

IZUMI

Vol.259

特集1
ビジネス最前線インタビュー

特集2
この商材を売れ!

業界・急上昇ワード解説
これが最新エコ住宅!
「LCCM住宅」

2018
SUMMER

IZUMI

夏季号 2018年8月1日発行(年4回発行) 通巻259号

発行 株式会社小泉 東京都杉並区荻窪4-32-5 〒167-8555

人・街・未来へ



2018 夏季号

CONTENTS

業界キーパーソン インタビュー 3

JFEスチール株式会社
鋼管センター 鋼管営業部長 理事
新井 俊司氏

経営概況説明会 4

平成30年度いづみ会会長会 6

ビジネス最前線インタビュー

File01
株式会社新興設備
代表取締役 **中村猛氏** 8

File02
株式会社 藤田工業
代表取締役 **藤田啓一氏** 10

File03
株式会社住建 12

File04
株式会社 小泉中央
中央本社 14

File05
株式会社 小泉中央
板橋営業所 15

業界・急上昇ワード解説「LCCM 住宅」 17

この商材を売れ!

テラル株式会社 18
キャビネット型加圧給水ポンプ「CXV」

大建工業株式会社 20
不燃壁材「GRAVIO EDGE」

小泉グループ・サービスネットワーク 26

業界キーパーソン
インタビュー

あら い しゅん じ
新井 俊司氏

JFEスチール株式会社
鋼管センター 鋼管営業部長
理事

鉄の可能性を深掘りし、 新たな価値を創造することで お客様と社会に貢献し続けます

鉄鋼の国内需要は堅調 2020年以降も継続の見込み

国内の鉄鋼市場の現状ですが、首都圏を中心とするオリンピック関連の建築需要や、旺盛な設備投資の内需にも支えられ、需要面はとも堅調です。また、懸案であった中国の粗悪な地条鋼が規制され、過剰生産だった中国の需給バランスが調整されたため市場は安定しています。その一方で不安材料もあります。これは鉄鋼業界共通の課題ですが、設備の老朽化が進み、安定製造・安定供給という点からはリスク要因となっています。また原材料費の高騰や、米国の保護主義をはじめ世界の地政学的影響も無視できません。

建築需要は堅調と申し上げましたが、工事の遅れ等もあり、荷動きは思ったほどではありませんでした。しかし、夏以降は本格的に荷動きもよくなってくると思えます。こうした需要は東京オリンピック以降

も当面継続するものと考えております。そうした中で弊社が力を入れているのは、「国内収益基盤の整備」と「製造実力の強化」です。3力年で約1兆円の設備投資を行う計画で、最大の使命である安定製造・安定供給のための取り組みを積極的に行っていきます。

時代のニーズに合わせて、 新商品を開発し続ける

鋼管にはまだまだ可能性があります。鋼管の魅力を深掘りすることで、よりお客様のニーズに即した新商品の開発を目指しています。例えば、世界的な環境意識の高まりに合わせ、来年4月から主力商品である白ガス管を鉛・カドミウム・六価クロムなどを含まない環境めつき対応とする予定です。

また、強度に優れた鉄の特徴を活かした軽量化配管も開発中です。例えば、大型ビル一棟の空調配管の重量は数百トンになり

ますが、この15%を軽量化できれば作業効率を大幅に向上させることができます。現在、(一財)日本消防設備安全センター(消安)の性能認定認証を進めており、取得すればスプリンクラーなど消防用設備・機器への使用も可能になります。

小泉様とは、前身である日本鋼管の時代も含めて、本当に長い付き合いをさせていただいております。鋼管以外にもJFE継手、JFE溶接鋼管、JFE鋼板などグループの商材を広くお取り扱いいただき、とても重要なパートナーです。小泉様の強みは販売拠点の多さ、小回りの利く営業力、そして在庫・配達力と想っております。

このたび第三仕入センターに鋼管と継手の在庫運用を開始していただきました。これにより一層、管材の競争力が強固になるものと期待しております。

近年、配管市場自体は縮小傾

向にあり、また鋼管から塩ビ管などの管材への代替も進んでいます。しかし鉄は、強度が高く、コストパフォーマンス・加工性・リサイクル性などあらゆる面で優れた素材です。ぜひ工事会社・設備会社の皆様には鋼管の魅力を改めてご理解いただきたいと思っております。そして、工事会社・設備会社の皆様、小泉様、弊社が三位一体となって社会に貢献したいと思えます。





去る7月4日(水)、新宿・京王プラザホテルにおいて、株式会社小泉「平成30年経営概況説明会」が開催されました。

「平成30年経営概況説明会」では、弊社、五島剛洋常務取締役・経営管理本部長の司会のもと、長坂剛代表取締役社長が昨年度の経営概況と今年度の事業計画を説明。その後、来賓の東芝キヤリア株式会社取締役社長・久保徹様と、株式会社みずほ銀行常務執行役員・廣瀬淳様からご挨拶をいただき、長坂副代表取締役会長の閉会の辞で締めくくりました。

平成29年度決算及び事業報告

昨年度の経済は、企業業績の回復傾向の鮮明化と共に、日経平均株価がバブル崩壊後の高値を更新したほか、10月の有効求人倍率も43年9か月ぶりの水準を記録するなど、全体的には安定した経営環境でした。しかしその一方で、建設業界については、旺盛な需要が継続している集合住宅及び施設関連に対し、新設住宅着工戸数は3年ぶりに減少に転じるなど「二極化」が進行した1年でもありました。

小泉グループも全体では増収増益になりましたが、事業の根幹をなす販売9子会社の合計売上高が減収となるなど、決して順風満帆な決算ではありませんでした。幸いなことに海外部門、高級ユニットバス「PUDA」、プロストック事業など本社部門が好調だったため、販売9子会社の減収分を吸収できましたが、小泉本来のあるべき

姿といえる状態ではなく、今年度は必ずこれを是正して、巻き返しを図ってまいります。また、全社的に進めてきました収益改善につきましても、多少の改善をみたものの、十分な成果を挙げたとは決まっていえない状況であり、こちらも今年度継続して取り組んでまいります。

当期の売上高は122.9億9,600万円、前期比0.4%増。内訳は販売子会社向けが105.5億1,100万円、中国・韓国からの輸出入事業90億6,400万円、プロストック事業45億5,600万円、高級ユニットバス「PUDA」を含む建設事業本部28億6,900万円、その他9億9,600万円となりました。

利益面ではプロストック事業や輸出入事業、建設事業の売上増加や販売子会社向けなどの増収要因があり、売上総利益ベースでは70億4,900万円の増益となりました。経費面におきましては、厚木スカイコー

トの大規模修繕やSPA基幹システムの営繕費(6800万円)、賃貸不動産物件購入による不動産所得税を含めた租税公課(5000万円)、創立70周年記念社員海外旅行費用(4900万円)などもあり、販売管理費は約3億1300万円増加しました。

当期会計年度におきましては、保有する米国リゾート施設の資産価値と今後の業績見通しをより厳正に見積もった減損損失処理を実施したほか、11億3400万円の減損損失、雑損失を計上しました。他方、保有する賃貸不動産の家賃収入など、24億2400万円の営業外利益を確保しました。

この結果、最終的な損益としては税引前当期純利益で22億5400万円(前期対比+4億1100万円)、税効果会計を反映し、13億8200万円の当期純利益を計上しました。

今期の事業方針について

今年度の営業推進施策につきましては、従前より推進している「魅力的な店づくり」の一環として、社員の知識レベルを「見える化」し、ランク分けする「業務マイスター制度」を昨年度に制定。来年度から本格運用予定ですが、一人ひとりが知識水準をさらに高めることで、レスポンス向上や対応力強化に努めます。



高級ユニットバス「PUDA」および高級システムキッチン「allmiimö」へのさらなる注力や、家の内部を自分でデザイン可能なSE構法木造スケルトン住宅「素箱」事業、好調に推移中の中国事業及びベトナムにおいてプロストック2号店をオープンして飛躍が期待される海外事業なども含めて、グループ全体としてポリウムアップを図ってまいります。M&Aや出資なども含む提携案件など、当社事業領域の拡大に資する案件にも引き続き積極的に取り組んでまいります。

