです。



■暖房の場合

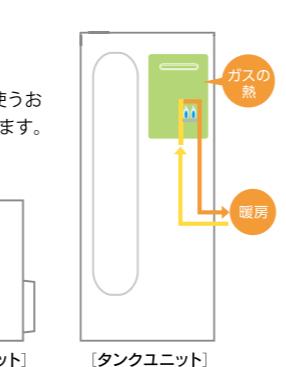
・床暖房を使用するとき

床暖房の立ち上がりはエコジョーズで素早く部屋を暖め、定常時はヒートポンプで沸かしたお湯を循環して室温を維持します。ハイブリッドだから床暖房の快適性と光熱費の削減を両立できます。



・高温暖房を使用するとき

浴室暖房やファンコンベクタなど高温暖房を使うお湯は、エコジョーズで沸かしてお湯を循環させます。



リンナイ株式会社

設立年: 1920年9月

代表名: 内藤弘康

資本金: 64億5,974万円

従業員数: [連結] 8,678名、[単体] 3,585名

事業内容: 熱エネルギー機器の開発・製造・販売

1920年の創業以来、「熱と暮らし」に貢献してきた総合熱エネルギー機器メーカー、リンナイ。「安全・安心」「快適性」「環境性」をキーワードに、厨房機器、給湯機器、空調機器、などの熱エネルギー機器に加え、食器洗い乾燥機、衣類乾燥機など、多様な製品を提供。先進技術を駆使した商品は、CO₂排出量の削減や省エネに貢献する高い環境性能、日本のモノづくり技術が活きる利便性と快適性、そして何よりも品質への高い信頼から、既に多くの国々でNo.1ブランドの評価をいただいている。



▲リンナイ株式会社
瀬戸工場 工場長
松本和彦氏



▲リンナイ株式会社
営業本部 営業企画部 部長
中尾公厚氏

率よくお湯をつくる電気と、使いたいときに瞬間にお湯が沸かせるガスを、最適に組み合わせた世界初のシステム。

「2001年にヒートポンプを使った電気給湯システムが登場。ある意味、電気を使いうヒートポンプはガス器具メーカーにとってはライバル的存在です。しかし、お湯を効率的に沸かす能力の点では、優れた実力を認めざるを得ませんでした。そこでガス給湯器とヒートポンプの両方の利点を探り入れて、ランニングコストを下げながらお湯を快適に使えるシステムを開発したい。

一次エネルギー効率で ナンバーワンの125%を達成 同じ光熱費で床暖房も可能に

「研究の結果40度程度のお湯を沸かすだけであれば電気を使うヒートポンプが適していることが判明。しかし、いったん沸かしてタンクに貯めたお湯を、そのまま使わなければ熱をロスします。これに対してガスは瞬間に高温のお湯が沸かすことが可能で、追い焚きや暖房に関してもガスのほうが優れています。この二つの組み合わせで省エネ性能を引き上げようという狙いが効を奏し、むしろ使いえば使うほどエネルギー効率が高まるという優れた省エネ性能を実現しました。ヒートポンプは電機メーカーに製造を委託しています。一般家庭でのモニターテストも実施してデータを収集分析。お湯の利用状況によって稼動を最適にコントロールするソフトも開発しました。そして2010年4月に満を持して発売にこぎつけて、大きな反響を呼びました」

その後、改良を重ねてエネルギー効率のエネルギー性能を実現。光熱費は55%減なんと半分以下に削減することに成功しています。

「ガス給湯器の排熱を再利用することで、給湯効率を飛躍的に高める高効率給湯システム、エコジョーズ。私たちリンナイでは1999年に国内で初めてこのエコジョーズを搭載した家庭用給湯器を開発・発売しています。以来、着々とその販売台数を伸ばし、2013年春までには省エネ性・環境性に優れたエコジョーズをすべての給湯器に標準搭載するデファクト化も推進中です」。そう語るのはリンナイ株式会社の営業本部営業企画部部長、中尾公厚氏です。先進的な取り組みで給湯システムをリードしてきたリンナイが、新たに開発した最新機能を誇る製品。それがハイブリッド給湯・暖房システム「ECO ONE」です。

これは空気熱を活用して少ない電気量で効率的に沸かす能力の点では、優れた実力を認めざるを得ませんでした。そこでガス給湯器とヒートポンプの両方の利点を探り入れて、ランニングコストを下げながらお湯を快適に使えるシステムを開発したい。

ガスと電気の壁を乗り越え
両方のメリットを取り入れた
高効率の給湯システムに挑戦



▲工場そのものもエコに配慮された環境調和型工場で、太陽光発電などを取り入れている。



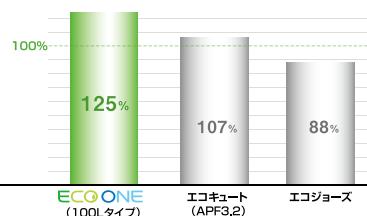
▲ステイタス感をアピールした「ECO ONE」は2012年
グッドデザイン賞を受賞

一次エネルギー効率^{※2}

125%

●給湯使用時による効率(暖房使用は除く)
●財團法人建築環境・省エネルギー機構 住宅事業建築主の判断基準(Nv地域)による
※2 2012年6月 リンナイ調べ

【他機種別一次エネルギー効率比較】

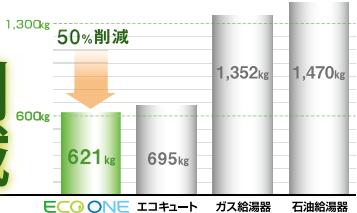


従来型ガス給湯器からCO₂排出量

給湯 約 **50%削減**

※年間給湯負荷4,03Gcal
財團法人建築環境・省エネルギー機構 住宅事業建築主の判断基準によるCO₂排出係数
※2 2012年6月 リンナイ調べ

【給湯使用時のCO₂排出量(1年間)】

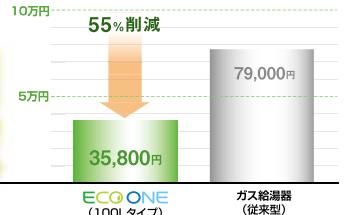


給湯光熱費

給湯 約 **55%削減**

※年間給湯負荷4,03Gcal
都市ガス料金:従来ガスふろ給湯器、ハイブリッド給湯暖房システムECO ONEとともに通期:155円/m
電気料金22円/kWh

【年間給湯ランニングコスト比較】*



▲熱交換器の溶接工程。渋れないように2時間かかりで密着させる

部品はすべて自社で内製し、
加工からアセンブリまで一貫生産
万全の配慮で安全性を保つ
「ECO ONE」を製造している瀬戸

ガスと電気の両方を使うため、エネルギーコストの変動リスクに強いのも特長のひとつ。もちろん、CO₂排出量も従来型給湯器に比べて約半分に削減しています。「さらに、2012年7月には床暖房にも電気とガスを最適に利用する画期的なシステムを開発。最初の立ち上がりはガスで温め、室温が上がれば後はヒートポンプに切り替えるダブルハイブリッドシステムで、省エネ暖房が可能になりました。その結果、省エネ暖房が可能になりました。その結果、給湯コストでまかなえます。また、このハイブリッドは通常の運送便で配送できるほどコンパクトかつ軽量で、現場での組みつけも2人で行うことができます。隣家との間が狭くてもすつきりと設置が可能。集合住宅でも簡単に設置ができるタイプも登場しました」

安全性と経済性、そして環境性能を兼ね備えたリンナイの先進の物づくりは、これからもさらに進化を続けていきます。

場長、松本和彦氏。

工場は、愛知県内にある主力4工場の一つ。性能への要求が高い国内向けの給湯器専門工場であり、年間900万台を生産しています。これはリンナイ全体が製造する給湯器の56%になります。

「当社ではバーナーやコントロールユニットなどの重要機能部品はすべて自社で内製



▲熱塗装や板金などの工程もすべて瀬戸工場で一貫加工。部品は1時間ごとにサンプル検査を実施

2度目のホノルルマラソンで 4時間切るのが目標。 まだまだ元気で走り続けます！

55歳を過ぎてからマラソンを始め、現在もレースにチャレンジし続けている上杉設備の上杉貴志社長。

大会参加のエピソードや走る楽しみ、そして仕事にかける思いをうかがいました。



上杉貴志さん

株式会社上杉設備
代表取締役社長

〒176-0024 東京都練馬区中村1-8-2
TEL : 03-3998-2252 FAX : 03-3926-9067

「マラソンを始めたきっかけは2009年6月、練馬いづみ会の副会長で友人でもある株式会社ナベカンの渡辺弘幸社長に、ホノルルマラソンに出場しないかと誘われたこと。ゴルフ以外はほとんど運動をしていなかつたので、フルマラソンを完走できるかどうか心配でした。しかし、一度チャレンジしてみたい気持ちもありツアーに申し込んだのです」