その他のトピックス

●プロストック事業

新しい販売形態として平成15年度よりスタートしたプロストック事業は、順調に推移しながら30年3月期で15周年を迎えるこ



昨年10月より本格稼働した、第三仕入センター。これにより、より一層の効率的な物流体制が構築できる。



サッシの取り付けに強みを持っている株式会社住建が、昨年9月より小泉グループ入りした。



プロストック事業はスタートから15年が経過し、順調に推移している。早期20店舗体制の確立を目指す。

とができました。昨年度は新規出店こそありませんでしたが、ほとんどの既存店舗が前年を上回る売上を計上するなど、運営の充実化が図られています。また、来店客数も順調に伸長しており、惜しくも60万人の万台を超えることはできませんでしたが、同一店舗数で4万人以上の増加(1日当たり来客数1650名)を達成しました。本事業につきましては、今年度3店舗の出店を予定しており、早期20店舗体制の確立を当面の目標に、引き続き積極的に取り組んでまいります。

●第三仕入センター本格稼働

当社は昨年10月、第三仕入センターの本格稼働を開始しました。本センター内には研修施設も併設しており、各種研修会、セミナー等を積極的に開催するなど、仕入先様、得意先様により一層利便性を感じていただくよう活用していく方針です。当社グループは第三仕入センターの本格稼働により、さらに効率的な物流体制を構築してまいります。

●住建、小泉グループ入り

長野県松本市を中心に3店舗を展開中の建材商社である株式会社住建が、昨年9月に小泉グループ入りしました。同社は昭和42年創業、従業員数30名。サッシ取り付けなどに強みを持つという特徴があり、今後ノウハウを横展開することにより、グルー

プで相乗効果を高めてまいります。
●業務マイスター制度創設
「業務マイスター制度」は小泉グループの事務社員を対象に新設され、今年2月に認定試験(トライアル)を実施しました。年1回の試験を通じ、事務社員の知識・能力などをスコア形式で評価し、4段階にランク分けした上でバッジを交付し、給与に手当を付与します。試験問題は基本的な商品知識などを中心に構成しており、問題作成に際しては仕入先様のご協力などもいただいております。対応力を高めるためには、日々の業務の中でお客様からの問い合わせなどに対して即応できる知識の集積(自己完結力)を向上させることが必要不可欠です。当社は本制度を活用することで、現場対応力を高め、より魅力ある店づくりを進めます。

以上、平成29年度の決算状況及び今期の事業計画をご説明させていただきました。二極化が進むなか、当社は勝ち組に入らなければなりません。今年度は、管財・住設・建材・電材の4本柱をさらに充実させ、大幅な増収増益を達成することで、仕入先様、得意先様にも当社とお取引いただいているメリットを感じていただけるよう邁進してまいりますので、なお一層のご指導ご鞭撻をお願い申し上げます。



平成30年度 「いずみ会 会長会」 「いずみ会連合会役員総会」開催

昨年度の事業報告と収支報告、今年度の「いずみ会」の活動方針について説明が行われました。

- ①いずみ会会長
- ②TOTO株式会社 代表取締役 副社長執行役員 森村望様
- ③株式会社小泉 代表取締役社長 長坂剛
- ④いずみ会連合会会計監事 株式会社清水工業所 代表取締役 清水一政様
- ⑤いずみ会連合会役員総会
- ⑥いずみ会連合会副会長 株式会社テクノ山元 代表取締役 日下康男様
- ⑦いずみ会連合会会長 株式会社松田設備 取締役会長 松田英行様
- ⑧アルペンスキー選手 湯浅直樹様
- ⑨株式会社小泉 代表取締役会長 長坂絏司

いずみ会会長会

平成30年4月12日(木)正午より、新宿・京王プラザホテルにおいて「平成30年度いずみ会会長会」が開催されました。冒頭にいずみ会連合会の役員ならびに地区いずみ会の新会長の紹介、(株)小泉幹部役員の紹介がありました。次に、いずみ会連合会会長・松田英行様(株式会社松田設備 取締役会長)の挨拶、小泉グループを代表して(株)小泉・長坂剛社長の挨拶がありました。平成30年度いずみ会会長会は盛会のうちに終了いたしました。

いずみ会連合会役員総会

平成30年4月12日(木)午後1時30分より、新宿・京王プラザホテルにおいて、「平成30年度いずみ会連合会役員総会」が開催されました。同総会は、いずみ会連合会副会長・日下康男様(株式会社テクノ山元 代表取締役)の開会の辞、いずみ会連合会会長・松田英行様(株式会社松田設備 取締役会長)の挨拶から始まりました。

続いて議長選出が行われ、いずみ会連合会会長・松田英行様(株式会社松田設備 取締役会長)が選出されました。議事審議に入り、平成29年度事業経過報告及び収支報告、第39回チャリティー抽選会実施報告及び収支報告が行われ、監査報告では連合会会計監事の清水一政様(株式会社清水工業所 代表取締役)より報告があり、それぞれについて承認されました。

その後、平成30年度事業計画案及び収支予算案、第40回チャリティー抽選会実施計画案についての説明が行われ、満場一致で承認されました。

議事終了後、来賓として出席いただいたTOTO株式会社 代表取締役 副社長執行役員・森村望様より御祝辞をいただき、引き続き(株)小泉・長坂剛社長より、出席されたいずみ会の会員の皆様方への日頃のご愛顧に対するお礼の言葉と共に、本年度の経営方針が説明されました。その後、午後2時45分よりアルペンスキー選手の湯浅直樹様により、「アルペンスキーと湯浅直樹」と題して記念講演が開催されました。

講演終了後は、同ホテルにて懇親パーティーが開かれ、(株)小泉・長坂絏司会長の挨拶から始まり午後6時にすべて滞りなく終了いたしました。

人を育てることは 自分自身を育てること。

「いい会社」は自分の成長の鑑。

お客様に喜んでもらうためには、従業員が笑顔でなくてははいけない。1978年に創業された株式会社新興設備は、分譲・注文住宅や集合住宅の給排水設備や、水道引き込み工事などを手がけている。22人の社員のうち、現場に携わっている職人の方が14人。自社で施工が行えること、緊急対応が可能であることは大きな強みになっている。そんな同社を率いる中村社長は、土木や配管の仕事をアルバイトからはじめて、コツコツと仕事を覚え、独立して会社を大きくした叩き上げの人だ。

「下積みの方に汗をかき、いろいろな経験がありました。私も一度つまずいたり、はみ出したりしましたが、人は機会があればやり直すことができます。だから社員に対しては疑わずに信じて、信頼することを大切にしていきます」

人を育てることは自分自身を育てることだ。という中村社長。いい会社作りができていれば、それが自分自身の成長の証になるという。「管理能力に長けている者、コミュニケーションが得意な者、難しい作業を淡々とこなせる者など、社員のいいところは人によって違います。当社ではインドネシアから研修生を3名受け入れています。半年で日本人と同じくらい働けるようになるまで、吸収力や労働意欲がとても高い。不平不満が社員の口からほとんど出ないことは、私にとつての誇りです」

お客様に喜んでもらうという経営理念を実現するためには、社員の働きやすい環境を作

お客様に喜んでもらうためには
従業員が笑顔でなくてははいけない

1978年に創業された株式会社新興設備は、分譲・注文住宅や集合住宅の給排水設備や、水道引き込み工事などを手がけている。22人の社員のうち、現場に携わっている職人の方が14人。自社で施工が行えること、緊急対応が可能であることは大きな強みになっている。そんな同社を率いる中村社長は、土木や配管の仕事をアルバイトからはじめて、コツコツと仕事を覚え、独立して会社を大きくした叩き上げの人だ。

「下積みの方に汗をかき、いろいろな経験がありました。私も一度つまずいたり、はみ出したりしましたが、人は機会があればやり直すことができます。だから社員に対しては疑わずに信じて、信頼することを大切にしていきます」

人を育てることは自分自身を育てることだ。という中村社長。いい会社作りができていれば、それが自分自身の成長の証になるという。「管理能力に長けている者、コミュニケーションが得意な者、難しい作業を淡々とこなせる者など、社員のいいところは人によって違います。当社ではインドネシアから研修生を3名受け入れています。半年で日本人と同じくらい働けるようになるまで、吸収力や労働意欲がとても高い。不平不満が社員の口からほとんど出ないことは、私にとつての誇りです」

お客様に喜んでもらうという経営理念を実現するためには、社員の働きやすい環境を作



株式会社 小泉北関東
越谷営業所 城内 政弘
新人で至らない点も多い私を、育てて下さっている中村社長は、いつもやさしく思いやりがある方です。社員の方にもよく声をかけられているのが印象的です。



株式会社新興設備
代表取締役 中村 猛 氏
新たに越谷松伏管工事業協同組合の理事長に就任しました。地震や漏水などの緊急対応ができる体制作りなど、地域全体が活性化する組織作りにも努めたいと思います。

り上げることが第一だという。「上から圧力をかけるのではなく、社員が自発的に行動してくれるようにすることが重要です。私自身がまず、日頃からあらゆる物事に感謝する姿勢を見せ、朝礼などではやる気や感謝の心が生まれる言葉を、押しつけがましくない形で学ぶ。社員の勤務年数が長く、退職者が少ないのは、彼らが私の心をあうんの呼吸でくみ取ってくれているのではないかと思います」

小泉との取り引きは30年近くにのぼり、越谷いずみ会の会長としても活躍いただいている。

「担当の城内さんは人柄が誠実でさわやか。客である我々の立場と気持ちも理解してくれているので、非常にお付き合いしやすいのです。長坂社長をはじめ、本音でお話しできる方が多い小泉さんは、昭和の人情のよさを現代に残す、貴重な商社さんですね」



ビジネス最前線
インタビュー



File 01

SHINKOHSETSUBI

株式会社新興設備
埼玉県越谷市東大沢 4-6-29
TEL : 048-966-7781 FAX : 048-966-7786



社員とその家族の幸せを 実現できる会社になりたい。

つねに感謝の気持ちを忘れずに取り組む。

**自前の職人がいることで
急な工事にも対処できる**

給排水や衛生設備、空調などの工事を行っている株式会社藤田工業は、今年で創業58年目。2代目である藤田社長は12人の社員を統率し、二戸建てや共同住宅、工場や公共施設の新築・改修など、地元の大和市や近隣市町村を中心に事業を展開している。

「私になにより重要視しているのは、社員を大切にすること。この2〜3年はおかげさまで経営にも慣れてきましたが、会社を継いでしばらくは、社員に助けられてばかりでした。その恩を返していきたいと思っています」

特に健康面には気を遣っている。社会保険を完備しているのはもちろんのこと、定期的な人間ドックの受診も全員に実施。さらに会員の宿泊施設と契約し、休みの時に社員の皆さんが家族と楽しめるように配慮をしている。

「もちろん、お客様のご迷惑や不快に思われることのないよう、厳しいことを言うこともあります。人間ですから、ミスや小さな事故はつきもの。やってしまったあと、いかに適切な対応をするかが重要だと思います。喫煙や言葉遣いなどをきつかけとした悪い噂も、すぐに広まってしまう時代ですから、社会人としてのモラルやマナーについても気を付けてもらっています」

今年5月からは大和市管工事協同組合の理事長としても活躍する藤田社長。お客様である建築会社や自治体などと付き合っていく上での強みは、自前の職人の存在だ。

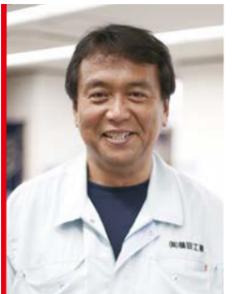
File 02

FUJITA KOUGYOU

株式会社 藤田工業
 神奈川県大和市中央林間3-11-2
 TEL: 046-274-3941 FAX: 046-274-8151



株式会社 小泉相模
相模台営業所 原 崇敏
福利厚生や社員旅行、代休の確実な取得など、藤田社長は本当に社員の皆さんを大切にされている方です。小泉の施策にもいろいろ協力いただき、感謝しています。

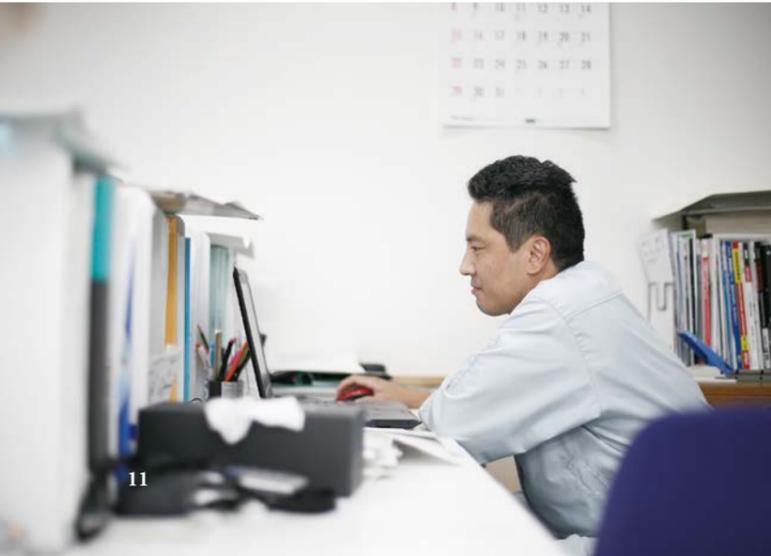


株式会社 藤田工業
代表取締役 藤田 啓一 氏
この仕事は、頑張れば頑張っただけ跳ね返ってくるものがあり、しっかり働けば報われる業界。社会にも貢献できる会社を目指したいと思っています。

「協力会社に作業をお願いすることもありますが、自社に施工ができる職人が4人いることには助けられていますね。もちろん利益も出やすいのですが、私の意図をしつかり汲んでくれますし、急なトラブルなどに対処できることが大きいです」

小泉とは先代の頃を含め、40年以上に渡って取り引きをしていただいている。

「歴代の担当さんがとてもよくやってくれます。現在の原さんもとても真面目で誠実。お互い商売ですから、いろいろな交渉はしますが、価格面などでも相談には必ず乗ってくれますし、見積もりもスムーズ。基本的にまず小泉さんにお声がけするというのが、当社のパターンです。今杉並区で工事を行っているのですが、現場近くに小泉さんの営業所があるので足りない材料を取りに行ける。ネットワークの力も魅力ですね」



新たな小泉グループの一員として 地域ナンバーワンを目指す



株 住建 本社



株 住建 大北営業所



File 03 JUKEN THE HEAD OFFICE

株 住建
長野県松本市双葉 14-18
TEL : 0263-25-0449 FAX : 0263-27-1173

得意とするサツシの加工技術は
小泉にとって大きな武器になる

昨年、小泉グループの一員となった株式会社住建は松本市にある本社を中心に上田営業所、大北営業所の3拠点により長野県全域をカバーする。取り扱う商材は建築資材が中心で、中でもサツシの組み立て・納品技術は群を抜く。内津洋一社長を訪ね、同社の新たな戦略についてお話をおうかがいした。

「長野には小泉中部がありますが、得意とする商材が異なることからライバルではなく『共存』という意識が強い。弊社はサツシに強いということもあり、その加工技術力を活かすことが大きなポイントになると思います。管材や住宅設備に強い小泉とサツシや建材、エクステリアを得意とする住建が力を合わせれば、より利益率の高い仕事ができる」と確信しています」

新たにスタートした住建だが、現場で働く従業員に戸惑いはなかったのだろうか。

「正直、戸惑いはあったと思います。以前の運営方法と比べて、細かくシステム化された小泉グループの環境への変化は小さくありませんからね。それは業務に関するシステムだけでなく、労務管理やコンプライアンスに至るまですべてが刷新されたのですから、慣れるまでには時間がかかりました。しかし、それは私たちの業界が迎える2020年という大きな変革を勝ち抜くためには必要なことであり、『小泉グループになってよかった』と思わせる環境作りが私に課せられた重要な任務だと考えています」

小泉グループの一員になることで
社員のモチベーションが向上した

小泉グループという大きな変化に対してスタッフはどう思っているのだろうか。営業部主任の竹内悟さんに聞いてみた。

「社員の意識が大きく変化したことは間違いありません。営業をする場合にも小泉のスキルメリットを活かすことで、より動きやすくなりました。また、現場を熟知した社長の存在は大きな安心感になっています」

社内の雰囲気について、瀬戸志保さんは、「小泉グループとして仕事の効率化や労働環境が改善され、社員のモチベーションは高くなりましたね。働きやすい環境は私たちにとって大きな安心感につながっています」

小泉グループの一員として大きな飛躍が期待される住建。中部エリアにとって重要な拠点になることは間違いない。

KOIZUMI ITABASHI

(株)小泉中央 板橋営業所
東京都板橋区小茂根3-10-7 1F
TEL: 03-5964-6140 FAX: 03-5964-6149



KOIZUMI CENTRAL HEAD OFFICE

(株)小泉中央 中央本社
東京都板橋区小茂根3-10-7 2F
TEL: 03-5986-2171 FAX: 03-5986-2175



新たな小泉中央がお客様 満足度 NO.1 を目指す



中央本社と板橋営業所の連携は 小泉中央の将来を担う布石

(株)小泉中央の中枢を司る本部と共に移転を遂げた中央本社。移転したメリットについて花田昌士所長は、「中央本社が拠点を移すということは小泉中央にとって大きな決断であったことは間違いありません。しかし、『建設業界の変革期』と言われる2020年に向け、社内体制を強化する重要な選択であり、本部と共に中央本社が板橋営業所と同じ場所に存在することで大きなメリットを生み出しています。管材を得意とする板橋営業所と住設を得意とする中央本社が連携することで、お客様満足度の向上と利益率の確保を実現しています。また、本部からの指令がリアルタイムで伝達され、よりスピーディーな対応が可能になりました」