そう語るのは練馬いづみ会の会長を務める上杉貴志社長。上杉さんは半年後の本番に向けて早速トレーニングを開始。最初は5キロを走るのが精一杯の状況。実は以前にもジョギングを始めて三日坊主に終わつた経験がありました。しかし、今回は参加費を払つてしまつた後だったので、走らざるを得なかつたと言います。何度も走り続けるうちに、走るのが苦痛ではなくなりペースもアップ。月に100キロ走るペースで練習を重ねていきました。

目標があつたからこそ走り続けることができた

そして、いよいよ本番の12月13日。ツアーリーに随行したコーチからは、スローベースで行きなさいというアドバイスがあり、5時間で走ることを目標にスタートしました。ダイヤモンドヘッドやワイキキビーチを通るコースは風光明媚で、沿道の方々の声援などに力づけられるレース。しかし、初の

フルマラソンはやはりハードで、途中足が痛くて歩いたり立ち止まつたりを繰り返しました。最後の38キロ地点で上り坂があり、とにかくこれを上りきろうと気力で頑張つたそうです。

「最後の2キロが長かったです。結局ヘトヘトになりながらもゴールインし、タイ

ムは4時間30分29秒。とてもつらい経験だったのですが、すぐにまた走りたい、もう一度参加してみたいになりました。とくにツアーリーの完走者パーティで、4時間で走った「サブフォー」と呼ばれる人たちがパーティで賞賛されるのを見て、自分もその場に立ちたいという目標ができるので、それを切つた。何事も目標があるから続けられると思います。あのときもホノルルマラソンに出場するという明確な目標があつたので、続けれられました。またチャンスがあればホノルルマラソンに出ていきたいと思っているので、今でも練習を続けています。目標を持つことが大事なのは、仕事にも通じるのではないか？」

全国のレースに登場しつづけ 駅伝ではチーム小泉も結成

その後、マラソン出場がすっかりやみつきになり、北海道の千歳マラソン、東京マラソン、大阪マラソン、那覇マラソンなどさまざまマラソンに登場するようになつた上杉さん。

「東京マラソンでは出走直前に足を捻挫してしまつたのですが、走るとアドレナリンが出て痛みを感じいためか、なんと4時間20分で完走できました。さすがに翌日には足が腫れ上がり、半時間は走ることが出来ませんでしたね。大阪マラソンでは自己ベストの4時間8分を出し、途中歩かずには完走できたのが大きな自信になりました」

マラソンランナーの谷川真理さんが主催する駅伝には、小泉中央練馬営業所の萩原

所長や増田営業担当を説いて参加。その結果、練馬営業所内には駅伝のチームができました。

「みんな必死でレースを走り、おかげで大会後のビールがとても美味しいですね。小泉さんは先代社長である父が創業した当時から、メインの取引先としてのお付き合いが続いています。今回は仕事を抜きにしたつながりも生まれたのがうれしいですね」

4時間切るのが目標 仕事もまだ頑張りたい

現在は週1回のペースで練習しているところ、練馬営業所内には駅伝のチームができました。

「最近は走る人も増えてきて、仕事関係の人とマラソンの話題で盛り上がることもあります。今は、58歳でサラリーマンなら定年近い年齢ですが、マラソンとゴルフという趣味ができたことで、これからも時間を持て余すことなく過ごせそうです。サブフォーのランナーには60歳を超える人も少なくないので、自分自身もまだ上を目指して頑張らなくてはならないと思っています。その点は仕事も同じです。現在、当社では給排水、衛生、空調などの設備や、リフォーム全般、土木工事などを手がけています。受注先はゼネコン、官公庁、個人宅で、そのバランスを三分の一ずつ手がけるようにしていくのが目標です。利益を追求するよりは、いい仕事をして次につなげいくのがモットー。お客様に喜ばれるよう

いづみ会の仲間に誘われて
ホノルルマラソンに出場



▲「ホノルルマラソンは仕事を1週間ほど休む必要があるの、出場がなかなか難しい」という上杉さん。初参加のホノルルマラソンのタイムは4時間30分29秒



▲東京マラソンは一般の抽選には当たらなかったものの、募金をすれば人數限定でエントリーできるチャリティで参加



▲大阪マラソンでは練習ベースを月160キロに上げたところ、4時間を切る目前までタイムが短縮。練習の大切さを痛感したという



▲谷川真理さんは主催の駅伝には、小泉中央練馬営業所の萩原所長や増田営業担当を説いて参加

日本の太陽光発電

～その始まりと軌跡～ ③

現在、太陽光発電システムの技術は向上し、周囲を取り囲む環境も大きく変化してきています。太陽光発電システムをより深く知るために、日本での太陽光発電の黎明期から現在までの流れを振り返ります。