社員にとって中央本社の移転に戸惑いはなかったのだろうか。「社員のモチベーションは高まりました。特に営業部門では業務が細分化され、仕事に集中できる環境が整ったと感じています」と神田朋輝主任は話してくれた。新たに創設される業務センターを任せられる中孝子係長は、「社内に『業務センター』を創設し、営業をバックアップします。営業力の強化は今後の小泉中央にとって大きな武器になることは間違いありません」

本部そして板橋営業所との連携によりお客様に対する迅速な対応を可能とした中央本社。小泉中央が目指す新たな時代への布石となるに違いない。

恵まれたカバリエリアの環境を しっかりと利益につなげて行く

板橋営業所は、(株)小泉中央にとって重要な拠点として大きな期待が寄せられている。重要なベース基地を指揮する棚澤太一所長は、「板橋営業所は月の売り上げを1億円、クライアント数を200件と定め、目標に向かってチャレンジしています。目標をクリアするためにはお客様満足度の向上と共に、休眠顧客の掘り起こしなどカバリエリアをより緻密に攻略することが求められます。その上で、新たなお客様へのアプローチを積極的に行ってゆく。そのためには『小泉なら何でも揃う』という信頼を与えなければなりません。お客様のニーズに合わせた商品をしっかりと把握し、管理することも重要になります」

活気のある雰囲気の特徴の板橋営業所。その魅力を事務職の早乙女綾さんは、「風通しのよい社内は働きやすい環境が整っています。営業だけでなく、私たちも商品知識の向上など、まだまだ進歩しなければならぬと考えています」と話しています。

主任である宮崎紋さんはセールスポイントについて、「各社員が足りない部分をフォローし合い、迅速に対応するように心がけています。『エアナンバー1』と呼ばれることが私たちの目標です」

仕事に対する意識が高く、活気に満ちあふれた板橋営業所。今後の活躍が楽しみでならない。

業界・急上昇ワード解説

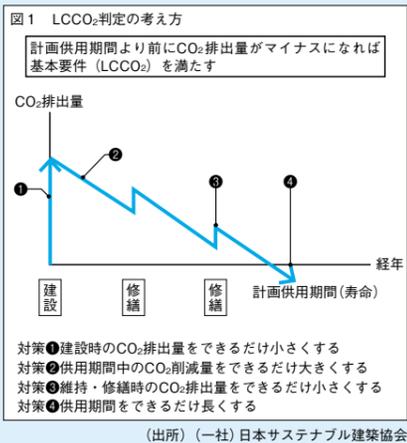
LCCM住宅

これが最新「エコ住宅」！

業界で今注目のキーワードを徹底解説！今回は「LCCM住宅」。新しいエコ住宅についてご説明します。

「建設」から「廃棄」まで
ライフサイクル全体で省エネ

今年3月1日、LCCM住宅向け支援制度の説明会が国土交通省の主催で行われ



た。LCCM (ライフサイクルカーボンマイナス) 住宅とは、建設時・運用時・廃棄時における省CO₂の取り組みや再生可能エネルギーの創出により、ライフサイクルを通じてのCO₂の収支をマイナスにする住宅をいう。つまり、「運用(居住)」段階だけでなく「建設」「廃棄」まで含めた、住宅の一生のCO₂収支をマイナスにするものだ。1戸あたり上限125万円(高性能化にかかる費用の2分の1以内)を補助することで普及を後押ししている。

要件は、①ZEH(ゼロエネルギー住宅)の要件を満たすこと、②LC(ライフサイクル)CO₂の評価結果がゼロ以下であること、③住宅としての品質が確保されたも

表2 戸建住宅の省エネ・省CO₂化に向けた3省による支援制度 (抜粋)

区分	戸建住宅		
	LCCM住宅	ZEH	
担当省庁	国土交通省	経済産業省	環境省
補助事業名称	サステナブル建築物等先導事業	戸建分譲ZEH実証事業	ZEH等による低炭素化促進事業
対象となる住宅	ライフサイクルカーボンマイナス(LCCM)住宅	分譲建売住宅におけるZEH	注文住宅におけるZEH
ZEH基準(要件①)	一次エネルギー消費性能	太陽光を除く一次エネルギー消費量が省エネ基準の▲20%	
	外皮性能	強化外皮基準	
	創エネ量	太陽光発電などにより正味ゼロエネルギーとなる	
その他の要件など	・LCCO ₂ 評価の結果がゼロ以下となるもの(要件②) ・CASBEE B+ランク以上、または長期優良住宅認定されたもの(要件③)	Nearly ZEH(寒冷、低日射、多雪地域)、ZEH Oriented(都市部狭小地)も可	
		一定棟数以上束ねた広報活動をBELSを用いて行うこと	
補助額	上限125万円/件 かつ、掛かり増し費用の1/2以内	定額70万円/件 蓄電池3万円/kWh(上限30万円) かつ、補助対象経費の1/3	
		右記、環境省の「定額加算」について併用可	
募集開始時期	4月下旬	6月ごろ	5月下旬ごろ(1次)
採択時期	7月ごろ (事前枠付与方式)	7月ごろ (審査により決定)	申請から約1カ月後をメドに順次(先着順)

(出所) 経済産業省・国土交通省・環境省

のであること(表2参照)。

要件②LCCO₂評価は、CASBEE戸建(新築)2018年版の判定ツールなどで行う。その考え方は、住宅の「建設」「居住」「修繕・更新・解体」の各段階で排出するCO₂量の合計を算定し、各段階の対策の効果の評価を加えて、計画供用期間(寿命)の間にマイナスになれば要件を満たす、というものだ。(図1参照)

政府は、2020年までに新築住宅の過半数、2030年までに新築住宅の平均でZEHの普及を目指す。LCCM住宅は、さらに省CO₂化を進めた先導的な低炭素住宅という位置付けで、住宅の省CO₂化の最終目標といえる。



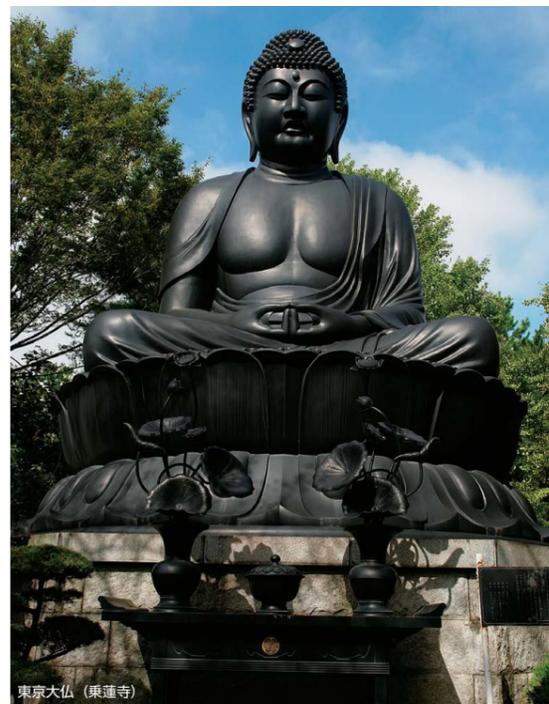
1DAY TRIP

小泉の営業所のある街をさんぽしました。



Tokyo, Itabashi

#東京都・板橋区



板橋区は、東京23区の北西部に位置し、約54万人が暮らす東京の下町です。



Nagano, Matsumoto

#長野県・松本市



松本市は、古くから松本城の城下町として栄えた、中南信地方の中心都市です。

国宝 松本城



この商材が売れる理由

「省スペース・施工性・デザイン」など 加圧給水ポンプになかった 新しい付加価値を追求しました。

テラル株式会社 ソリューション技術部 技術3課
課長 高橋 凡博氏

「受水槽室に十分なスペースがない場合、従来は受水槽の中に水中型ポンプを設置したり、離れた場所にポンプを設置したりしていました。しかしCXVなら、受水槽の脇のわずかな隙間でも設置でき、施工もメ

「従来品では『ヨコ』に並べていたポンプ部とモーターを『タテ』、つまり垂直に置くことで設置面積を小さくしました。さらにモーターも強力な永久磁石モーター（効率IE4相当）にすることで小型化を図っています。また制御盤や圧力タンクなどすべての部品をキャビネット内の小さな空間に収めるため、配管を斜めにレイアウトするなど設計の工夫を重ねました」

「お施主様は、建物の外観や設備の見栄えに気を使われます。受水槽廻りの配管をスッキリできるのは魅力となるはずですが、またキャビネットは美しいステンレス製で、脚の部分にはカバーが付けられ、ユニット自体も非常にスタイリッシュです」

「CXVは、設置スペースや騒音の問題などお客様の困りごとを解決できる、新たな価値を持った商品です。これからのビジネスは、コストだけで勝負するのではなく、差別化できるような新しい価値の創造が必要です。設備会社の皆様には、ぜひCXVのことを知っていただき、ともに力を合わせて、お客様にとって価値のある提案を行ってまいりたいと思っています」

「ある設備設計の先生から『これまで、受水槽は地下に、ポンプは地上に、と別々に設置していたが、これなら受水槽の脇にポンプが置けるのでスペースを有効活用できる』と言っていただきました」

「CXVは音の問題にも配慮している。従来品の56dBに対し、CXVは43dB。約23%も騒音を低減しています。最近では生活音をめぐる近隣トラブルも多いので、マンション住民だけでなく、近隣の方の環境に配慮することも大切です」

「弊社では、増圧給水ポンプのキャビネット型では約20年の製造実績がありますが、加圧給水のキャビネット型は手掛けていませんでした。しかし、加圧給水ポンプでコンパクトなものがほしい、という要望が多く、そうした声にお応えして開発しました」

「CXVは、施工性にも非常に優れている。『フランジの取出し方向を変えられるので、配管の自由度が高まりました。これまでは設置場所によっては、配管を迂回させたり、無駄に配管を取り回したりする必要がありました。CXVならスッキリと配管できます。そのため、従来に比べて使用する部材が少なく済むので、工期も短くなり工事原価を抑えることができます」

従来同等品に比べて 設置面積が27%縮小

「メンテナンスも簡単です」
更新だけでなく、新築での採用も期待しているという。

配管取出口に新機構を採用し、 施工性を高めた

「キャビネット型は、ポンプや制御盤などすべてのメンテナンスを前面からできます。このメンテナンスのしやすさも特長です」

「CXVは音の問題にも配慮している。」

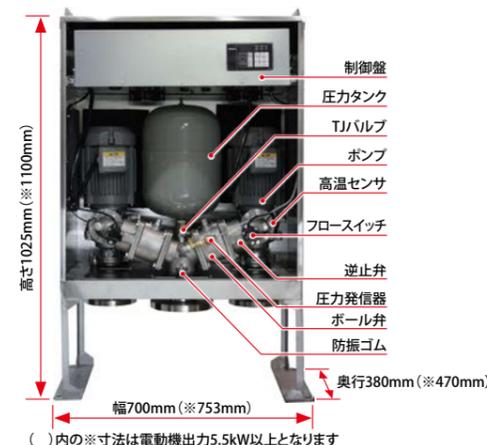
受水槽の脇の“隙間”に置けるポンプがほしい、
というユーザーの声から生まれました。

この商材を
売れ!

加圧給水ポンプ 編



【お話を伺った場所】テラル研修センター
〒364-0026 埼玉県北本市荒井2丁目101番地
(テラルクリタ株式会社内)
CXVはじめ各種ポンプの実物や、実際の稼働する様子を見学できます。(要・予約)



今回の
商材

キャビネット型
加圧給水ポンプ
CXV



この商材が売れる理由

アクセントウォールの中でも
非常に軽量で加工性にも優れ、
施工しやすいのが特長です。

大建工業株式会社 国内事業本部
国内販売推進課 (エコ素材東部チーム)
升井 博之氏

流行のアクセントウォールなど
空間演出に最適な壁材

近年、壁の一部を異なる素材や色にして、部屋の雰囲気演出する「アクセントウォール」が流行している。石材やタイルといった素材が良く使われるが、こうしたニーズに最適な壁材が、大建工業から発売された『グラビオエッジ』だ。同社の升井氏に話を聞いた。

「最近、お施主様の上質空間人気の高まりとともに、アクセントウォールの採用が増えていきます。例えば、リビングに大型テレビを壁掛けする手法が増えていますが、このバックにアクセントウォールを使う例や、寝室でも、壁と間接照明を組み合わせるケースが増えていきます。こうしたニーズに合わせて開発したのが、グラビオエッジです」

グラビオエッジは、同社で20年以上の販売実績があるダイライトに、エンボス加工と特殊多彩塗装を施して誕生した。

「ダイライトは、鉱物繊維（ロックウール）と火山性ガラス堆積物を積層して作る無機系材料です。不燃材料認定を取得しており、住宅はもちろん、公共施設・商業施設などで幅広く使われています。この材料に、プレスによる深彫り調のエンボス加工を施し、さらに特殊多彩塗装を重ねてシャープな陰影とリアルな素材感を実現しています」

「特に難しかったのが、特殊多彩塗装の技術です。グラビオエッジは石材や木材のピースを組み合わせた形のデザインになっていますが、このピース一つ一つに同調した色を、しかも単色でなく複数の色を、何層にも塗り重ねています。この技術によって色彩のグラデーションや、深みのある陰影、リアルな素材感を出すことに成功しました」

優れた施工性で
作業時間とコストを削減

では、石材やタイルに比べて、どのような点が優れているのだろうか。

「まず、施工のしやすさです。グラビオエッジは、手ノコで手軽に切断することができ、複雑な納まりに合わせた切り欠きや穴あけも簡単です。また、接着材とピンネイルだけで施工ができ、施工のための特殊な技術や工具も不要です。単位面積当たりの重量も非常に軽くなっています。ケイカル系化粧壁材に比べて約2/3、タイル系壁材に加えて約2/5という軽さで、455×1820ミリという大判サイズで製品化していますが、1枚当たり約6・5キロの軽さなので、職人さんひとりでも大判施工が可能です」

「タイル系や石材系の仕上材の施工では、壁の下地補強が必要となる場合がありますが、グラビオエッジは軽量なので下地の補

強は基本的に不要です。通常の下地で施工可能なので、施工時間も短縮できます」

「最近、壁掛けテレビのバックパネルにふかし壁を使うスタイルが流行しています。が、複雑な施工ゆえ見積も高くなりがちだと思えます。大建工業では、ふかし壁用のユニットとして、別売で『ふかし壁専用施工部材』も販売しています。材料費から施工費まで明快な形で積算でき、お施主様への提案もしやすくなっています」

LED照明と組み合わせると
効果的な演出を

グラビオエッジは、全4柄×6色の豊富なバリエーションから選ぶことができる。

「クロスでは表現できない凹凸感、リアルな素材感が特長です。立体感のあるシャープな陰影は、LED照明との組み合わせでより印象的になります。ぜひ、照明との組み合わせでご提案いただきたいですね」

住宅のリビング・寝室・玄関の他にも、ホテルや商業施設のエントランスなどでの使用を期待している。

「不燃材料認定を取得していることで、内装材に規制のかかる非住宅物件にもご使用いただけます」

「ショールームでは、様々な空間演出をご提案しています。ぜひ、お施主様をお連れいただき、ご覧いただければと思います」

この商材を
売れ!