新エネルギー導入大綱



サンシャイン計画、そしてニューサンシャイン計画は当時の通商産業省によって策定、推進されてきたものです。つまり国全体としてではなく一省庁の取り組みでした。そこで通産省のみではなく、政府全体としてエネルギー問題にどう取り組むのか、世界的に高まる環境問題という時代の要請もあって、基本的な指針づくりが必要であろうという意見が起きました。

こうした気運の中から、1994年12月に「新エネルギー導入大綱」が策定され、国としての新エネルギーの重点的導入が打ち出されました。この大綱によつて、日本は、太陽光発電や風力発電など

の再生可能エネルギー、廃棄物発電などのリサイクル型エネルギー、そしてクリーンエネルギー自動車や天然ガスコーポレーションエネルギーの新利用形態を積極的に導入すべきであるという方向性が示されたのです。

地球環境問題と京都議定書



1997年12月には、「気候変動枠組条約の第3回締約国会議（COP3）」が、京都で開催されました。この会議はその後も開催が継続されていますが、第3回の京都議定書が未だその名を残しているのは、この1997年のCOP3において重要な決定がなされたためです。

その重要な決定とは、地球温暖化の原因である温室効果ガスに関して法的拘束力のある削減義務を設けたことです。二酸化炭素をはじめとする6種の温室効果ガスの合計排出量を、1990年と比べて5%以上削減することを目標とするなど、条約締結国が遵守すべき具体的な数値目標が設定されました。日本においては90年を基準に6%が削減目標とされています。そして2004年にロシア連邦が批准したことにより、2005年に発効、日本でも同年公布されました。

高まる環境問題の認識と太陽光発電への注目



国レベルでエネルギー問題に取り組むことを決定した1994年の「新エネルギー導入大綱」は、その後「新エネルギー利用等の促進に関する特別措置法」の制定へと繋りました。しかし省エネに関する法律はそれ以前からありました。

1999年（昭和54年）、「エネルギーの使用の合理化に関する法律」（通称省エネ法）が制定、施行されています。その後世界的に環境問題の認識が高まり、特に地球温暖化への対応が求められ、エネルギーの使用の合理化に関する法律は改めで注目を集めました。省エネ法の基準をクリアするための手段として再生可能エネルギーが大変有効であると考えられたからです。太陽電池の需要が拡大するとともに生産量も拡大した結果、日本は太陽電池の生産量が当時、世界第一位を誇るまでになりました。

プレゼント&インフォメーション

注目の安心&便利アイテム

太陽電池とヘッドライトを搭載
「LED SOLAR CAPベースボールタイプ」1名様に
プレゼント

アウトドアや防災時に便利なLEDライト付きソーラーキャップ。帽子のつば部分に高感度のソーラーパネルを搭載。日中帽子をかぶっている

だけで充電。夜間はLEDヘッドライトとして使用可能。



■ランドポート株式会社
TEL:03-3255-8388 <http://www.landport.co.jp>
価格／4,980円(税込) サイズ／頭囲約52~60cm
※プレゼントの色は、ブラウンになります。

もしもの時に役立つ
「快眠防災枕」1名様に
プレゼント

■有限会社大石製作所
TEL:0548-33-3346 <http://www.ooishi-seisaku.co.jp>
価格／7,980円(税込) サイズ／約38×58×8cm

体温低下を防ぐ緊急保温寝袋
「LLLレスキューシュラフ」2名様に
プレゼント

アルミ膜による輻射熱が体温低下を防ぎます。収納時ははがきサイズになりますので、手軽に持ち運べて、いつでもどこでも使える緊急保温寝袋。被災時や防寒対策にオススメ。



■ロゴスコーポレーション
TEL:06-6681-8204 <http://www.logos.ne.jp> 価格／オープン価格
サイズ／幅90×長さ210cm

LED電球が充電式懐中電灯に
「マジック バルブ」1名様に
プレゼント

停電時などイザという時に活躍する充電式懐中電灯。普段、家庭用照明として使っている電球が、器具から取り外せば懐中電灯として利用できるアイテム。

■株式会社ラブロス
TEL:03-5298-3800
<http://www.labros.co.jp>
価格／3,900円(税込)
サイズ／5W LEDライト 直径7×11cm



プレゼント応募方法

株式会社小泉ホームページまたはFAXにてご応募ください。

<http://www.koizumig.co.jp/>
FAX.03-3393-2522

「読者プレゼント」よりご応募ください。

★プレゼントの当選者の発表は、賞品の発送をもって代えさせていただきます。

★ご応募くださった読者の個人情報（氏名・住所・電話番号など）は、プレゼント当選時の発送のみに利用させていただきます。皆様からお預かりした個人情報は、編集部が責任を持って管理いたします。