壁材編



壁材にも「意匠性」が求められる時代。
美しいデザインと優れた施工性を両立させた
新しい壁材ができました。

今回の
商材

不燃壁材

GRAVIO EDGE
グラビオエッジ



Curva カーヴァ

織物生地がモチーフ。湾曲した形状のピースがやわらかさを感じさせる乱積み調デザイン



Calse カルセ

大谷石がモチーフ。大きなピースサイズと凹凸が重厚感を与える石積み調デザイン



Flusso フルッソ

流れ石がモチーフ。傾斜した細長いピースがリズムカルな陰影を醸し出す木端積み調デザイン



Blocco ブロッコ

砂岩がモチーフ。各ピースの凹凸がエッジング感を感じさせるレンガ積み調デザイン



KOIZUMI presents

堀内孝雄 & 香西かおり

ヒット曲戸満載はもちろん!!
仲良し二人のトークも楽しい

“夢のジョイントコンサート”

堀内孝雄

1981年にアリスとしての活動を停止し、本格的にソロ活動を展開。1986年「白虎隊」の主題歌として大ヒットした「愛しき日々」や、1990年のレコード大賞をはじめ6つの各賞を総受賞した「恋唄綴り」、テレビ朝日系「はぐれ刑事純情派」の主題歌「影法師」など、数多くのヒット曲を発表。昨年、歌手生活45周年を迎えた。

香西かおり

1988年「雨酒場」でデビュー。その後、1991年「流恋草」で日本有線大賞、1993年「無言坂」で日本レコード大賞などを受賞。これまで数々のヒット曲をリリース。2015年に「とまり木夢灯り」が大ヒット、同年、アルバム「うたびと〜 Stage Singer 〜」を発表。2017年でデビュー30周年を迎え、ますます活動の幅を広げている。

2018年 いずみ会 合同研修会

10月22日(月) ~ 10月26日(金)

本年のいずみ会合同研修会は栃木県鬼怒川温泉「あさやホテル」「ホテル三日月」において、10月22日~10月26日までの5日間にわたって開催されます。ご期待ください。

講演会

講師 木場 弘子 フリーキャスター

魅力的な コミュニケーションでつくる Win-Winな関係

〈講演内容〉

コミュニケーションの基本は、相手を分かろうとする気持ち、そして、相手に分かってもらおうとする努力。この二つが双方向に上手くかみ合ってこそ、円滑なコミュニケーションが得られるもの。企業トップや閣僚、スポーツ選手など数多くのインタビューを手掛けた同氏が体験談を交え、Win-Winな関係をつくるための具体的な提案を致します。



Profile

千葉大学教育学部を卒業後、1987年 TBS にアナウンサーとして入社。在局中は同局初の女性スポーツキャスターとして、「筑紫哲也ニュース23」など多数のスポーツ番組を担当。1992年プロ野球・与田剛氏（現・楽天投手コーチ）との結婚を機にフリーランスに。妻、母、キャスターの三役をこなす存在として、テレビ出演、コメンテーター、モデレーター、講演など多方面で活躍。教育や環境・エネルギーに関わる活動が多く、エネルギー施設等への取材は50を超え、最もヘルメットを被っている女性キャスターとして現場主義がモットー。また、各界TOPへのインタビューは300人を超える。生活者の視点を大切に現在、7つの省庁で審議会のメンバーを務めている。2013年より千葉大学客員教授、予防医学指導士。

研修会場 ▶ 栃木県 鬼怒川温泉 ホテル三日月 / あさやホテル

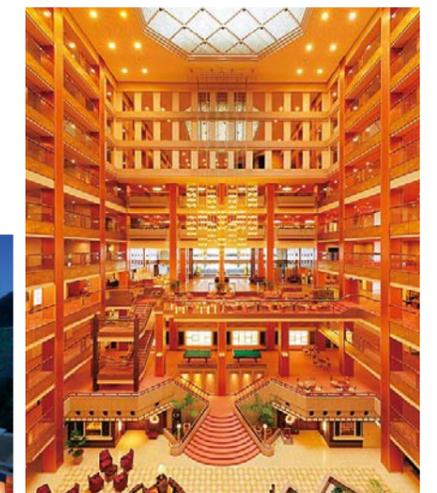
古くは滝温泉と呼ばれ寺社領であった由緒ある鬼怒川温泉。箱根や熱海と並ぶ東京の奥座敷として人気を博している温泉です。



ホテル三日月 庭園大回廊「きぬの華」



あさやホテル 空中庭園露天風呂「船」



あさやホテル 吹き抜けロビー



Wee Nam Kee
Chicken Rice

ENJOY! SINGAPORE NIGHT!!

7/1SUN ~ 9/30SUN

シンガポール定番人気料理をラインアップした夏季限定プランをご用意しました！
夏はウィーナムキーで、ビール片手にシンガポール料理をお楽しみください!!

【銀座EXITMELSA店】夏季限定特別プラン 全7品 ¥3,300(税込)



チキンライスの他にも「ラクサ」
「キャロットケーキ」「ポポチャチャ」など、
シンガポールの定番が詰まった
夏季限定の特別プランです。

- ・殻付きピーナッツ
- ・季節野菜とイカのサンバルソース炒め
- ・チリブラウン マントウ付
- ・キャロットケーキ
- ・ラクサ または ベジタブルカレー&ロティプラタ
+500円で両方お楽しみいただけます
- ・チキンライス (スチーム&ロースト) スープ付
- ・ポポチャチャ

* +1,700円で飲み放題もお付けできます。

【中野セントラルパーク店】ビアホールプラン 全11品 ¥4,000(税込)

おつまみ系メニュー全9品が食べ放題！
タイガービールも飲み放題の
フリードリンク90分付プランです。

- ・おつまみ系メニュー食べ放題90分
[キャロットケーキ/ハーチョンカイ/イカン
ピリス/きゅうりサンバル/スパイシーポテト
/アチャ/スティックチャーシュー/海老すり
身の湯葉巻き/本日の一品]
- ・チキンライス (スチーム&ロースト) スープ付
- ・本日のデザート
- ・飲み放題90分
[タイガービール/ハートランドビール/紹興
酒カクテル/サワー/ソフトドリンクetc...]

* +1,000円で「チキンライス・ラクサ・ベジタブルカレー」も
食べ放題になります。



威南記 海南鶏飯 銀座EXITMELSA店

住所 : 東京都中央区銀座5-7-10 EXITMELSA7階
TEL : 03-3575-5150
営業時間: 月~金 LUNCH 11:00-14:30L.o.
DINNER17:00-21:30L.o./土日祝 11:00-21:30L.o.
席数 : 60席
アクセス: 地下鉄銀座駅A2出口より徒歩2分

威南記 海南鶏飯 中野セントラルパーク店

住所 : 東京都中野区中野4-10-2
中野セントラルパークサウス2階
TEL : 03-6454-0573
営業時間: 月~土 11:00-21:30L.o./日祝 11:00-21:00L.o.
席数 : 76席 (店内42席、テラス34席)
アクセス: JR中野駅北口より徒歩5分

2018 KOIZUMI SUMMER SALE

海外優待旅行のご案内

Aコース



アメリカ屈指の リゾート「マイアミ」と 憧れの街「ニューヨーク」 8日間

- 出発予定日: 第1班 2018年11月8日(木)~15日(木)
第2班 2018年11月15日(木)~22日(木)
- 観光予定地: [マイアミ]アメリカ最南端の楽園・キーウエスト、セ
ブンマイルブリッジ、世界遺産エバークレーズ国立
公園など
[ニューヨーク]自由の女神像、9.11メモリアル、エン
パイアステートビル、ブロードウェイなど

©NYC&Company ニューヨーク市観光局

Bコース



何度でも行きたくなる 夢の島「ハワイホノルル」 6日間

- 出発予定日: 第1班 2018年11月2日(金)~7日(水)
第2班 2018年11月9日(金)~14日(水)
- 観光予定地: モアナルアガーデン、ハワイ出雲大社、アメリカ
合衆国に残る唯一の王族公邸・イオラニ宮殿、ダ
イヤモンドヘッド展望台、ハナウマ湾展望台、カ
イルアタウンなど

写真提供: ハワイ州観光局

Cコース



歴史と料理を楽しむ のんびり「台湾」 3日間

- 出発予定日: 第1班 2018年11月9日(金)~11日(日)
第2班 2018年11月10日(土)~12日(月)
- 観光予定地: 中正紀念堂、龍山寺など
- 宿泊ホテル: シェラトングランド台北