キリトリ線

フリガナ			□□	フリガナ		
氏名			男女	会社名		
電話番号	— —		FAX番号	— —		
郵便番号	□	□	□	□	□	□
住所	都・道・府・県		区・群・市			
希望商品番号			希望商品名			

Trend News

極上宿の客室露天風呂



北海道の広大な景色に囲まれた岬の先端に建つホテル

ホテルノイシュロス小樽

ウィーンのお城をイメージした外観がまるで天空の城のような「ホテルノイシュロス小樽」。全客室にオーシャンビューの露天風呂が完備されたリゾート。夕焼けに染まる海、朝陽に輝く水面、刻々と表情を変える景色はまさに絶景。

■北海道小樽市祝津 3-282

TEL:0134-22-9111 <http://www.neuschloss.com>

日本三名湯のひとつ、仙台秋保温泉にある宿

茶寮宗園

約8000坪の敷地全体が日本庭園として整えられた、純和風・数奇屋造りの宿。26ある客室のうち10部屋が、露天風呂付の離れになっていて、窓から見える雪景色は日本画ながらの風光で格別。

■宮城県仙台市太白区秋保町湯元釜土東1

TEL:022-398-2311 www.saryou-souen.com/

郡山の奥座敷、福島県磐梯熱海温泉にある宿

離れの宿 よもぎ埜

レンガ塀で囲まれた2000坪の敷地の中、全14室の「離れ」を擁する湯宿。全客室に源泉を配した古代檜風呂などを完備、内3室は露天風呂付客室。宿の裏にそびえ立つ蓬山に包まれながら、心ゆくまで寛ぎのひとときを。

■福島県郡山市熱海町熱海 5-33

TEL:024-984-2671 <http://www.yomogino.net/rooms/>

群馬県・谷川温泉、谷川岳を一望できる宿

別邸仙寿庵

谷川の自然に囲まれ温泉と上質の料理を堪能できる温泉宿。全客室に谷川岳を望む源泉かけ流しの露天風呂を完備。湯に浸かりながら眺める真っ白な銀世界、谷川の冬景色は絶景。

■群馬県利根郡みなかみ町谷川 614
TEL:0278-20-4141
<http://senjuan.jp>

あしたを、ちがう「まいにち」に。

TOTO

TOTO株式会社
代表取締役 社長執行役員 張本 邦雄

本社 / 〒802-8601 北九州市小倉北区中島2-1-1
<http://www.toto.co.jp/>

NORITZ

<http://www.noritz.co.jp>

代表取締役社長
國井 総一郎
こくい



株式会社ノーリツ
神戸市中央区江戸町93 栄光ビル9F 〒650-0033
Tel: 078-391-3361 Fax: 078-332-6247

前澤化成工業株式会社

代表取締役社長 池嶋 勝治

〒103-0023 東京都中央区日本橋本町2-7-1 NOF日本橋本町ビル
電話番号 03-5962-0711 FAX番号 03-5695-0161

前澤給装工業株式会社

代表取締役社長
尾崎 武壽



〒152-0004 東京都墨田区鶯谷2丁目14番16号
TEL 03-3711-6337 FAX 03-3760-4779

LIXIL

Link to Good Living

株式会社LIXIL
営業カンパニー社長

取副社長 執行役員 白井 春雄

〒100-6007 東京都千代田区霞が関3丁目2番5号
霞が関ビルディング7階
TEL 03 (6273) 3482 FAX 03 (6273) 3784

REX ワーキングアメニティー創造企業●

レッキス工業株式会社

代表取締役社長 宮川 純一

本社 大阪市中央区西心斎橋1-4-5 電話06(6245)3158
東京支店 東京都練馬区谷原5-13-30 電話03(5393)6011



平成25年元旦



**TOSHIBA
Carrier**



取締役社長
井上 章

東芝キヤリア株式会社
〒108-8580 東京都港区高輪3丁目23番17号 品川センタービルディング
TEL (03) 6409-2780 FAX (03) 5447-8101
E-mail:akira3.inoue@toshiba.co.jp
<http://www.toshiba-carrier.co.jp>



代表取締役
社長
澤木 良次



大建工業株式会社

〒530-8210 大阪市北区堂島1-6-20 堂島アバンザ
TEL06 (6452) 6300
〒101-8950 東京都千代田外神田3-12-8 住友不動産秋葉原ビル
TEL03 (6271) 7800



JFEスチール 株式会社

代表取締役副社長
織田 直祐

東京都千代田区内幸町2丁目2番3号
日比谷國際ビル 〒100-0011
TEL03(3597)3009 FAX03(3597)3058



株式会社 荘原製作所

代表取締役
社長
矢後 夏之助

〒144-8510 東京都大田区羽田旭町11-1
電話 (03) 374-6111(大代表)

タカラ ホーロージステムキッチン

タカラスタンダード株式会社

代表取締役社長 渡辺 岳夫

本社 大阪市城東区鴨野東1丁目2番1号 電話06(6962)1531(代)
東京支社 東京都新宿区西新宿6丁目12番13号 電話03(5908)1231(代)



JFE繼手株式会社

代表取締役社長
安岡 秀憲



本社 大阪府岸和田市田治米町153-1 〒596-8585
TEL(072)445-0285 FAX(072)445-0291
東京 東京都台東区蔵前2丁目17番4号 〒111-0051
JFE蔵前ビル 6F
TEL(03)5823-1651 FAX(03)5823-1653
E-mail:yasuoka@fe-pf.co.jp URL:<http://www.jfe-pf.co.jp>
再生紙

KITZ

<http://www.kitz.co.jp>

代表取締役社長
堀田 康之
Yasuyuki Hotta



代表取締
役社長

井上 強一

クリナップ株式会社

〒116-8587 東京都荒川区西日暮里 6-22-22
TEL 03-3894-4771 FAX 03-3810-8264



株式会社 タブチ

代表取締役社長 田渕 宏政

本社・工場 大阪市平野区瓜破南2丁目1番56号 電話 大阪06(6708)0150(代)
東京支店 東京都品川区南品川2丁目1番5号 電話 東京03(3458)2311(代)
支店 札幌・盛岡・仙台・北関東・西関東・土浦・千葉・首都圏・静岡
名古屋・金沢・大阪・岡山・広島・福岡・南九州・沖縄

ShinEtsu

信越ポリマー株式会社

代表取締役社長 赤澤 宏

〒101-0041 東京都千代田区神田須田町1-9
神田須田町プレイス
電話(03)5289-3712

SEKISUI

代表取締役社長
根岸 修史

積水化学工業株式会社
〒105-8450 東京都港区虎ノ門2-3-17(虎ノ門2丁目タワー)
TEL:03(5521)0512 FAX:03(5521)0513

KVK

代表取締役社長

末松 正幸

株式会社 KVK

本社工場 岐阜市黒野70番地 〒501-1195
TEL 058-293-0006 FAX 058-234-4117
証券コード : 6484



LIXIL

Link to Good Living

株式会社LIXIL
営業カンパニー社長

取副社長 執行役員 白井 春雄

〒100-6007 東京都千代田区霞が関3丁目2番5号
霞が関ビルディング7階
TEL 03 (6273) 3482 FAX 03 (6273) 3784

rex ワーキングアメニティー創造企業●

レッキス工業株式会社

代表取締役社長 宮川 純一

本社 大阪市中央区西心斎橋1-4-5 電話06(6245)3158
東京支店 東京都練馬区谷原5-13-30 電話03(5393)6011

代表取締役社長
二俣 一登
E-mail: k.futamata@nikko-company.co.jp

NIKKO
SINCE 1908

ニッコー株式会社
石川県白山市相木町383-924-8686
TEL 076-276-2121(代表) FAX 076-276-3309
東京オフィス
東京都中央区築地6-19-20 チラ東銀座ビル3F 〒104-0045
TEL 03-5148-2231(代表) FAX 03-3543-1175
<http://www.nikko-company.co.jp>



ダイキン工業株式会社

代表取締役社長兼COO 十河 政則

本社 〒530-8323
大阪市北区中崎西2丁目4番12号 梅田センタービル 〒543-4312
東京支社 〒108-0075
東京都港区港南2丁目18番1号 JR品川イーストビル 〒103-6716

CORONA

チャレンジ For You
感謝と
感動

代表取締役社長

内田 力



株式会社 CORONA

新潟県三条市東新保7番7号 〒955-8510
TEL 0256-32-2111(大代表) FAX 0256-35-6892
ホームページ <http://www.corona.co.jp>