©台湾観光局

注)スケジュールは都合により変更になることもございます。

小泉グループ・サービスネットワーク

●……新設または住所が変更になった営業所

	事業所	住所	電話	FAX	
(株)小泉	本社	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5	03(3393)2511(代)	03(3393)1240	
	第一仕入センター	〒184-0013 東京都小金井市前原町5-1-18	042(316)1565(代)	042(401)2655	
	第二仕入センター	〒337-0004 埼玉県さいたま市見沼区卸町1-54	048(878)9910(代)	048(878)9920	
	第三仕入センター	〒252-1136 神奈川県綾瀬市寺尾西1-17-20	0467(71)3511(代)	0467(71)3512	
	電材推進室	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル2F	03(3393)2514(代)	03(3393)2522	
	本社特販部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル6F	03(3393)1266(代)	03(3393)1272	
	商品開発部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル8F	03(3393)2575(代)	03(3392)2175	
	金属事業部	〒101-0047 東京都千代田区内神田1-9-10 キムラビル5F	03(5283)7110(代)	03(5281)0066	
	環境事業部	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-32-9 アネックスビル7F	03(3393)2538(代)	03(3393)2540	
	住宅設備事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル5F	03(3393)3611(代)	03(3393)3619	
	エンジニアリング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル5F	03(3393)2525(代)	03(3393)2534	
	(株)小泉ショールーム	〒164-0012 東京都中野区本町1-32-4 ハーモニーウィング3F	03(6276)1091(代)	03(6276)1092	
	グルメダイニング事業部	〒167-8555 東京都杉並区荻窪4-32-5 イズミビル1F	03(5335)7342(代)	03(5335)7343	
(株)小泉東北	本社	〒963-8041 福島県郡山市富田町愛宕前4-7-1	024(952)1211(代)	024(952)0596	
	仙台営業所	〒981-3112 宮城県仙台市泉区八乙女4-2-32	022(372)7002(代)	022(372)5669	
	会津営業所	〒965-0003 福島県会津若松市一箕町大9八幡字北滝沢237-5	0242(32)9811(代)	0242(32)9388	
	石巻営業所	〒986-0853 宮城県石巻市門脇字青葉東79-3	0225(25)7445(代)	0225(25)7284	
	仙台南営業所	〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(797)7081(代)	022(797)8867	
	福島営業所	〒960-1107 福島県福島市上鳥渡字田中内東8-1	024(572)3699(代)	024(572)3665	
	(株)小泉中央	本部	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 2F	03(5964)5131(代)	03(5964)5133 ●
		本社	〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 2F	03(5986)2171(代)	03(5986)2175 ●
		城西営業所	〒166-0016 東京都杉並区成田西2-11-18	03(5397)8881(代)	03(5397)8886
練馬営業所		〒179-0076 東京都練馬区土支田1-18-13	03(3995)2711(代)	03(3904)5220	
世田谷営業所		〒154-0014 東京都世田谷区新町1-29-8	03(3701)7103(代)	03(3701)9843	
城南営業所		〒146-0085 東京都大田区久が原5-2-3	03(3755)0351(代)	03(3755)3690	
足立営業所		〒121-0836 東京都足立区入谷7-9-4	03(3857)4411(代)	03(3857)4013	
城北営業所		〒114-0011 東京都北区昭和田2-10-3	03(3810)7711(代)	03(3810)7719	
城東営業所		〒133-0002 東京都江戸川区谷河内2-15-13	03(5243)2511(代)	03(5243)2519	
板橋営業所		〒173-0037 東京都板橋区小茂根3-10-7 1F	03(5964)6140(代)	03(5964)6149	
プロス綾瀬		〒120-0003 東京都足立区東和5-10-3	03(3628)9080(代)	03(3628)9089 ●	
広域特販営業所		〒162-0833 東京都新宿区笹筒町13 グローバル新神楽坂2F	03(5225)2731(代)	03(5225)2736	
(株)小泉多摩		本社	〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22	042(348)8811(代)	042(348)8822
		八王子営業所	〒192-0063 東京都八王子市元横山町1-24-22	042(644)2251(代)	042(646)7178
		府中営業所	〒183-0025 東京都府中市矢崎町4-10-3	042(368)8261(代)	042(368)8262
	清瀬営業所	〒204-0003 東京都清瀬市中里6-33-2	042(493)5111(代)	042(494)1355	
	青梅営業所	〒198-0023 東京都青梅市今井3-10-16	0428(31)8011(代)	0428(31)3801	
	立川営業所	〒190-0031 東京都立川市砂川町3-1-4	042(537)2101(代)	042(537)2823	
	町田営業所	〒195-0063 東京都町田市野津田町1852	042(736)6661(代)	042(736)6660	
	武蔵野営業所	〒181-0002 東京都三鷹市牟礼7-1-35	0422(68)0161(代)	0422(68)0162	
	昭島営業所	〒196-0031 東京都昭島市福島町2-30-2	042(500)8871(代)	042(542)5760	
	多摩特販営業所	〒187-8567 東京都小平市天神町4-7-22 3F	042(402)6551(代)	042(402)6552 ●	
	(株)小泉東関東	本社	〒300-0061 茨城県土浦市並木3-9-5	029(821)9151(代)	029(824)5447
		宇都宮営業所	〒321-0906 栃木県宇都宮市中久保2-5-6	028(689)3113(代)	028(689)3009
		船橋営業所	〒273-0034 千葉県船橋市二子町581	047(332)1101(代)	047(332)1108
		千葉営業所	〒264-0016 千葉県千葉市若葉区大宮町2176-1	043(264)1131(代)	043(264)1564
		勝田営業所	〒312-0062 茨城県ひたちなか市高場1608-83	029(274)7555(代)	029(274)8051
柏営業所		〒277-0923 千葉県柏市塚崎969	04(7191)2171(代)	04(7191)8140	
木更津営業所		〒292-0806 千葉県木更津市請西東6-2-3	0438(37)1101(代)	0438(37)1201	
那須営業所		〒324-0037 栃木県大田原市上石上1882-27	0287(29)3211(代)	0287(29)3218	
成田営業所		〒286-0211 千葉県富里市御料1005-7	0476(92)0810(代)	0476(92)1375	
流山営業所		〒270-0137 千葉県流山市市野谷26-1	04(7158)8100(代)	04(7158)8151	
高萩営業所		〒318-0001 茨城県高萩市赤浜1234-1	0293(23)2202(代)	0293(23)4592	
古河営業所		〒306-0014 茨城県古河市下山町1-48	0280(31)1221(代)	0280(32)5115	
守谷営業所		〒302-0109 茨城県守谷市本町5298-1	0297(46)0331(代)	0297(46)0330	
下館営業所		〒308-0053 茨城県筑西市外塚778	0296(20)1311(代)	0296(20)1315	
鹿沼営業所		〒322-0026 栃木県鹿沼市茂呂2467-3(木工団地内)	0289(60)2221(代)	0289(60)2220	
習志野営業所		〒274-0071 千葉県船橋市習志野4-15-5	047(490)1611(代)	047(490)1612	
水戸営業所		〒311-4152 茨城県水戸市河和田3-2303-1	029(309)1501(代)	029(309)1505	
市原営業所		〒290-0047 千葉県市原市岩崎1-1-3	0436(63)5151(代)	0436(63)5157	
千葉北営業所		〒262-0013 千葉県千葉市花見川区積橋町185-3	043(304)5151(代)	043(304)5152	
(株)小泉北関東		本社	〒350-1105 埼玉県川越市今成2-41-1	049(224)4611(代)	049(224)5619
	太田営業所	〒373-0818 群馬県太田市小舞木町250	0276(45)4134(代)	0276(45)4140	
	大宮営業所	〒330-0856 埼玉県さいたま市大宮区三橋2-603	048(623)6311(代)	048(622)5106	
	前橋営業所	〒371-0013 群馬県前橋市西片貝町4-14-11	027(210)6131(代)	027(225)0005	
	狭山営業所	〒350-1322 埼玉県狭山市下広瀬756-5	04(2953)4607(代)	04(2953)7837	
	小川営業所	〒355-0311 埼玉県比企郡小川町高谷2653-6	0493(72)2305(代)	0493(72)4642	
	本庄営業所	〒367-0022 埼玉県本庄市日の出4-16-47	0495(24)2660(代)	0495(21)4933	
	秩父営業所	〒368-0002 埼玉県秩父市橋谷10-2	0494(24)2011(代)	0494(24)2108	
	坂戸営業所	〒350-0237 埼玉県坂戸市浅羽野2-8-1	049(283)2144(代)	049(283)7128	
	春日部営業所	〒345-0023 埼玉県北葛飾郡杉戸町大字本郷478-1	0480(35)1153(代)	0480(35)0356	
	久喜営業所	〒346-0029 埼玉県久喜市江面1570-1	0480(22)3443(代)	0480(22)7001	
	熊谷営業所	〒360-0024 埼玉県熊谷市問屋町2-5-15	048(527)6002(代)	048(527)4650	
	越谷営業所	〒343-0824 埼玉県越谷市流通団地1-2-11	048(990)5433(代)	048(988)3033	
	埼玉南営業所	〒335-0032 埼玉県戸田市美女木東1-4-29	048(449)6811(代)	048(421)3211	
	北本営業所	〒364-0007 埼玉県北本市東間5-89	048(540)5833(代)	048(543)3722	
	高崎営業所	〒370-1201 群馬県高崎市倉賀野町2465-1	027(345)1181(代)	027(347)2117	
	ふじみ野営業所	〒356-0051 埼玉県ふじみ野市龜久保2195-5	049(257)4371(代)	049(257)4385	