小泉グループ・国内サービスネットワーク

2012年10月現在

	事業所	住所	電話	FAX
(株)小泉	本社	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)2511(代)	03(3393)1240
	第一仕入センター	〒183-0011 東京都府中市白糸台2-9-7	042(365)1751(代)	042(365)2753
	第二仕入センター	〒344-0058 埼玉県春日部市美町3-87	048(763)2151(代)	048(763)2131
	電材推進室	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)2514(代)	03(3393)2522
	ソーラー推進室	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)2016(代)	03(3393)2522
	本社特販部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル6F	03(3393)1266(代)	03(3393)1272
	商品開発部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル8F	03(3393)2575(代)	03(3392)2175
	金属事業部	〒101-0047 東京都千代田区内神田1-9-10 キムラビル5F	03(5283)7110(代)	03(5281)0066
	環境事業部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル7F	03(3393)2538(代)	03(3393)2540
	住宅設備事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)3611(代)	03(3393)2534
(株)小泉東北	エンジニアリング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)2525(代)	03(3393)2534
	本社	〒963-8041 福島県郡山市富田町愛宕前47-1	024(952)1211(代)	024(952)0596
	仙台営業所	〒981-3112 宮城県仙台市泉区八乙女4-2-32	022(372)7002(代)	022(372)5669
	仙台第二営業所	〒986-0321 宮城県石巻市桃生町新田字東町31-5	0225(79)1311(代)	0225(76)5250
	会津営業所	〒965-0003 福島県会津若松市一箕町大字八幡字北滝沢237-5	0242(32)9811(代)	0242(32)9388
(株)小泉中央	本社	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18 3F	03(3392)1121(代)	03(3393)4889
	城西営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18	03(5397)8881(代)	03(5397)8886
	練馬営業所	〒179-0076 東京都練馬区土支田1-18-13	03(3995)2711(代)	03(3904)5220
	世田谷営業所	〒154-0014 東京都世田谷区新町1-29-8	03(3701)7103(代)	03(3701)9843
	城南営業所	〒146-0081 東京都大田区仲池上1-33-10	03(3755)0351(代)	03(3755)3690
	足立営業所	〒121-0836 東京都足立区入谷7-9-4	03(3857)4411(代)	03(3857)4013
	城北営業所	〒114-0011 東京都北区昭和町2-10-3	03(3810)7711(代)	03(3810)7719
	城東営業所	〒133-0002 東京都江戸川区谷河内2-15-13	03(5243)2511(代)	03(5243)2519
	プロス墨田	〒130-0022 東京都墨田区江東橋5-6-11	03(3846)7511(代)	03(3846)7514
	プロス目黒	〒153-0061 東京都目黒区中目黒5-9-15 大黒ビル	03(5720)5501(代)	03(5720)5525
	プロス葛飾	〒125-0042 東京都葛飾区金町2-2-19	03(5648)2261(代)	03(5648)2263
	プロス板橋	〒174-0076 東京都板橋区上板橋3-19-16	03(5922)6971(代)	03(5922)6973
	プロス烏山	〒157-0061 東京都世田谷区北烏山3-14-13	03(5969)0981(代)	03(5969)0984
	電材事業部	〒154-0014 東京都世田谷区新町1-29-8	03(3701)3931(代)	03(3701)3933
	本社	〒187-8567 東京都小平市天神町1-161	042(348)8811(代)	042(348)8822
	多摩特販営業所	〒187-0004 東京都小平市天神町1-162	042(345)2011(代)	042(345)2012
	八王子営業所	〒192-0063 東京都八王子市元横山町1-24-22	042(644)2251(代)	042(646)7178
	調布営業所	〒182-0033 東京都調布市富士見町4-30-9	042(487)2311(代)	042(488)4463
	清瀬営業所	〒204-0003 東京都清瀬市中里6-33-2	042(493)5111(代)	042(494)1355
	青梅営業所	〒198-0023 東京都青梅市今井3-10-16	0428(31)8011(代)	0428(31)3801
	立川営業所	〒190-0031 東京都立川市砂川町3-1-4	042(537)2101(代)	042(537)2823
	町田営業所	〒195-0063 東京都町田市野津田町1852	042(736)6661(代)	042(736)6660
	西多摩営業所	〒190-0034 東京都立川市西砂町2-56-8	042(520)7118(代)	042(520)7119
(株)小泉東関東	本社	〒300-0061 茨城県土浦市並木3-9-5	029(821)9151(代)	029(824)5447
	宇都宮営業所	〒321-0906 栃木県宇都宮市中久保2-5-6	028(689)3113(代)	028(689)3009
	船橋営業所	〒273-0034 千葉県船橋市二子町581	047(332)1101(代)	047(332)1108
	千葉営業所	〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(264)1131(代)	043(264)1564
	勝田営業所	〒312-0062 茨城県ひたちなか市高場1608-83	029(274)7555(代)	029(274)8051
	柏営業所	〒277-0923 千葉県柏市塚崎969	04(7191)2171(代)	04(7191)8140
	木更津営業所	〒292-0806 千葉県木更津市請西東6-2-3	0438(37)1101(代)	0438(37)1201
	那須営業所	〒324-0037 栃木県大田原市上石上1882-27	0287(29)3211(代)	0287(29)3218
	成田営業所	〒286-0211 千葉県富里市御料1005-7	0476(92)0810(代)	0476(92)1375
	流山営業所	〒270-0175 千葉県流山市三輪野山5-920-1	04(7158)8100(代)	04(7158)8151
	高萩営業所	〒318-0001 茨城県高萩市赤浜1234-1	0293(23)2202(代)	0293(23)4592
	古河営業所	〒306-0014 茨城県古河市下山町1-48	0280(31)1221(代)	0280(32)5115
	守谷営業所	〒302-0109 茨城県守谷市本町5298-1	0297(46)0331(代)	0297(46)0330
	下館営業所	〒308-0053 茨城県筑西市外塚778	0296(20)1311(代)	0296(20)1315
	鹿沼営業所	〒322-0026 栃木県鹿沼市茂呂2467-3(木工団地内)	0289(60)2221(代)	0289(60)2220
	習志野営業所	〒274-0071 千葉県船橋市習志野4-15-5	047(490)1611(代)	047(490)1612
	水戸営業所	〒311-4152 茨城県水戸市河和田3-2303-1	029(309)1501(代)	029(309)1505
(株)小泉北関東	本社	〒350-1105 埼玉県川越市今成2-41-1	049(224)4611(代)	049(224)5619
	太田営業所	〒373-0818 群馬県太田市小舞木町250	0276(45)4134(代)	0276(45)4140
	大宮営業所	〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋2-603	048(623)6311(代)	048(622)5106
	前橋営業所	〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町4-14-11	027(210)6131(代)	027(225)0005
	狭山営業所	〒350-1320 埼玉県狭山市広瀬東2-40-22	04(2953)4607(代)	04(2953)7837
	小川営業所	〒355-0311 埼玉県比企郡小川町高谷2653-6	0493(72)2305(代)	0493(72)4642
	本庄営業所	〒367-0022 埼玉県本庄市日の出4-16-47	0495(24)2660(代)	0495(21)4933
	秩父営業所	〒368-0002 埼玉県秩父市柄谷10-2	0494(24)2011(代)	0494(24)2108
	坂戸営業所	〒350-0237 埼玉県坂戸市浅羽野2-8-1	049(283)2144(代)	049(283)7128
	春日部営業所	〒345-0023 埼玉県北葛飾郡杉戸町大字本郷東中478-1	0480(35)1153(代)	0480(35)0356

	事業所	住所	電話	FAX
(株)小泉北関東	久喜営業所	〒346-0029 埼玉県久喜市江面1570-1	0480(22)3443(代)	0480(22)7001
	熊谷営業所	〒360-0024 埼玉県熊谷市問屋町2-5-15	048(527)6002(代)	048(527)4650
	越谷営業所	〒343-0824 埼玉県越谷市流通団地1-2-11	048(990)5433(代)	048(988)3033
	埼玉南営業所	〒335-0032 埼玉県戸田市美女木東1-4-29	048(449)6811(代)	048(421)3211
	北本営業所	〒364-0007 埼玉県北本市東間5-89	048(540)5833(代)	048(543)3722
(株)小泉中部	本社	〒400-0824 山梨県甲府市蓬沢町945-1	055(237)3631(代)	055(232)1584
	第二営業所	〒400-0824 山梨県甲府市蓬沢町945-1	055(228)6220(代)	055(228)6239
	諏訪営業所	〒392-0015 長野県諏訪市中洲字舟戸4436-1	0266(58)5373(代)	0266(58)5379
	富士吉田営業所	〒403-0005 山梨県富士吉田市上吉田5587-2	0555(22)6600(代)	0555(22)6606
	佐久営業所	〒385-0011 長野県佐久市大字猿保588-4	0267(68)5333(代)	0267(68)5238
	甲府西営業所	〒400-0305 山梨県南アルプス市十五所630-1	055(284)6631(代)	055(284)6638
	長野営業所	〒388-8006 長野県長野市篠ノ井御曽川881-1	026(293)8833(代)	026(293)8840
	上田営業所	〒386-0005 長野県上田市大字古里693-4	0268(26)8030(代)	0268(26)8033
	伊那営業所	〒399-4501 長野県伊那市西箕輪7135-2	0265(71)66	