2018年7月末現在

	事業所	住所	電話	FAX	
(株)小泉中部	本社	〒400-0824 山梨県甲府市蓬沢町945-1	055(237)3631(代)	055(232)1584	
	諏訪営業所	〒392-0015 長野県諏訪市中洲字舟戸4436-1	0266(58)5373(代)	0266(58)5379	
	富士吉田営業所	〒403-0005 山梨県富士吉田市上吉田5587-2	0555(22)6600(代)	0555(22)6606	
	佐久営業所	〒385-0011 長野県佐久市大字猿久保588-4	0267(68)5333(代)	0267(68)5238	
	甲府西営業所	〒400-0305 山梨県南アルプス市十五所630-1	055(284)6631(代)	055(284)6638	
	長野営業所	〒388-8006 長野県長野市篠ノ井御幣川881-1	026(293)8833(代)	026(293)8840	
	上田営業所	〒386-0005 長野県上田市大字古里693-4	0268(26)8030(代)	0268(26)8033	
	伊那営業所	〒399-4501 長野県伊那市西箕輪7135-2	0265(71)6600(代)	0265(71)6650	
	松本営業所	〒399-8204 長野県安曇野市豊科高家2287-66	0263(73)9775(代)	0263(73)9774	
	長野北営業所	〒389-1104 長野県長野市豊野町浅野1812	026(219)2853(代)	026(219)2854	
	(株)小泉神奈川	本社	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34	045(542)5772(代)	045(542)5779
		神奈川第二営業部	〒223-8542 神奈川県横浜市港北区綱島東5-8-34	045(531)8049(代)	045(531)6308
		神奈川特販営業所	〒224-0021 神奈川県横浜市都筑区北山田1-3-5-101	045(590)5200(代)	045(591)1722
横浜西営業所		〒227-0043 神奈川県横浜市青葉区藤ヶ丘1-17-12	045(973)5741(代)	045(973)6818	
大船営業所		〒247-0061 神奈川県鎌倉市台3-4-9	0467(43)1171(代)	0467(43)1175	
泉営業所		〒245-0003 神奈川県横浜市泉区岡津町2415-1	045(815)1730(代)	045(815)1740	
川崎北営業所		〒216-0013 神奈川県川崎市宮前区瀬見台10-8	044(926)2311(代)	044(926)2432	
川崎南営業所		〒210-0847 神奈川県川崎市川崎区浅田2-18-1	044(322)4331(代)	044(322)7355	
港南営業所		〒235-0041 神奈川県横浜市磯子区粟木1-30-10	045(775)2424(代)	045(775)2331	
横須賀営業所		〒238-0032 神奈川県横須賀市平佐5-27-42	046(850)6794(代)	046(850)6796	
旭営業所		〒241-0031 神奈川県横浜市旭区今宿西町222-10	045(958)2051(代)	045(953)1501	
(株)小泉相模	本社	〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(222)1735(代)	046(224)7395	
	相模特販営業部	〒243-0004 神奈川県厚木市水引1-17-22	046(294)2230(代)	046(294)2225	
	相模原営業所	〒252-0241 神奈川県相模原市中央区横山台1-21-9	042(755)5211(代)	042(758)3574	
	相模太田営業所	〒252-0001 神奈川県座間市相模ヶ丘6-38-10	046(256)2281(代)	046(254)4911	
	相模西営業所	〒250-0103 神奈川県南足柄市壺下301-1	0465(73)0888(代)	0465(72)1031	
	平塚営業所	〒254-0913 神奈川県平塚市万田102-1	0463(35)6488(代)	0463(35)4820	
	藤沢営業所	〒252-0815 神奈川県藤沢市石川4-28-17	0466(89)4061(代)	0466(88)0220	
茅ヶ崎営業所	〒253-0084 神奈川県茅ヶ崎市内蔵2415	0467(82)9200(代)	0467(82)9355		
(株)小泉東海	本社	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(202)7200(代)	054(202)7288	
	沼津営業所	〒410-0022 静岡県沼津市大岡2473-1	055(922)5300(代)	055(922)5388	
	富士営業所	〒419-0201 静岡県富士市厚原139-2	0545(71)6211(代)	0545(71)8594	
	藤枝営業所	〒426-0003 静岡県藤枝市下当間680	054(644)6811(代)	054(644)6841	
	清水営業所	〒424-0056 静岡県静岡市清水区半左衛門新田81-1	054(347)7060(代)	054(347)7066	
	御殿場営業所	〒412-0045 静岡県御殿場市川島田126-1	0550(84)7090(代)	0550(84)7096	
	富士宮営業所	〒418-0001 静岡県富士宮市万野原新田3162-2	0544(25)1160(代)	0544(25)1170	
	浜松営業所	〒435-0016 静岡県浜松市東区和田町765-1	053(468)5123(代)	053(468)5700	
	プロストック	仙台南店	〒982-0003 宮城県仙台市太白区郡山5-16-3	022(248)5220(代)	022(248)5224
		仙台中野店	〒983-0013 宮城県仙台市宮城野区中野4-10-7	022(388)7393(代)	022(786)5261
仙台北店		〒981-3117 宮城県仙台市泉区市名坂字沖102-8	022(771)5663(代)	022(771)5667	
太田店		〒373-0852 群馬県太田市新井町377-20	0276(56)9666(代)	0276(47)9155	
戸田店		〒335-0031 埼玉県戸田市美女木8-1-7	048(449)0977(代)	048(449)0978	
入間店		〒358-0022 埼玉県入間市扇町屋5-7-17	04(2941)5016(代)	04(2941)5017	
川越店		〒350-0838 埼玉県川越市宮元町83-1	049(277)4954(代)	049(277)4955	
足立鹿浜店		〒123-0864 東京都足立区鹿浜2-2-4	03(5838)0194(代)	03(5838)0195	
東大和店		〒207-0032 東京都東大和市蔵敷3-865-1	042(516)0516(代)	042(516)0517	
本厚木店		〒243-0014 神奈川県厚木市旭町3-3-21	046(220)0106(代)	046(220)0107	
相模原店		〒252-0132 神奈川県相模原市緑区橋本台1-18-2	042(775)6115(代)	042(775)6116	
横浜戸塚店		〒245-0065 神奈川県横浜市戸塚区東俣野町961-20	045(858)1181(代)	045(858)1182	
柏店		〒277-0853 千葉県柏市吉野沢3-7	04(7148)4109(代)	04(7148)4108	
千葉稲毛店		〒263-0051 千葉県千葉市稲毛区園生町448-3	043(441)5901(代)	043(441)5902	
Binh Thanh店		227 Dien Bien Phu,Ward 15,Binh Thanh District,Hochiminh City	+84(0)28 35146898(代)	+84(0)28 35146901	
Nguyen Van Linh店	D2-01(1401) My Toan 2,Nguyen Van Linh,Phu My Hung,Tan Phong Ward,District 7,HCMC	+84 28 5412 5368(代)	+84 28 5412 5370		
ウィーナムキーハイナ テクニクス	銀座EXITMELSA店	〒104-0061 東京都中央区銀座5-7-10 EXITMELSA7F	03(3575)5150(代)	03(3575)2550	
	中野セントラルパーク店	〒164-0001 東京都中野区中野4-10-2 中野セントラルパークサウス2F	03(6454)0573(代)	03(6454)0574	
(株)ジャパンエコロジー	〒167-0051 東京都杉並区荻窪4-29-10 中田第二ビル 301号	03(6915)1447(代)	03(6915)1448		
総合電材(株)	本社	〒123-0841 東京都足立区西新井5-36-8	03(3855)5671(代)	03(3855)5674	
	特販営業所	〒123-0841 東京都足立区西新井5-36-8	03(3855)5672(代)	03(3899)5465	
	川口営業所	〒334-0073 埼玉県川口市赤井4-30-14	048(282)2666(代)	048(282)2777	
	世田谷営業所	〒182-0034 東京都調布市下石原1-57-1 長田グリーンビル105	042(426)9780(代)	042(426)9788 ●	
	静岡出張所	〒422-8033 静岡県静岡市駿河区登呂6-5-39	054(654)2225(代)	054(654)2226	
	仙台出張所	〒981-1226 宮城県名取市植松字宮島110-1	022(784)1566(代)	022(784)1567	
(株)住建	本社	〒390-0832 長野県松本市双葉14-18	0263(25)0449(代)</		